

Metro ve Şahin ailesinden 60 otobüslük dev işbirliği



SAYFA 4'TE

Inova yine Busworld'ün çekim merkezi oldu



SAYFA14'TE



Yıl: 27 Sayı: 1119 HAZİRAN 2024 Fiyatı: 1 TL

GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule



SIMROLL
ENDÜSTRİYEL MOBİL TEKNOLOJİ LTD. ŞTİ.

Yaparsa en iyisini yapar

Oruçreis Mah. Ticaret Cad. No:1/A ESENLER / İSTANBUL / TÜRKİYE
TEL: 0212 438 55 40 - 41 - FAX: 0212 438 55 42
OTOGAR TEL: 0212 658 28 26
Web: www.simroll.com.tr - E-mail: info@simroll.com.tr



SAYFA16'DA

Sena'dan Yıldız yatırımı



SAYFA19'DA

MAN otobüsçüleri ağırladı

Anadolu Isuzu, Busworld'te çevreci otobüslerini sergiledi



SAYFA17'DE



Otokar'dan bir Busworld klasığı daha

SAYFA7'DE

Yüzde 20 kazanmıyoruz ki!

'Fahiş' deyip otobüsçüye milyonluk cezalar kesen bakanlık, 'tavan' yetmedi, bir düzenlemeyle 'emekliye yüzde 20 indirim yapacaksın'ı dayattı. Otobüsçünün sesi: 'Yüzde 20'yi bize verin, varsa kalan sizlerin olsun!'



İSTANBUL

Av. Özcan 4. kez TOFED Başkanı seçildi
Batum'da Gala Gecesi düzenlendi



BATUM

DETAYLAR SAYFA 9-10'DA



ATO'da yönetmelik istişare toplantısı

ANKARA Ticaret Odası'nın 57 No'lu Seyahat Acentesi, Motorlu Kara Taşıtları Kiralama, Şehirler Arası Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi tarafından düzenlenen "Karayolu Taşıma Yönetmeliği İstişare Toplantısı" Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor ve Daire Başkanlarının katılımı ile ATO Meclis Salonu'nda gerçekleşti. Tarife ücretinin yüzde 30 altına bilet kesilememesi uygulamasının yürürlüğe hemen girilmesi ve emeklilere yüzde 20 indirim gibi

sektörün acil çözüm bekleyen çok konusu masaya yatırıldı. Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin detayları ile ele alındığı toplantıda, sektörel sorunlar ve çözüm önerileri de görüşüldü. Toplantıya Tokat Seyahat'ten Ahmet Arat ve Mustafa Tekeli, Lüks Artvin'den Arslan Aydemir, Van Gölü'nden Ali Sercan Kartal, Fındıklı'dan Serdar Karataş, Best Van'dan İrem Bayram, Esadaş'tan Haluk Şenpolat, Lüks Karadeniz'den Fatih İslam, Has Turizm'den Ayhan Kara, Beydağı'ndan Sönmez İkde, Çankırı Özlem'den Hakan Aslan, Pamukkale'den Ufuk Bababalım, AŞTİ Otobüsçüler Derneği Başkan Hacı Süleyman Barış, Kontur'dan Ertuğrul Saruhan, Yeni Aksaray'dan Nurettin Yumuşak katıldı.



Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştor ile Eğitim ve Belgelendirme Daire Başkanı Ali Rıza Çelik, Karayolu Taşımacılığı Daire Başkanı Kerim Cicioğlu, Araç Muayene ve Denetim Daire Başkanı Cemalettin Doğmuş

OTOBÜŞÇÜ konuşuyor: Bizim üzerimizden popülizm yapmayın! Biz ticaret yapan bir yatırımcıyız... Vergimizi ödüyoruz, ülke insanımızı istihdam ediyor, "ulaştırmak" gibi de bir kutsal mesleği icra ediyoruz. Destek ve takdiri en çok da biz hak ediyoruz. Varsın olmasın; ama bizim önümüz kesilmesin, varlığımızla, sermayemize dokunulmasın! Bu ülkenin 81 ilinde hizmet veren, milyonlara ekme kapısı olan, ödediği vergilerle devlete katma değer sağlayan bir sektörüz biz... Artan maliyetler, otobüsçüyü tekleri döndüremez noktaya getirdi. Maliyetler, gün geçtikçe de ağırlaşmaya devam ediyor. Diğer taraftan, taşıma fiyatlarında kısmi bir ayarlama yapıldığında dahi, vatandaş, medya ve bakanlık hemen harekete geçiyor.

SIRF ama sırf ayakta kalabilme adına otobüsçü Ramazan Bayramı'nda fiyatlarını reelize etti. Etti ya; adeta kıyamet koptu. Topyekün bir saldırı; bizi korumakla yükümlü olan bakanlığımız da geri durmadı. Bakanın bizzat kendisi kameraların karşısına geçip övünerek, "5 milyon ceza kestik" dedi. Fiyatımı artırmaya izin vermiyorsun, peki benden ne diye fedakarlık istiyorsun! Bu zorlu dönemde, "milyonlarca emekliye yüzde 20 indirim yapacaksın" dayatmasında bulunuyorsun! Her tatilin, her sezonun bir freni var ya, bu yazın freni de bu oldu! Peki otobüsçü buna ne diyor? İşte: Zam yaptığımda fahiş ve fırsatçı diyorsun. Şimdi benden kazanıcıdan çok neden indirim istiyorsun? Ben keşke yüzde 20 kazanabilsem! Masrafı, geliri, gideriyle bana yüzde 20 ver, üstü size kalsın! diyor.



SOYGUN VAAAR!

'VURUN Abalya' misali, 'çok özür dileriz' bir olmadığı için 'güç' de olmayan otobüsçüye her yerden darbe gelmeye devam ediyor. Bakanlık, belediye, otogar işletmecisi; fırsatını bulan yuruyor. Mesela! İstanbul, İzmir nüfusunun 5 katı. İstanbul Otogar, İzmir Otogar'ın en az 10 katı! Mantık ne der; bu devasa otogarın maliyeti de 10 kat! Normalde İstanbul'da otobüs çıkışının da İzmir'in birkaç katı olması gerekmez mi! Haydi bakalım: İstanbul Otogar'ında otobüs çıkış ücreti 240 TL... Yok yok; İzmir onun onda biri değil, aksine neredeyse 3 katı, yani tamı tamına 800 TL! Tamam da, bu fahiş fiyata 'dur' diyecek bir makam yok mu? Bir aralar bakanlık çıkışlara tavan getirmişti, o da kalktı, engel yok! TOFED, bu insafsızlığı bakanlığa şikayet etti, bakalım bu talep de birçoğu gibi dikkate alınmayacak mı?

Emekli dayatması neden?



Mustafa Yıldırım 21'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmıştır



İbrahim Artırdı

Matrah artırımı ve yapılandırma



Sibel Yüce 13'te

Sezon geldi hoş geldi...

SEKTÖR olarak hepimizin dört gözle beklediği yaz sezonu başladı. Bu sene okulların kapanması ve Kurban bayramı da sezonun tam başladığı döneme denk geldi. Ülkemiz insanlarının yaşanan yüksek enflasyon sebebiyle zor günlerden geçtiği açık bir gerçek. Sezon öncesi çok zorlu kış döneminde giderler gelirleri karşılamadı. Sektör olarak hep cepten yedik diyebiliriz. Ben sezondan çok ümitliyim ve beklentim yüksek. Her ne kadar insanlar geçim sıkıntısı ile zor durumda olsa da yaz aylarında bir şekilde memleketlerine gitmek istiyorlar. Bu üç aylık tatil dönemini çok iyi değer-

lendirmeliyiz. Haksız ve yıkıcı rekabet kesinlikle yapılmamalı. Rekabet yaparsanız hizmetinle yap rekabetini. Niye fiyat düşürerek tam para kazanacak dönemde bütün sektörü baltalıyorsunuz ki. Daha önceki yazılarımda da belirttiğim gibi önce kendi hatalarımızdan ders almalıyız ve bir daha yapmamalıyız. Dileğim kazasız, belsiz; umduğumuz bulduğumuz bir sezon olsun. Tüm İslam aleminin Kurban Bayramı'nı kutluyor, esenlikler diliyorum...



Sümer Yıgıcı

WIMAXİ
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERIŞİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON
FİLM
MÜZİK
RADYO

SESLİ KİTAP
E-KİTAP
ARAÇ TAKİP
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!
İletişim : 0532 214 94 63

**TOFED Shell
kart ile akaryakıt
alımında anında
indirim**

%3,5



Arayın kartınızı hemen teslim edelim





KONU YOL ARKADAŞINIZSA, UZMAN EKİBİMİZ HER ZAMAN YANINIZDA.

Yol arkadaşınız uzman ellerde! Mercedes-Benz Kaporta & Boya Atölyesi'nde hasar onarımlarınız uzmanlarımız tarafından gerçekleştirilir.

[#İlkGünüGibi](#)

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Metro ve Şahin ailesinden 60 otobüslük dev işbirliği

Bireysel yatırımcıların en büyük destekçilerinden Metro Turizm, orta Anadolu'da dengeleri değiştirecek bir transfere imza attı. 60 otobüslük dev bir filoya sahip olan Seyit Şahin, bundan böyle Metro şemsiyesi altında hizmet verecek. Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız, bu büyük çaplı iş birliklerinin devam edeceğini dile getirdi...

KARAYOLU yolcu taşımacılığının dev ve kurumsal markası Metro Turizm, büyüme stratejisi kapsamında, bünyesine bireysel yatırımcıları katmaya devam ediyor. Dev şirket, bu kapsamda geçtiğimiz hafta Türkiye'nin en büyük bireysel otobüsçülerinden birisi olan, Seyit Şahin ailesini de bünyesine kattı. Seyit Şahin'e ait olan 60 otobüs, düzenlenen törenle Metro Turizm adına hizmete başladı.



Yeni iş birliklerimiz olacak
Törende açıklamalarda bulunan Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız, böyle büyük ve köklü aileyi bünyelerine katmanın kendileri açısından büyük gurur olduğunu dile getirerek, şunları söyledi:

Metro Turizm bir taşıma organizatörü; bireysel yatırımcılar, markamızın adı altında güçlü altyapımızı kullanarak, güçlü acente ağı kullanarak, güçlü satış ağlarını kullanarak kârlılıklarını artırıyor.

Bugün Şahin Ailesini de bünyemize katmış olduk. Bu çerçevede başka daha pek çok iş birliklerimiz olacak.

Metro Turizm olarak bireysel yatırımcılara, bireysel otobüsçü arkadaşlarımızın hepsine filo büyüklüğünün hiçbir önemi olmaksızın elimizden gelen desteği sağlamaya çalışıyoruz.

Hem komisyon konusunda hem artık paranın maliyetinin bu kadar yüksek olduğu dönemde ödeme konusunda yapmış olduğumuz inovasyonlarla, yeniliklerle tercih sebebi olmaya başladık.

Önümüzdeki günlerde de sıfır araç yatırımlarımız olacak. Filomuzun yaşını git gide gençleştirecek hamlelerde bulunmaya devam edeceğiz...

Sıfır araç yatırımı yapacağız

Daha sonra söz alan Bireysel otobüsçü Seyit Şahin ise, 'Hali hazırda 60 araçlık bir filomuz var. Araç parkımızı büyütüp gençleştirmeyi sürdüreceğiz. Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Bey ile araç yatırımı ile alakalı ortak bir projemiz var. Yılsonuna kadar yapılacak yatırımlar var. Adet belli değil ama otobüs yatırımı ve filo yenileme kesinlikle yapılacak' şeklinde konuştu.



İDEAL YOL ARKADAŞINIZ

Ödüllü dış tasarımı ve geniş iç hacmiyle
Citiport 12 ve Kendo 12.3 Dizel araçlar, şehir içi ve
şehirler arası ulaşımda, konfor ve rahatlık sunuyor.



KENDO 12.3

CITIPOINT 12

METRO TURİZM YÖNETİM KURULU BAŞKANI ÖZGÜR AYYILDIZ: 10 yıl önceki sektör aynı sektör değilse 'MEVZUAT' neden aynı?

BELKİ de setör için en kritik sezonun arifesindeyiz. Umudumuz var, beklen-
timiz büyük... Bunun için yatırım yapıyor, yeni hat ve sefer planlamaları ya-
pıyor, hizmet kadrolarımız oluşturup eğitiyoruz. Kim bilir bu sezonda geç-
miş kayıplarımızın bir kısmını da olsa telafi ederiz diye umutlanıyoruz. Neden ol-
masın, yeter ki 'bozucu' olmayalım! Sektörün dev firması Metro Turizm de, sezo-
na arı gibi hazırlanıyor. Bir yandan sıfır otobüs yatırımı planlayan şirket, diğer ta-

raftan da büyük ve kurumsallaşmış bireysel otobüsçüleri bünyesine katıyor. Özel-
likle 60 otobüslük büyük bir filo ya sahip olan Şahin ailesinin Metro'yu tercih et-
mesi, orta Anadolu'da dengeleri belirleyecek bir operasyon. İş birliği töreninde
Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Özgür Ayyıldız ile bir söyleşi yaptık. Hem
bu operasyonun detaylarını hem sezon beklentilerini hem gelecek planlamalarını
ve hem de sektörün haleti ruhiyesini konuştuk. İşte çarpıcı söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Sezon öncesi Seyit Şahin ve Şahin ailesiyle ses getiren bir işbirliğini hayata geçirdiniz. Aile artık 60 otobüsüyle Metro şemsiyesi altında hizmet verecek. Bu işbirliği hakkında neler söylersiniz, başka bireyselcileri de bünyenize katacak mısınız?

METRO BİREYSELÇİYİ KOLLAR

AYYILDIZ: Öncelikle tabii ki bu operasyondan dolayı çok mutluyuz; emeği geçen başta Seyit Şahin olmak üzere kardeşi Serkan Şahin'e ve Şahin ailesine teşekkür ediyorum. Filomuzda katılan bu 60 otobüs ile İç Anadolu bölgesinde çok büyük bir yapılamaya gideceğiz. Daha çok yere, daha fazla sefer planlaması yapacağız. Metro Turizm bir taşıma organizatörü, özellikle kurumsallaşmış bireysel yatırımcılar Metro markası adı altında onun güçlü altyapısını, güçlü acente ağını, güçlü satış ağlarını kullanarak kârlarını elde ediyor. Metro, zaten ilk günden bu yana böyle bir ideoloji ile kurulmuş bir şirket. Sayın Galip Öztürk başta olmak üzere şirketin 92 yılından beri kurmuş olduğu strateji ve ideoloji bu şekilde... Biz de bu yönde hareket ederek şirketin gelecek planlamasını yapıyoruz. Bu çerçevede birçok temas ve girişimlerimiz var. İleri dönemde ailemize katılacak bireysel yatırımcılar olacak, sona yakın olan görüşmelerimiz de var. Artık gerçekten yükselen maliyetler, kârların düşmesi, sektörün içinde bulunduğu zor durum bunların hepsini göz önünde bulundurduğumuzda Metro Turizm olarak, bireysel yatırımcılara bireysel otobüsçü arkadaşlarımıza filo büyüklüğünün hiçbir önemi olmadığını elimizden gelen desteği sağlamaya çalışıyoruz. Hem komisyon konusunda hem artık paranın maliyetinin bu kadar yüksek olduğu dönemde ödeme konusunda yapmış olduğumuz inovasyonlarla, yeniliklerle tercih sebebi olmaya başladık, daha da fazla aracın katılacağına inanıyoruz. Önümüzdeki günlerde sıfır araç yatırımlarımız da olacak onları bekliyoruz. Filomuzun yaşını daha da gençleştirecek hamlelerde bulunmaya devam edeceğiz. Metro Turizm olarak hedefimiz, 2024 ve 2025 yılı içerisinde yolcularımıza en üst düzeyde kaliteli hizmet vermek adına önemli yatırımlarımız olacak. Tekrar Şahin ailesiyle yaptığımız iş birliğine gelirse; Ben kendilerine de ayrı ayrı teşekkür ediyorum, uzun görüşmeler sonucunda hayırlı bir şekilde ticareti bitirdik, kendileri de bu konuda bizlere güvenip inandılar. Sonuçta çok ciddi bir sermayeyi bizim yönetimize teslim ettiler, bize de bu teveccüğü gösterdiler. Biz de Metro isminin büyüklüğünü, onlara katma değer sağlayacağımızı kendilerine anlattık ve onlar da sonuç olarak Metro Turizm'i tercih etti ve ortaklığımıza başlamış oldu. Araçların belgeye kayıt işlemleri tamamlandı ve seferler aktif olarak çalışmaya başladı. Tabii bölgede Şahin ailesi ile iş ortaklığımızın olacak, bölge işletmeciliği konusunda iş ortaklığımızın olacak. Yine Çorum, Kırşehir, Nevşehir illerinde de kendileri ile beraber birlikte Metro Turizm'in acentelik faaliyetlerini onlara sonuna kadar güvenerek teslim edeceğiz. Bu araçlarla beraber İç Anadolu'daki hâkimiyetimizi daha da arttırmayı hedefliyoruz. Tüm Metro camiasına hayırlı olmasını diliyorum, emeği geçen herkese çok teşekkür ediyorum. Sağ olsun diğer iş ortaklarımız da bu sürecin tamamlanmasında ciddi özveri gösterdiler onlara da teşekkür ediyorum. İnşallah peronlara sığmayacak, taşacak kadar otobüsleri yan yana getirip Metro'nun bünyesine katmaya devam ederiz.

GÜLEGÜLE: Bu çaba ve girişimleriniz de gösteriyor ki, bu sezondan beklentileriniz yüksek. Neler söylersiniz?

BU SEZONU HEBA ETMEYELİM

AYYILDIZ: Sezonun gerçekten yoğun geçeceğini ön görüyoruz. Önümüzde 9 günlük Kurban Bayramı tatili var. Bunun yanı sıra okullar da kapanacak ve özellikle üniversiteliler, seyahatlere büyük bir hareketlilik katacak. Zaten artık sektörde şöyle bir durum oluştu; mevsimsel etkilerin işe yansımaları çok fazla hissediyoruz, kış aylarında doluluklar, kapasiteler ciddi anlamda düşüyor, yaz aylarında ise artan talep şiddeti ile beraber otobüs ihtiyacı doğuyor. Onun için bir yandan öz mallarımızı artıracacağız, diğer taraftan da Şahin ailesi gibi bireyselcileri bünyemize katıp otobüs sıkıntısı yaşamayacağız. Talebin en yoğun olduğu dönemde bile yeterli kadar otobüs ve



METRO Turizm bir taşıma or-
ganizatörü, özellikle kurum-
sallaşmış bireysel yatırımcılar
Metro markası adı altında onun
güçlü altyapısını, güçlü acente
ağını, güçlü satış ağlarını kullana-
rak kârlarını elde ediyor. Metro,
zaten ilk günden bu yana böyle
bir ideoloji ile kurulmuş bir şirket.

YIKICI fiyat rekabetinden uzak
duralım, hizmet kalitemizle
rekabet edelim. Bakın bilinçsiz
rekabet felakete sürükler, ben bu
cümleyi daha önce de kullandım
önceki röportajlarımda. Artık bu
saatten sonra gerçekten işletme-
cilerimizin daha bilinçli ve so-
rumlu davranması gerekiyor.

SEKTÖRÜN 10 yıl önceki hali ile
şimdiki halleri bir mi; HAYIR!
Ama 10 yıl önceki uygulamalar
şimdiki uygulamalar bir olduğu za-
man, uyumsuzluk durumu ortaya
çıkıyor. Dolayısıyla mevcut koşul-
ları dikkate alan yeni bir mevzuat-
lazım. Bunun için de sektörün din-
lenmesi, analiz edilmesi gerekiyor

yeteri kadar seferle yolcumuza hizmet vereceğiz. İnşallah aksilik olmaz da bu sezondan beklentimizi karşılıyoruz. Bakınız piyasalar daha stabil hale geldi, akaryakıt fiyatındaki dalgalanmalar biraz daha azaldı, umarız böyle devam eder; hükümetin sıkılaştırma politikaları da zaten bu şekilde devam ediyor. İnşallah sezon sadece Metro Turizm için değil tüm sektör için umulanın gerçekleştiği bir sezon olur. Zahmetli, sorumluluğu yüksek, kaptanından araç içerisinde görevli hizmet memuru arkadaşlarımıza kadar; bilet kesen arkadaşlarımızdan tutun da yönetici arkadaşlarımıza kadar herkesin ciddi bir emeği var bu işte. Sonuç olarak evet baktığımızda bir otobüsün içine 40 kişiyi koyarak A noktasından B noktasına götürdüğünüz bir iş olarak görünse de, arka tarafında çok fazla dinamik içeren bir iş. Onun için Allah hepimizin yardımcı olsun; umarım tüm sektör için kazaziz, belası, bol kazançlı, bereketli bir sezon geçiririz. Yıkıcı fiyat rekabetinden uzak duralım, hizmet kalitemizle rekabet edelim. Bakın bilinçsiz rekabet felakete sürükler, ben bu cümleyi daha önce de kullandım önceki röportajlarımda. Artık bu saatten sonra gerçekten işletmecilerimizin daha bilinçli ve sorumlu davranması gerekiyor. Ortada çok büyük bir sermaye ve emek var, öte taraftan milli serveti de heba etmemek gerekiyor. Kış zor geçti, bu aylardaki kayıplar inşallah çok daha fazlası ile telafi edilir. Sektör inşallah çok ferah bir yaz sezonu geçirir, tek temennimiz o!

GÜLEGÜLE: Bakanlık mevzuat değişikliği ile yüzde 30'un altına bilet kesme ile ilgili bir sınırlama getirdi ve sanal bilet satışları ile kontrol edilecek. Bunu olumlu buluyor musunuz ya da farklı bir görüşünüz var mı?

MEVZUAT YENİDEN YAZILMALI

AYYILDIZ: Şimdi olumlu ve olumsuz tarafları veya handikapları olacaktır... Aslında sistemin biraz daha dinamik olması gerekiyor, biliyorsunuz biz fiyatlarımızı 4 ayda bir güncelleyebiliyoruz. 4 ayda bir güncelleyebildiğimiz noktada da neyle karşılaşıyoruz maliyet değişimleri ile karşılaşıyoruz, bu sefer fiyatları artıramadığımızda, tavan fiyatı uygulamasında bir değişikliğe gidemediğimizde, otomatikman o süre zarfında bitmesine kadar işletme zarar ile karşı karşıya kalıyor. Şimdi bu yapılan uygulama evet belki bilinçsiz

rekabeti regüle etmek amaçlı uygulamaya alınmış bir karar, kulağa hoş geliyor tabii; ama şu da var burada aslında yönetmeliklerin ve kanunların revize edilmesi gerektiğini düşünüyorum, daha dinamik olması gerektiğini düşünüyorum. Şimdi şöyle düşünün sektörün 10 yıl önceki hali ile şimdiki halleri bir mi; HAYIR! Ama 10 yıl önceki uygulama ve mevzuatlar şimdiki uygulamalar bir olduğu zaman, bir uyumsuzluk durumu ortaya çıkıyor. Dolayısıyla mevcut koşulları dikkate alan, yeni durum ve uygulamaları içeren bir mevzuata ihtiyaç var. Bunun için de sektörün iyi dinlenmesi, iyi analiz edilmesi gerekiyor. Bir kere daha fazla dikkate alınmamız gerekiyor. Öte taraftan TOFED'in öncülüğünde bir kez neyi nasıl isteyeceğimizi kendi aramızda belirlememiz lazım. Yani neyi istediğimiz net şekilde anlaşılmalı. Bunun için de ortak akıl şart. Mesela yüzde 30; uygulamalar yıl içerisinde çok değişiklik gösteriyor, yüzde 30'un altında bilet kesilmemesi müşteri memnuniyeti açısından olumsuz bir durum da yaratabilir. Bazı firmaların uyguladığı öyle politikalar var ki, dolu gidip dolu gelse, tam kapasite gidip tam kapasite gelse dahi maliyeti karşılamadığı halde, ne amaca hizmet ettiği bilmediğimiz şekilde çok düşük fiyatlar uyguluyor. Şimdi bu fiyatı uygulayan aracın modeli 2006-2007-2008; yani 10 yaş üzeri araçlar olduğunda, diğer taraftan amortisman değeri çok yüksek olan 0-3 yaş arası 15-20 milyon lira olan araçlara verdiği zararların etkisi çok büyük oluyor. O yüzden yaş ile alakalı da, fiyat ile alakalı da, oranlarla alakalı da gerçekten genel anlamda hem müşteriyi hem D1 yetki belgesi sahiplerini hem de bireysel otobüs yatırımcılarını koruyacak genel bir çalışma yapılması gerekiyor. Bunların bir konsolide olarak düşünülmesi gerekiyor. Bunlar bir birinden ayrılmaz zincirler, halkalar... Halkanın birinde absürt bir durum veya uyumsuz bir durum olduğu zaman, diğer bütün süreçler aslında birbirlerine silsile yoluyla olumsuz etki ediyor.

GÜLEGÜLE: Otobüs fiyatları yüksek oranda arttı. Şu anda bir otobüs 500 bin Euro civarında, bu rakamları doğru ve normal buluyor musunuz?

ÖN ÖDEMELİ SATIŞ SIKINTILI

AYYILDIZ: Şimdi şöyle bir durum var, pandemi sonrasında üretici firmaların satış stratejilerine bağlı

olarak fiyatlar böyle değişiklik göstermeye başladı. Biliyorsunuz sipariş bazlı bir üretim var, üreticiler ön ödeme li sistemle çalışıyor. Bununla alakalı da baktığımızda, az önceki konuştuğumuz konuya geliyoruz yine; bir düzenleme olması gerekiyor. Şimdi bugün ben otobüsü 8 ay sonrasına teslim alacağım, bir ödeme gerçekleştirdiğimde bunun ortalama vadesi 4 ay olur. Bugün borçlanma faizinin aylık yüzde 6 civarında olduğunu düşünürseniz, aslında ben bugün 6 veya 8 ay sonra teslim alacağım otobüse yüzde 24 fazla bir maliyetle elde etmiş olurum. Tamam bu zamana kadar enflasyon hep yükselerek gitti, yüzde 24 maliyetin üzerinde bir enflasyon oldu, fiyat artışı onu karşıladı, karşılamadığı durumda da bu sefer pazarda bir durgunluk oluşacak, uyumsuzluk oluşacak. Bu sefer araçlar yatırımcılar tarafından satışa çıkartılacak, satılmayacak, çalıştırılmak istenecek çalıştırılmayacaklar... Bu sefer ne olacak, kamu hizmeti aksayacak... Yani beklenen ciddi bir risk var... Güzel bir soru sordunuz, bunların hepsini bütün bir çerçevede değerlendirip nihai tüketici olan müşterileri koruma altına alınacak önlemlerin alınması gerekiyor.



Yeni elektrikli e-KENT ve otonom e-CENTRO ziyaretçilerin ilgi odağı oldu



Otokar'dan bir Busworld klasifiği daha

Zengin ve iddialı stantlarıyla katıldığı fuarlara damgasını vuran şirketlerden Otokar, Busworld Türkiye 2024'te de adından söz ettirdi. Otokar'ın sergilediği elektrikli şehir içi otobüsü yeni e-KENT ve Otonom e-CENTRO, fuarın en çok ilgi görenlerinden oldu. Fuarın Elmas Sponsoru olan Otokar, SULTAN Giga, CENTRO'nun yanı sıra telematik çözümü Bus Monitor'ü de tanıttı...

YURTIÇİ ve yurtdışındaki bütün otobüs ihtisas fuarlarına katılıp ülkemizi layıkıyla temsil eden Koç Topluluğu'nun güçlü markası Otokar, Busworld Türkiye 2024'ün de taşıyıcısı oldu. Otokar, 29-31 Mayıs tarihleri arasında Yeşilköy İstanbul Fuar Merkezi'nde bu yıl 11'incisi gerçekleşen Busworld Türkiye 2024'te de iddialı standıyla yerini aldı. Üç gün süren fuarın Elmas Sponsoru olan Otokar, yenilikçi ve çevreci ürün gamından yeni e-KENT, SULTAN Giga, CENTRO ve Otonom e-CENTRO araçlarının yanı sıra "Bus Monitor" otobüs filo yönetim sistemini ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Müşteri odaklı çözümler

Otokar'ın geniş ürün gamının gelişmiş teknoloji, dayanıklılık, düşük işletme giderleri ve yüksek ikinci el değeri ile ön plana çıktığını vurgulayan Satış ve Pazarlama Direktörü Murat Tokatlı, elde edilen başarıları sürdürülebilir kılmak için Ar-Ge harcamalarında ve inovasyonda hız kesmediklerini belirtti.

Otokar'ın global ölçekte önde gelen otobüs üreticilerinden biri olduğuna dikkat çeken Murat Tokatlı, "Otokar'ın tasarlayıp, geliştirdiği ve ürettiği otobüsler ülkemizin dört bir yanında, dünyanın 60'tan fazla ülkesinde her gün milyonlarca yolcuya hizmet veriyor. Kullanıcı ihtiyaçları doğrultusunda

geliştirdiğimiz geniş ürün gamımız ve satış sonrası hizmetlerimizle 15 yıldır Türkiye otobüs pazarındaki liderliğimizi sürdürüyoruz. Bunun yanı sıra, Türkiye ve Avrupa toplamında 4. büyük üretici olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi.

Ürün çeşitliliğimiz artıyor

Daima operatörlerin, sürücülerin, otoritelerin ve yolcuların beklentilerini ve ihtiyaçlarını ön plana aldıklarını ifade eden Tokatlı, "Paydaşlarımızın beklenti ve ihtiyaçları doğrultusunda, küresel ölçekte kazandığımız deneyim ve mühendislik kabiliyetimizle pazara sunduğumuz ürün ve hizmetlerimizi genişletmeye devam ediyoruz.

Çalışmalarımızı dört alanda önceliklendiriyoruz. Bunlardan ilki daha hafif ve daha dayanıklı araçlarla operatörlerin işletme maliyetlerini düşürmek; ikincisi daha düşük emisyonlu araçlarla çevre korumasına katkı sağlamak; üçüncüsü geliştirilmiş güvenlik önlemleriyle sürücü ve yolcular için daha güvenli bir seyahat sunmak. Dördüncü önceliğimiz ise, hem kullanıcılarımız hem de yolcular için taşımacılığı teknolojik ve akıllı uygulamalar ile kolaylaştırarak daha verimli bir mobilite sunmak" açıklamasını yaptı.

Tokatlı, Otokar'ın geniş ürün ailesi ile operatörlerin ve kurumların filolarını optimize etmesine ve emisyon azaltımlarına katkı sağlamayı hedeflediklerini ekledi.



12 ay

%3.41

Sultan Giga'dan ilana sığmayan kampanya!



Sultan ailesinin en yeni ve en büyük modeli Sultan Giga, şimdi 2 milyon TL'ye 12 ay vade ve %3.41'den başlayan faiz oranlarıyla Otokar yetkili satıcılarında sizi bekliyor.

* Kampanya 30 Haziran 2024 tarihine kadar geçerlidir.

☎ 444 6857 (444 OTRK) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
Doğru karar

ALTIN İHRACATÇILAR LİSTESİ

PROMETEON TÜRKİYE

PROMETEON Türkiye yine 'Altın İhracatçılar Listesi'nde

Prometeon Türkiye, gerçekleştirdiği ihracat ile Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği tarafından bir kez daha "Altın İhracatçılar Listesi"nde yer aldı.

DÜNYANIN endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon Türkiye, sergilediği üstün performans ve özverili çalışmalar ile 2023 yılında otomotiv sektöründe ihracat yapan ilk 129 şirket arasında girerek bir kez daha "Altın İhracatçılar Listesi"nde yer aldı.

29 Mayıs Çarşamba gecesi Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Yenibosna'da gerçekleşen ödül töreninde dereceye giren başarılı firmalara ödülleri verildi.

Gerçekleştirilen ödül törenine Prometeon Tyre Group MEA Bölgesi Finans Direktörü Mehmet Kaldırım katıldı.

Direktör Mehmet Kaldırım'a ödül, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Orhan Sabuncu ve TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam tarafından takdim edildi.

GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR


MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



 www.mapar.com.tr

    /maparman





KONGRE SONRASI YÖNETİM VE GÖREV DAĞILIMI ŞU ŞEKİLDE GERÇEKLEŞTİ: Birol Özcan (Genel Yönetim Kurulu Başkanı), Mustafa Sarı (Genel Sekreter), Erol Özkaymak (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Mustafa Özcan (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Mustafa Ünal (Genel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Ayhan Kara (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Suat Akın (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Sinan Uzun (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Hülya Ulusoy (Genel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Rahmi Hamurcu (Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı), Ali Sercan Kartal (Genel Muhasip), Mahmut Arıkoğlu, Ahmet Bababalım, Adnan Değirmenci, Selami Tırış, Kadir Alper Birant, Settar Konukoğlu, Yalçın Şahin, Tağmaç Sengörenoğlu, Yüksel Yüce, Şeyhmus Çaktır, Yüksel Kurnaz, Hacı Süleyman Barış, Serdar Gerilakan, Bülent Yıldız, İsa Tacar, Mustafa Dağıstanlı, Cemal Ali Rıza Çelebi, Hüsamettin Bakan ve Şehabettin Laçın...



Av. Özcan 4. kez TOFED Başkanı



OTOBÜSLE karayolu yolcu taşımacılığının en büyük sivil toplum kuruluşu olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), kritik bir dönemde olağan üstü genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Wish More Otel İstanbul'da gerçekleştirilen 9'uncu olağan kongre, yönetim ve denetleme kurulunun raporlarının okunmasıyla başladı. Tüzük değişikliklerinin de oylanıp onaylandığı genel kurulda blok liste ile seçime gidildi. Yapılan oylamanın ardından Av. Birol Özcan 4. kez genel başkanlığa seçilirken, yeni genel yönetim kurulu üyeleri de belirlendi.

Oylamanın ardından kongreye hitap eden TOFED Genel Başkanı Birol Özcan, şunları söyledi: Sektör, kritik bir dönemden geçiyor. Mevcut sorun ve sıkıntılar yüzünden, bazı firmaların için çember giderek daha da daralıyor. Bizler sektörün sivil kuruluşları olarak sorunların çözümü için var gücümüzle çalışıyor, çalmadık kapı bırakmıyoruz. Ama asıl sıkıntı, uğruna mücadele verdiğimiz sektörümüz tarafından yeterince destek göremek. Şayet firmalar bize destek verir ve arkamızda sağlam durursa, çözüm de o denli kolaylaşır. Netice itibarıyla bugünkü sıkıntılı sürece geldik; bari bundan sonra gerekli desteği versin firmalarımız. Ben ve yönetimim üyelerden devam vizesi aldı. Mücadelemizi her zamankinden daha fazla azimle vereceğiz. Destek veren herkese teşekkür ediyorum.

TOFED'İN BATUM'DA GERÇEKLEŞTİRDİĞİ GALA GECESİNDEN ENSTANTANELER





TOFED'ten muhteşem bir 'Batum Buluşması' daha

TOFED, Kurucu Başkanı Galip Öztürk'ün büyük yatırımlar yaptığı Batum'da, defalaca sektör mensuplarını ağırladı. Federasyon, 9. olağan genel kurulunun ardından, yine Batum'da bir gala gecesi düzenledi. Sponsorluğunu MAPAR Otomotiv'in yaptığı etkinlikte 350'yi aşkın sektör mensubu sezon öncesi moral depoladı...



TOFED Başkanı Av. Birol Özcan, Gala Gecesine sponsor olan MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Hıdır Erdi Şahin'e teşekkür plaketi verdi.



ŞEHİRLERARASI otobüsçülüğün yapıldığı her ilde örgütlü olan Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED), İstanbul'da 9'uncu olağan genel kurulunu gerçekleştirdi.

Seçimli genel kurul sonucunda mevcut Başkan Av. Birol Özcan, 4'üncü kez genel başkanlığa seçilen isim oldu. TOFED, genel kurulun ardından üyelere yönelik bir gala düzenledi. Adres, bir kez daha TOFED, IPRU ve Metro Turizm'in kurucusu Galip Öztürk'ün önemli yatırım yaptığı yer olan Gürcistan'ın önemli şehirlerinden Batum oldu. 350'yi aşkın TOFED üyesi, Grand Bellagio Batumi Otel'deki gala gecesinde doyasıya eğlenip stres attı. Sezonun arifesinde gerçekleştirilen ve sponsorluğunu MAPAR Otomotiv'in yaptığı etkinlik, sektör mensupları için bir doping etkisi yarattı. Muhteşem menü ve değişik bölgele-re hitap eden müzikler eşliğinde halaylar çekildi, horon tepildi.

Gecede kısa bir konuşma yapan TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan, şunları söyledi: Başarılı bir genel kurul gerçekleştirdik. Bunu, Batum'daki renkli gala gecesi ile kutlamaya geldik. İcabet eden herkese teşekkür ediyorum.

Önümüzde çokça ihtiyaç duyduğumuz bir yaz sezonu var. Umarım yıkıcı rekabette uzak durup, şu öntümüzdeki 3 ayı en iyi şekilde değerlendirebiliriz. Bu vesile ile tüm camiaya bereketli, bol kazançlı, kazasız belasız bir sezon diliyoruz.

Tabii TOFED'i kurup bugünlere getiren, her buluşmada büyük emekleri olan Kurucu Genel Başkanımız Sayın Galip Öztürk'e de teşekkürlerin en büyüğünü sunuyorum'.



Teşekkürler ve Allahaismarladık

Yarım asırdan fazladır otobüs taşımacılığında ekmek kazanan ağaçtan kasa otobüs yaptırıp bu sektöre giren bir ailenin ferdi olarak sizlerle aynı havayı solumanın bahtiyarlığını yaşıyorum.

Türkiye'de yapılmış hatta dünyadaki en büyük otopar olan 15 Temmuz demokrasi Otoparının ilk kurucu hissedarlarından olmanın büyük mutluluğunu yaşadım. Türkiye de yapılan ilk yap-işlet-devret projesinin içinde oldum.

Acısıyla tatlısıyla otoparın işletme süresi olan 25 seneyi doldurduktan sonra, vakit otoparın toprak sahibi olan İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim etmeye geldi.

Bu otoparın yapımında esas faktör olan, 168 Yazıhane hissedarının durumlarını belediye yetkililerine ayrıntılı bir şekilde anlatma görüşmelerinde sizlerin teveccühü ile bulundum. Telafisi olmayan hatalar yapılmaması için Sayın Galip ÖZTÜRK' ün büyük destekleri ile mutlu sona ulaştık.

Daha sonra Yapılan, olağan TOFED seçimlerinde yine sizlerin ve kurucu ve onursal başkanımız Sayın Galip ÖZTÜRK' ün teveccühü ile TOFED Başkan vekilliği görevini en iyi şekilde ifa etmeye çalıştım.

28.05.2024 Salı günü yapılan TOFED olağan genel kurul toplantısı büyük bir katılımıla yapıldı. Sektörümüze hayırlı uğurlu olsun.

Ben bu dönem bayrak yarışında görev almadım. Seçilip görev alan tüm arkadaşlarımla bu görevleri hakkı ile çok daha iyi yapacaklarına inancım tamdır.

Bu yazıyı kaleme alma sebebim hem seçilen yeni yönetimi tebrik etmek, hem de görev yaptığım sürede beraber yol yürüdüğümüz siz değerli sektör mensupları dostlarıma veda edip teşekkür etmek istedim.

Sektörümüzün menfaatleri için doğru bildiğimi yaparken, beraber yol yürüdüğüm tüm arkadaşlarıma ve sektör mensuplarımıza sonsuz şükranlarımı sunuyorum.

Bilmeden istemeden kırdığım ve incittiğim kim var ise hakkını helal etmesini diliyorum. Benden yana hakkım varsa helal olsun.

Allaha emanet olun. Kalın sağlıcakla.

Saygılarımla...

ERDEM YÜCEL



TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

AKARYAKIT İNDİRİMİ

BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | www.tof.org.tr

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul



Yeni Sprinter Türkiye'de!

MERCEDES-Benz'in hafif ticarideki Yıldız'ı Sprinter, yenilenmiş versiyonuyla Türkiye pazarına 'Merhaba' dedi. Sprinter Minibüs FL, 3 farklı uzunlukta 10+1 ile 22+1 arasında değişen 13 farklı

koltuk konfigürasyonu ile öne çıkarken satış fiyatı 2 milyon 749.300 TL'den başlıyor. Mercedes-Benz Sprinter Minibüs, Türkiye'de Türk mühendisliğiyle minibüs haline çevrilerek Almanya tarafından sertifikalandırılıyor.

MERCEDES-Benz, sahip olduğu araç modellerini yeni teknolojiler ışığında daimi olarak yeniliyor.

Otobüslerden sonra, şirketin hafif ticari araç pazarındaki lider markası Mercedes-Benz Sprinter'e de kusursuzluk ayarı çekti.

2024 yılının ilk aylarında Avrupa'da satışa sunulan yeni Sprinter, şimdi de müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle Türkiye'de yollara çıkıyor.

Türkiye'de 2.063.700 TL'den başlayan fiyatlarla satışa olan Mercedes-Benz Sprinter Panelvan FL'in yanı sıra Sprinter Minibüs FL de 2.749.300 TL'den başlayacak fiyatlarla Haziran'dan itibaren satışa sunulacak.

Esnek kullanım olanakları

Mercedes-Benz Sprinter, Avrupa'da, 5,5 tona kadar izin verilen toplam ağırlığa sahip büyük hafif ticari segmentinde pazar lideri olarak özellikle müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkıyor. Panelvan, temel formunda platform aracı, şasi ve minibüs olarak sunuluyor. Ayrıca üç gövde uzunluğu, arkadan veya dört tekerlekten çekiş, klasik sürücü kabini veya çift kabin, değişken tonajlar ve yükleme alanı yüksekliklerinin yanında karavan

gibi özel gövdeler için güç aracı olarak da kullanılarak hedeflenen tüm sektörlerde özel çözüm sağlıyor. Satılan ticari Sprinterlerin yüzde 75'ten fazlası, sektöre özgü araçlara dönüştürülüyor.

Büyük Hafif Ticari Araçlar'ın kullanım alanı, kurye, posta ve paket taşımadan yolcu taşımacılığına, otobüslere, soğutmalı vanlardan ambulanslara, inşaat alanında kullanımdan karavanlara kadar uzanıyor. Yeni Sprinter, panelvanın yanı sıra Türkiye'de Türk mühendisliğiyle minibüs haline çevrilerek Türk tüketicileriyle buluşuyor. Almanya'da sertifikalandırıldıktan sonra pazara çıkan, 4,1 ve 5 ton olarak 2 ağırlık varyantında sunulan Mercedes-Benz Sprinter Minibüs, son verilere göre segmentinde pazar lideri.

Ayrıca orta/uzun/ekstra uzun olarak 3 farklı uzunlukta 10+1 ile 22+1 arasında değişen 13 farklı koltuk konfigürasyonu sunan yeni Sprinter, minibüslerinin hepsini PRO line paket kapsamı ile donatıyor. Tüm araçlarda standart olarak sunulan GSRII güvenlik regülasyonu kapsamındaki özellikler dışında sektörden farklı olarak MBUX multimedya sistemi, TEMPMATIC yarı otomatik klima, yağmur sensörü ve konfor tipi tavan kontrol sistemine de sahip.



Matrah artırım ve yapılandırılan borçlardan aksayan taksitlerde son ödeme süresine dikkat

Sayın Okurlar;

7440 sayılı Kanun kapsamında yapılan matrah artırım ve yapılandırılan diğer borçların taksitlerinden kısmen veya tamamen ödenemeyen kısımların belirli şartlar dahilinde son taksitin vadesini takip eden ayın sonuna kadar gecikme zammı ile birlikte ödemesi halinde yasadın yararlanma imkânı bulunmakta olup, 12 taksit yapılan matrah artırım ve diğer borçlar için belirlenen ödeme usulleri şöyle açıklanmıştır. Matrah artırımından faydalanan ve 12 taksitte ödemeyi taahhüt eden mükelleflerden, ilk 2 taksiti süresinde ve tam ödeyenlerden, kalan taksitlerini kısmen veya tamamen ödeyemeyenler, 12. Taksitin vadesi olan 31.05.2024 tarihini izleyen haziran ayının sonuna kadar (30.06.2024 tarihine kadar) kalan taksitleri ve eksik ödemeleri gecikme zammıyla birlikte tamamen ödemeleri halinde matrah artırım hükümlerinden yararlanmaya devam edebileceklerdir.

7440 sayılı Kanun kapsamında 12 taksitle yapılandırılan matrah artırı-

mı haricindeki borçların 1. ve 2. Taksitlerini süresi içinde (31 Temmuz 2023 Pazartesi günü sonuna kadar) ödeyenlerden;

- Kalan taksitlerini çoğunlukla süresinde ödemekle birlikte; bir takvim yılında üç veya üçten daha az taksitini ödeyemeyen veya eksik ödeyenlerden, taksitlerin son taksiti (12. Taksit için 31.05.2024 tarihini) izleyen ayın sonuna kadar (30.06.2024 tarihine kadar) gecikme zammıyla birlikte ödemesi halinde Kanun hükümlerinden yararlanmaya devam edilecektir. Bu imkânı kaçırmamakta fayda var. Berekatli işleriniz olsun.



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

inova
otomotiv
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P





(Soldan sağa) Mengerler'den Hüseyin Tilki, Günay Eren, Best Van'dan İrem Bayram, Esadaş'tan Haluk Şenpolat, Mek Ağrı'dan Cercis Kotan, Çankırı Özlem'den Hakan Aslan, Lüks Karadeniz'den Fatih İslam, Van Gölü'nden Ali Sercan Kartal ve Lüks Artvin'den Arslan Aydemir ev sahipliğini Yönetim Kurulu Başkanı Zülker Kavalcı ve Yönetim Kurulu Üyesi Gizem Kavalcı Kepir'in yaptığı Inova Otomotiv standını ziyaret etti.



(Soldan sağa) Kartal Tur'dan Reyhan Şeker, Temizsoy'dan Serkan Temizsoy, Şahinoğlu'ndan Şenol Şahinoğlu, Arıkan'dan Murat Arıkan, Lüks Karadeniz'den Abdullah İslam, Yıldızhan'dan Semih Yıldızhan, Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canpolat da Inova standını ziyaret edenler arasındaydı

İnova yine Busworld'ün çekim merkezi oldu



Dolapdere Sanayi Sitesi Başkanı Ömer Hanoğlu, Günsel Turizm'den Selami Güner, Lüks Karadeniz'den Abdullah İslam ve Temsa Bölge Satış Yöneticisi İlker Canpolat



(Soldan sağa) Setcom ortakları Abdullah Yazıcı ve Murat Çiçek, Mek Ağrı'dan Cercis Kotan, Mengerler'den Hüseyin Tilki



Global bir marka olarak yurtiçi ve yurtdışındaki bütün otobüs ihtisas fuarlarına katılan Inova Otomotiv, Busworld Türkiye 2024 Fuarı'nda da hayli iddialı bir stantla hazır bulundu. Zengin ürün gamının sergilendiği Inova standı, otobüsçü ve turizm taşımacılarının uğrak noktası oldu.

U MARIZ yine pandemi gibi bir felaket olmaz; yerli-yabancı üretici, tüketicisi ve yanı sanayicileri buluşturan fuarlardan mahrum kalmayız.

Dünyanın en büyük buluşmalarından birisi olan Busworld Türkiye 2024 Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi Fuarı, 29-31 Mayıs tarihleri arasında İstanbul'da düzenlendi. Yerli-yabancı yüzlerce katılımcının yer aldığı bu buluşmaya, fuarların gözdelelerinden Inova Otomotiv de iddialı bir stantla katıldı.

Değişik model araç koltuklarının sergilendiği Inova standı, sektör mensuplarını en fazla kendisine çeken stantların başında yer aldı. Yönetim Kurulu Başkanı Zülker

Kavalcı ve Yönetim Kurulu Üyesi Gizem Kavalcı Kepir'in bizzat ev sahipliğini yaptığı stant, fuar süresince bir an olsun boş kalmadı.

Fuarla ilgili gazetemize kısa bir açıklamada bulunan Zülker Kavalcı, 'Her katıldığımız fuar, bizlere yeni pazarlar ve müşteriler kazandırıyor. Bu fuarda da önemli görüşmelerimiz ve bağlantılarımız oldu.

Biz ayrıca yerli müşterilerimize kucak açmak ve onları ağırlamak için de fuarlara katılıyoruz. Bu fuarda her ikisi de gerçekleşti. Bu vesile ile standımızı onurlandıran yerli ve yabancı tüm konuklarımıza teşekkür ediyor, yeni fuarlarda buluşmak üzere diyorum' şeklinde konuştu.

İNOVA OTOMOTİV YÖNETİM KURULU ÜYESİ GİZEM KAVALCI KEPİR: Gayemiz ülke ekonomisine daha fazla katkı

KISA sürede Türkiye'nin lider firmaları arasına girmek ve hele de global bir şirkete dönüşmek kolay değil. Yoğun bir ekip çalışması, inovasyon ve teknolojik bir altyapı gerektirir. Araç koltuğu üretimindeki global markamız Inova Otomotiv, işte bunu başarılanlardan birisi. Türkiye pazarının öncüleri

arasında yer alan Inova, 36 ülkeye ihracat yaparak ülke ekonomisine de önemli ölçüde katkı sağlıyor. Pazar sayısının artmaya devam edeceğini dile getiren Inova Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Gizem Kavalcı Kepir ile geçen yılı, bu yılın ilk yarısını, hedeflerini ve yatırımlarını konuştuk. İşte söyleşimiz:

GÜLEGÜLE: Öncelikle Inova Otomotiv'in 2023 yılında, yurtiçi ve yurtdışında nasıl bir performans sergilediğini sormak isteriz. Hedefiniz neydi, ulaşabildiniz mi?

2023'te üretimde 'pik' yaptık

KEPİR: 2023 yılı sadece Inova Otomotiv için değil, dünya genelinde ekonominin ivmelendiği bir yıl oldu. Özellikle pandeminin sona ermesi ile 2022 ve 2023'te yeni projelerimizi devreye alarak iç ve dış pazarda genişleme fırsatı yakaladık. Açıkça söylemek gerekirse 2023'ün 2. yarısı üretim anlamında 'pik' yaptık; hızlı aksiyonlar alarak kapasite artışına gittik, teknolojik yatırımlarımızı önemli ölçüde artırdık ve vardiyeli çalışmaya başladık. 2022 yılına kıyasla üretimini yapılan koltuk sayımızda yüzde 100 artış oldu. Bu hem bizler için hem de ülkemiz için güzel bir haber. İstihdam ve katma değer yaratarak ülke ekonomisine de katkı sağlamaya devam edeceğiz. Yurt içi ve yurt dışı pazarlarda hedeflerimiz büyük önümüzde ki yıllarda bunu hep birlikte göreceğiz. 2023'te yurt dışı pazar için işbirliği yapmış olduğumuz araç üreticileri ihalelerde Inova koltuklarını tercih etmişti. Memnuniyet ve talepler doğrultusunda belirlediğimiz hedeflere doğru yürüyoruz.

GÜLEGÜLE: Şehirlerarası ve turizm taşımacılığı cephesinde lider konumda olduğunuzu biliyoruz. Bu alanlarda, özellikle de 2+1 dönüşümlerinde bir daralma mı genişleme mi oldu?

KEPİR: Şehirlerarası yolcu taşımacılığında OEM'lerin dışında, turizm taşımacılığında yapılan 2+1 dönüşüm geçtiğimiz yıllara kıyasla daha az gerçekleşti açıkçası bizler üretim yoğunluğundan dolayı piyasa kısmında taleplere yetişmekte biraz zorlandık. Sıfır araç fiyatlarının artması ve benzin fiyatlarına gelen artışlardan dolayı 2+2 dönüşümü önümüzde ki dönemler

in öncelikli olacaktır. Bizlerde müşterilerimizin taleplerine hızlıca dönüş sağlayabilmek adına distribütörümüz olan karasor firmaları ile görüşmelere devam ediyoruz. Burada ki amaç talep edilen değişim ve dönüşümü en kısa sürede tamamlamak bundan dolayı hem Inova Otomotiv hem de anlaşmalı olduğumuz karasor firmaları koltuk stoklarını arttırıyoruz. Değişim ve dönüşüm için en güvenilir ve doğru adres olmaya devam ediyoruz.

GÜLEGÜLE: 2024 yılında beklentileriniz vardı; yılın ilk 5 ayına baktığınızda hedeflerinize ulaşabileceğiniz bir yıl olacak mı?

2024 stabil geçecek gibi görünüyor

KEPİR: 2024 yılının ilk çeyreğine çok güzel başladık aslında ve hâla öyle devam ediyoruz. 2024 yılını da güzel kapatacağımızı düşünüyoruz. Genel anlamda baktığımız 2023 yılında göre ilk 5 ay da daha fazla koltuk ürettiğimizi söyleyebilirim. Fakat 2024 yılını genel olarak değerlendirdiğimizde 23'te yapılan kapasite artışlarının devam edeceği yönünde değil de biraz daha stabil kalacağını düşünüyoruz. Biliyorsunuz GSR (Güvenlik Sistemleri Regülasyonu) geçişi yurtiçine satış yapılacak sıfır araçlar için yıl sonuna ertelendi fakat yurt dışına satış yapılacak araçların temmuz 2024 itibarıyla bu regülasyona uyma zorunluluğu var. OEM lerimiz bu konu da hazırlıklı olmalı ki bizlerde üretimimize ivme kazanarak devam edelim. Bizler Inova Otomotiv olarak yatırımlarımıza her anlamda devam ediyoruz. 2025 için kaynak robotu yatırımlarımız yine olacak, üretim sistemleri içinde farklı dönüşümlerimiz mevcut bunların hepsini HOSAB'ta inşası devam eden yeni fabrikamıza geçtiğimiz uygulayacağız. Bu arada Ar-Ge anlamında mühendislik çelikleri, geri dönüşümlü malzemeler ve kompozit malzemeler ile çalışmalarımız devam ediyor bizler sürdürülebilir bir gelecek için var gücümüzle çalışıyoruz.

GÜLEGÜLE: Inova Otomotiv olarak bir fabrika yatırımınız olacak, ondan biraz bahsedebilir misiniz? Fabrika Inova'ya neler katacak?

Yeni fabrikamız bize ivme katacak

KEPİR: Fabrika yatırımlarına hayırlısıyla bu yıl başladık, 2023 döneminde enerji yatırımlarımızı tamamlamıştık. 1.200 kWp enerji üretim kapasitesine sahip GES güneş panellerini kurmuş ve devreye almıştık. 2025 yıl sonuna da HOSAB/Bursa'da 18.000m2 kapalı alana sahip üretim alanımızda hizmet vermeye devam edeceğiz. Hasanağa Sanayi bölgesinin tercih edilme sebebi alan olarak bizlerin ihtiyaçlarımızı karşılayacak büyüklükte olması. Bildiğiniz gibi şuan Bursa'da 4 farklı lokasyonda Inova olarak hizmet ediyoruz bunların her birini tek çatı altında taşımak hedefindeyiz. Böylece üretim için daha geniş alana sahip olacağız ve teknoloji yatırımlarımızı alan sıkıntısı yaşamadan gerçekleştireceğiz. Kapasite artışı sözümüz vardı, bu sözümüzün arkasında duracak yeni istihdam yaratacak ve inovasyonlarımıza devam edeceğiz.

GÜLEGÜLE: Ne kadarlık bir alana sahip olacak bu fabrika, buraları kaç kişilik bir ekiple planlıyorsunuz?

KEPİR: : Şu anda yaklaşık 450 kişilik ekiple çalışıyoruz. 2 ve 3 vardiyeli şekilde çalıştığımız bölümlerimiz var 2026'da hedef tek vardiyeli ile çalışmak tahmini 550-600 kişilik bir ekip ile üretim yapmaya devam edeceğiz.

GÜLEGÜLE: Yurt dışı pazarlarda da etkinsiniz, bu sene için yeni pazarlar eklendi mi portföyünüze? Yeni pazarlara katma çalışmalarınız var mı?

Portföye yeni pazarlar katıyoruz

KEPİR: 2023 yılında yoğun olarak satışlarımızı Mısır ve İspanya pazarına gerçekleştirmiş olduk. Tabii ki bunun yanı sıra Inova olarak 4 farklı kıtaya hizmet etmeye devam ediyoruz. 2024 yılı itibarıyla de Meksika'da güzel bir Pazar yakaladık, bunu yenileri ile de taçlanacağını müjdesini yapılan görüşmelere istinaden şimdiden verebilirim.



Seç Turizm yaz sezonunu çifte Yıldız ile karşıladı

Güneydoğu'nun köklü ve parlak markası Seç Turizm, peş peşe yaptığı otobüs yatırımıyla yılın flaş firmaları arasına girdi. Seç Turizm, son olarak siparişini verdiği 10 adet Mercedes-Benz Travego'un 2'sini daha otobüs filosuna kattı...



SEZONU umutla karşılayan otobüs firmaları, yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. Firmaların ağırlıklı kısmı, tercihlerini yine Mercedes-Benz'in Yıldız'larından yana kullanıyor.

Bu firmalardan birisi de büyük Duayen Saip Konukoğlu'nun kurup parlatığı ve mirası devralanların da bayrağı daha yükseklere çıkarmak için mücadele verdiği Seç Turizm...

Sezona 5 kala, Seç Turizm araç parkını aldığı 2 adet Mercedes-Benz Travego ile genişletti.

Seç Turizm, Mercedes-Benz Türk bayisi Koluman Gaziantep ile 10 otobüslük anlaşma yapmış, araçlar partiler halinde firmaya teslim edilmişti.

2 adetlik parti de geçtiğimiz hafta düzenlenen törenle Seç Turizm İstanbul Bölge Müdürü Fikret Başkaya tarafından teslim alındı.

Yapılan yatırımlar ile ilgili açıklama yapan Seç Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Settar Konukoğlu, 'Değerli bir mirası devraldık. Dün olduğu gibi bundan sonra da kaliteden taviz vermeden yolcularımıza en iyi hizmeti sunmaya devam edeceğiz. Filomuza katılan ve katılacak olan 10 adet Travego ile, gücümüze güç katacağız. Bu alışverişte bizlere her türlü kolaylığı sunan Mercedes-Benz ve Koluman Gaziantep yetkililerine teşekkür ediyorum' şeklinde konuştu.

Beydağı Turizm bir kez daha 'Travego' dedi

MERCEDES'in kadim müşterilerinde Malatya Beydağı Turizm'de filosunu yenileyenler arasında. Doğu Anadolu'nun önde gelen firmalarından Beydağı Turizm, Mercedes-Benz Türk bayisi

Bayraktarlar Merkon'a siparişini verdiği 2 adet Travego'yu törenle teslim aldı. İki adet Travego düzenlenen törenle Merkon Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş tarafından Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde'ye teslim edildi.



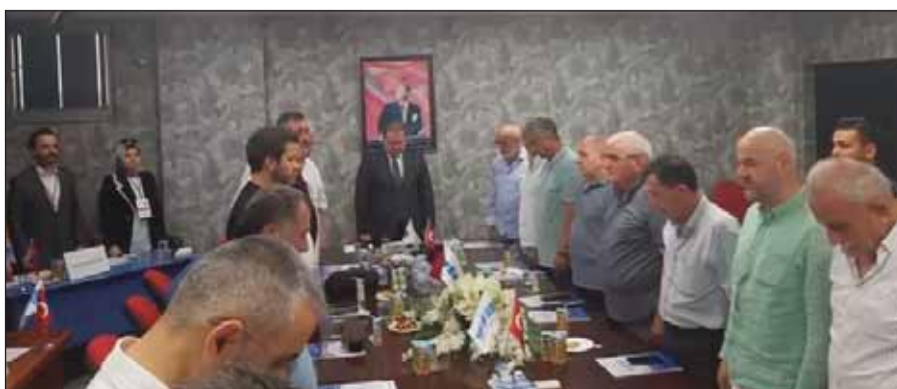
VİB'in vizyoner başkanı Akın'a 'DEVAM' vizesi

VİB Turizm, olağan genel kurulunu gerçekleştirdi. Üyeler, firmayı adım adım ulusal marka haline getiren vizyoner Suat Akın'ı bir kez daha başkanlığa getirdi

HİZMET kalitesiyle sektörün en'leri arasında yer alan Sakaryalı VİB Turizm, geçtiğimiz hafta seçimli olağan genel kurul toplantısını gerçekleştirdi. Sakarya Otobüs Terminali'nde bulunan VİB Turizm yönetim merkezinde yapılan genel kurula Kooperatif Başkanı Suat Akın, yönetim kurulu üyeleri ve kooperatif üyeleri katıldı.

Yapılan oylamanın ardından, Başkan Suat Akın yeniden göreve getirildi. Üyelere yönelik teşekkür konuşması yapan Başkan Akın, VİB Turizm'in ülke ekonomisine katma değer sağlamaya devam ettiğini belirterek, "Her fırsatta dile getirdiğimiz üzere, ülkemizin geleceğine güveniyoruz. Yönetim kurulumuzu 10 kişiden 5 kişiye düşürdük. Daha hızlı kararlar alarak VİB Turizm'i daha da büyütüp geliştireceğiz. VİB Turizm olarak bu bayramda Sakaryalı vatandaşlarımızı, sevdiğimize daha rahat ulaşabilmeleri için yeni araçlarımızla ve ek seferlerimizle gidecekleri yerlere taşıyacağız. Bu vesile ile VİB Turizm ailesi olarak, herkesin bayramını kutluyoruz" dedi.

Kooperatifin yeni yönetimi ise şu isimlerden oluştu: Suat Akın (Başkan) Fahri Mehmet Efendioğlu, Suat Serdaroğlu... Denetim kurulu üyeleri: Yalçın Şahin ve Serkan Temizsoy...



Ticaret Odaları, şirketlere Deli Dumrul'dan beter masraflar çıkarıyor...

TİCARET Odası'nın bir ilde merkezi bulunan bir şirketin aynı ilde başka şube kurması için aldığı masraf toplamı tam 29.826 TL El İnsaf!...

Bu neyin karşılığıdır? Bu açıkça bir fırsatçılık ve sömürüdür...

Odaya selam veren veya yolu geçen herkesten, her fırsatta kesilen bu hesapsız masraflar ticaret ve sanayiye geliştirmiyor, aksine şirketlerin gelişimine ve ekonomiye darbe vuruyor.

-Şirket kuruluşuna masraf
-Şube kuruluşuna masraf
-Adres değişikliği masraf
-Müdür atama masraf
-Devir masraf
-Birleşme masraf
-İsim değişikliği masraf
-Tasfiye masraf

....
Tamamını sayamıyorum bile...

Bunların hepsi için 20-30 bin liralara varan akla ziyan paralar harcanmak zorunda...
Diyelim ki ticaret yapmak veya bir iş kurmak istiyorsunuz. Bunun için

100 bin lira sermayeniz var. Yandınız... Belki bu miktar kadar da her türlü kayıt, tescil, yetki, yayın, ilan, yılbaşı defter tasdik vb kâğıt kürek işlerine harcamak zorundasınız.

Milli geliri 60 bin Dolarlar da olan ABD'de 250-300 Dolarlara şirket kurulabiliyor. Bizim sermayemiz onlardan çok daha fazla ve onlardan daha zengin miyiz?

Hadi diyelim işin en önemli bölümü olan şirket kuruluşu 30-40 bin lira ya mal oldu. Şirketin bir şehirden başka bir şehire taşımak için 35 bin lira ödetmek neyin nesini?

Artık dijital çağda yaşıyoruz? İnternetin sunduğu fırsatlar var, blok zincir teknolojileri var, dijital şifre ve imzalamaya imkânları var.

İnternet üzerinden yürütülecek süreçlerle işlerin çoğunu hızlı ve masrafsız çözebilecek teknolojiler varken, her



PROF. DR. ULVI SARAN

fırsatta size yolu uğrayanları, yasanın getirdiği hak ve yetkilere dayanarak acımasızca yontmak reva mıdır ve bunu hangi zihniyetle meşurlaştırıyorsunuz?

Devlet, artık ticaret ve sanayi odalarını hesapsız ve sınırsız masraflar çıkarma hak ve yetkisine sahip olan ve onları şirketlerin üzerinde tartışılmaz ve hükümferma bir konuma getiren "tekel" niteliğindeki statülerini değiştirmelidir.

-Ticaret ve sanayi odalarına üyelik isteğe bağlı olmalı,
-Birden fazla ticaret ve sanayi odasına katılmamalı,
-İsteyen herkes kendi odasını seçebilmeli,
-Böylelikle oluşacak rekabet ortamıyla bu insafsız harcama zorunluluğu son bulmalıdır.

30. yılını kutlayan Sena Turizm, 5 adet TOURISMO yatırımı yaptı

Turizm ve personel taşımacılığının önemli markalarından Sena Turizm, kuruluşunun 30'uncu yılını Mercedes-Benz Tourismo 15 yatırımıyla taçlandırdı. Şirket, Hastalya Otomotiv üzerinde 5 adet Tourismo ile filosunu güçlendirdi...



BÜYÜK otobüs pazarının kesintisiz lideri Mercedes-Benz Türk, otobüs teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Şehirlerarası otobüslerin yanı sıra, turizm taşımacıları da Yıldız otobüslerle filolarını güçlendiriyor. Son olarak kurulduğu 1994 yılından bu yana kalite, konfor ve güvenlik bilinci ile Turizm ve Personel Taşımacılığı sektöründe hizmet veren Antalya Merkezli Sena Turizm de, yatırımdaki tercihini Mercedes-Benz marka otobüslerden yana kullandı. Sena Turizm, kuruluşunun 30. yılını Hastalya Otomotiv'den satın aldığı 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 15 otobüs yatırımıyla taçlandırdı.

Başkan Yardımcısı İrfan Tüzün, "Sena Turizm'in 30. yılına Mercedes-Benz Tourismo 15 otobüslerimizle katkı sağlamak büyük mutluluk duyuyoruz. Bu ortaklığımızın karşılıklı güven ve memnuniyet çerçevesinde uzun yıllar devam etmesini diliyoruz. Müşteri odaklı yaklaşımımız ve kaliteli hizmet anlayışımız ile sektördeki iş ortaklarımızın yanında olmaya devam edeceğiz. Yeni araçlarımızın Sena Turizm'e hayırlı olmasını temenni ediyor ve nice 30 yıllar diliyorum" şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, "Sena Turizm'in 30. yılında satın aldığı 5 adet Mercedes-Benz Tourismo otobüsümüzün bundan sonraki başarılı yolculuğuna katkı sağlayacağına ve müşterilerine en üst düzeyde konfor sunacağına yürekten inanıyoruz. Bu iş birliğinin karşılıklı güven içinde daha uzun yıllar en verimli şekilde devam etmesini diliyoruz" diye konuştu.

Müşteri memnuniyetine yatırım yaptı Sena Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Ünver konu hakkında, "Bu yıl 30. yılımızı kutlamanın büyük gururu içindeyiz. Başarı hikayemizin temelinde 'hizmet odaklı' gelişime verdiğimiz önem yer alıyor. Bu doğrultuda tüm paydaşlarımızla birlikte müşteri memnuniyeti için gelişen teknoloji ve çevreye duyarlı iş anlayışımız ile çalışmaya devam ediyoruz. Yeni araç yatırımlarımızda da özellikle yolcularımıza en kaliteli ve konforlu yolculuğu sunabileceğimiz son teknoloji ve doğa dostu araçları tercih ediyoruz. Teslim aldığımız Tourismo 15'lerle 30. yılımızda da seyahat deneyimini daha da ileriye taşıyacak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmaya devam edeceğiz. Başarılı iş ortaklığımız için Mercedes-Benz Türk'e ve Hastalya Otomotiv'e teşekkürlerimi sunuyorum" dedi. Hastalya Otomotiv Yönetim Kurulu

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, "Mercedes-Benz Türk olarak, Sena Turizm'in 30. yılını canı gönülden kutluyor ve başarılarla dolu nice 30 yıllar diliyoruz. Değerli geri bildirimleri, talep ve beklentileri bizleri her zaman ileriye taşımış ve bu geri bildirimler kendileri gibi bizlerin de güçlenerek büyümemizi sağlamıştır. Uzun yıllara dayalı bu birlikteliğin önemli yapı taşlarından biri olan bayimiz Hastalya Otomotiv'e ve özellikle kusursuz ürün ve hizmet sunma konusundaki çabalarına güvenen Sena Turizm'e teşekkürlerimizi sunuyorum" dedi.

MERCEDES-BENZ TÜRK, KAPTALAR İÇİN 'EĞİTİM YOLDA' PROJESİ BAŞLATTI



Verimli-güvenli sürüş mü; **TIKLA!**

Satış sonrası hizmetlerde de fark yaratan Mercedes-Benz Türk, otobüs kaptanlarının mesleki yeteneklerini geliştirmek, yeni sürüş ve güvenlik sistemlerini tanıtmak amacıyla online olarak tasarladığı "Eğitim Yolda" Projesi'ni başlattı. Proje, yollarda uygulamalı olarak çekilen eğitim videoları ile kaptanlara keyifli bir öğrenme deneyimi sunarken, içeriklere her an her yerden erişim imkânı sağlıyor.

ÜRÜN kalitesi ve teknolojisi elbette önemli; ama en üst düzeyde verim almak, doğru kullanımla mümkün. Mercedes-Benz Türk de, bu doğrudan hareketle yıllardır araç kaptanlarına teorik ve pratik eğitimler veriyor. Ürettiği son teknolojiye sahip araçların verimli, güvenli, konforlu ve ekonomik kullanımı için uzun yıllardır kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine de "Sürüş Eğitimleri" düzenleyen Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında "Eğitmen Kaptanlar" ismiyle filo müşterilerinin baş şoförlerine yönelik düzenlediği eğitimleri hayata geçirmişti. Kaptanlara yönelik yenilikçi ve çeşitlendirilmiş eğitim programlarıyla sektöründe öncü bir rol

üstlenen Mercedes-Benz Türk, bu defa otobüs kaptanlarının yeni sürüş ve güvenlik sistemlerini yakından tanımları ve sürüş eğitimlerine her an her yerde ulaşılması için 'Eğitim Yolda' Projesi'ni başlattı.

Kaptanların her an her yerden güvenli ve ekonomik sürüşe dair bilgilere ulaşmaları amacıyla Mercedes-Benz Türk Eğitim Grubu tarafından online olarak tasarlanan eğitim programı, dinamik formatı ve detaylı yönlendirmeleri ile kaptanlara keyifli bir öğrenme deneyimi yaşıyor. Mercedes-Benz Travego ile İstanbul, Bursa, Edirne, Çanakkale gibi farklı şehirlerde çekilen eğitim videoları ile güvenli sürüşün incelikleri kaptanlara sohbet eşli-

ğinde uygulamalı olarak sunuluyor.

Eğitim Yolda Projesi, 'Güvenlik Sistemleri', 'Asistan Sistemleri' ve 'Sürüş Sistemleri' olmak üzere 3 ana başlık altındaki 31 adet videodan oluşuyor. Mercedes-Benz Türk Travego ve Tourismo model otobüslerde bulunan Aktif Fren Asistanı, Powershift Şanzıman Sistemi, Ecodrive Tolerans Ayarı gibi pek çok donanım ve teknolojinin anlatıldığı videolar, kaptanların ekonomik ve güvenli sürüşe dair bilgi ve becerilerini artırma fırsatı sunuyor. Kapsamlar doğrultusunda farklı sürelerde hazırlanan #EğitimYolda videolarını izlemek için Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs YouTube kanalını takip edebilirsiniz.



Mercedes, 19 Mayıs'ı hekim adayı 'Yıldız Kızlar'la kutladı

MERCEDES-Benz Türk ve Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği'nin (ÇYDD) 20 yıldır sürdürdüğü 'Her Kızımız Bir Yıldız' programı kapsamında, Türkiye'nin dört bir yanından tıp fakültesinde okuyan 'Yıldız Kızlar İstanbul'da buluştu. Etkinliğe ÇYDD Genel Başkan Yardımcısı Lale Pılâtin, derneğin yönetim kurulu üyelerinden Prof. Dr. Cihan Demirci Tansel, Marmara Üniversitesi Tıp Fakültesi Nefroloji Bilim Dalı Öğretim Üyesi Prof. Dr. Serhan Tuğlular, Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürü Miray Demirel ve farklı branşlardan doktorlar katıldı. Boğaz turu olarak gerçekleştirilen etkinlik kapsamında 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı coşkusuyla kutlanırken, 'Yıldız Kızlar alanında uzman doktorlarla meslekleri hakkında sohbet edip onların tecrübelerinden yararlandılar.

kadınlara sosyal ve ekonomik hayatta fırsat eşitliği tanınması hedefiyle 2004 yılında başlattığımız 'Her Kızımız Bir Yıldız' programı, aradan geçen 20 yılda kapsamını genişleterek büyüdü.

Projeyle, 17 ilde 200 kızın desteklenmesi ile başladığımız. Bugün ise her yıl 1.000 kızımıza burs ve kişisel gelişim desteği sağlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. Programımızda burs imkanıyla birlikte, gençlerimizin kişisel ve mesleki gelişimlerine katkı sağlamaya çalışıyoruz. Her zaman yanlarında olduğumuz Yıldız Kız'larımızla bir araya gelerek ihtiyaç duydukları konularda rehberlik ediyoruz" dedi.

Etkinlik hakkında değerlendirmede bulunan Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Müdürü Miray Demirel: "19 Mayıs'ı Türkiye'nin dört bir yanından gelen tıp fakültesi öğrencisi yıldız kızlarımızla kutladık. 'Beni Türk hekimlerine emanet ediniz.' diyen Ulu Önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'ü, eğitim ve öğretim hayatlarına destek sağladığımız geleceğin genç hekimleri ile anmak bizim için tarif edilemez bir mutluluk. Bu öğrencilerimiz bizim aynı zamanda Her Kızımız Bir Yıldız Programımız kapsamında lise hayatları boyunca desteklediğimiz öğrencilerimiz. Toplumda kadını her alanda hak ettiği güce kavuşturması,



TEŞEKKÜRLER

9. Olağan Genel Kurulumuzda federasyonumuza üye dernek ve firmalarımızın teveccühü ile genel başkanlık görevine yeniden seçildim.

Bana güvenen ve tekrardan bu göreve layık gören Türkiye genelindeki tüm üye derneklerimize ve firmalarımıza sonsuz teşekkürlerimi sunarım.

Sorunlarımızın çözümünü konusunda dün olduğu gibi bugünde var gücümüzle çalışmalarımıza devam edeceğiz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN



Anadolu Isuzu, BUSWORLD'te çevreci otobüslerini sergiledi

Fuarların gözde firmalarından Anadolu Isuzu, Busworld Türkiye 2024 Fuarı'nda çevre dostu elektrikli otobüslerini katılımcılarla buluşturdu. Isuzu, gelecek vizyonu çerçevesinde geliştirdiği Novo Volt modelinin lansmanını da Busworld'te gerçekleştirdiği

KÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, bir fuarla daha adından söz ettirdi. Isuzu, otobüs üreticilerinin ve tedarikçilerinin en yeni ürün, teknoloji ve sürdürülebilir çözümlerini ortaya koyduğu Busworld Türkiye 2024 Fuarına çevre dostu modelleriyle katıldı. Anadolu Isuzu, Busworld Türkiye'de yurt içinde ve yurt dışında önemli başarılarla imza atan Grand Toro, Citiport 12 ve Novociti Volt modellerini de sergiledi. Aynı zamanda Anadolu Isuzu'nun en yeni modeli elektrikli Novo Volt'un Türkiye'deki ilk gösterimi de fuarda gerçekleşti. Üretimden başlayarak satış sonrasına kadar "sürdürülebilirlik" temel anlayışla hareket eden Anadolu Isuzu, bu doğrultuda gelecek vizyonunu da ortaya koydu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Ankan Busworld Türkiye'de gerçekleştirilen Novo Volt

lansmanında bir de basın toplantısı düzenledi.

Ankan toplantıda yaptığı konuşmada yurt içinde ve yurt dışında önemli başarılarla imza atan Grand Toro, Citiport 12 ve Novociti Volt modellerini sergilediklerini ve markanın en yeni modeli elektrikli Novo Volt'un Türkiye'deki ilk tanıtımını yaptıklarını belirterek "Sektörümüzü buluşturan bu fuarda AR-GE ve inovasyonu öncelleyen 'akıllı fabrika' özelliklerine sahip modern üretim tesislerimizde dünya kentlerinin en güncel taleplerine uygun olarak geliştirip ürettiğimiz çevreci ve modern araçları sunduk. Bu araçlarımız Avrupa Birliği başta olmak üzere dünyanın birçok bölgesinde büyük ilgi ve beğeni topluyor. Son üç yıla baktığımızda; yurt içinde olduğu kadar ihracatta büyüyen rekorlar kırdığımız bir dönemi yaşamamız bunun en büyük göstergesi" dedi.



Anadolu Isuzu Bayi Kanal Sorumlusu Ferhat Sancaklı ve Örnek Otomotiv'den İlker Kuzu, Isuzu standını ziyaret eden; Kartal Tur'dan Reyhan Şeker, Temizsoy'dan Serkan Temizsoy, Şahi-



noğlu'ndan Şenol Şahinoğlu, Ankan'dan Murat Ankan, Yıldızhan'dan Semih Yıldızhan, Dolapdere Sanayi Sitesi Başkanı Ömer Hanoğlu ve Günsel Turizm'den Selami Güner ile yakından ilgilendi...



Ihracat şampiyonu ödüle doymuyor

Anadolu Isuzu, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği tarafından bir kez daha İhracat Başarı Ödülü'ne layık görüldü. Bu ödülde, markanın 2023 yılındaki üretim ve ihracatta gösterdiği üstün başarı etkili oldu...

ANADOLU Isuzu, 2021 ve 2022 yıllarının ardından 2023 yılında da Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından üretim ve ihracattaki başarılı performansıyla ödüle layık görüldü. Anadolu Isuzu, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları 2023 Ödül Töreni" organizasyonunda altın kategorisinde "İhracat Başarı Ödülü"nü sahibi oldu. Anadolu Isuzu Uluslararası Satış Direktörü Murat De-deoğlu, her yıl artan bir ivme ile ihracatta rekorlar kırmaya devam ettiklerini belirterek şunları söyledi; "44 ülkeyi kapsayan geniş bir ihracat coğrafyasında faaliyet gösteriyoruz. 2023 yılında da ihracat pazarlarımızı artırdık. Çayırova'daki akıllı fabrika özelliklerine sahip modern tesislerimizde dünya kentlerinin en güncel taleplerine

uygun çevreci ve modern araçlar üretiyoruz. Bu başarıdan büyük bir mutluluk ve memnuniyet duyuyoruz. 40'ıncı yılımızda ulaştığımız bu başarı, üretim süreçlerindeki kalite ve üretim hızımızın teslimatlarımıza yansımalarının da bir karşılığıdır. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nin takdim ettiği 'İhracat Başarı' ödülünün sahibi olmaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Anadolu Isuzu olarak köklü geçmişinin sağladığı güç, geleceğe dair kararlı vizyonu, donanımlı insan kaynağı ve güçlü yapısı ile otomotiv sektörünün önemli oyuncularından biri olmaya devam edecektir. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da mevcut pazarlarımızda gücümüze güç katarken, yeni ihracat pazarlarına açılmaya ve ülkemizin ihracatına katkıda bulunmaya devam edeceğiz."



Karsan'a 'Altın İhracatçı' ödülü

DÜNYADA toplu ulaşımın elektrikli ve otonom dönüşümünde öncü rol oynayan Karsan, yenilikçi modelleri ve üstün hizmet anlayışıyla dikkatleri üzerine çekmeye devam ediyor. İnovatif modelleriyle başta Avrupa olmak üzere global pazarda varlığını hızla artıran Karsan, Türkiye'nin ihracatındaki ağırlığını da artırıyor.

Bu kapsamda Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB)'nin düzenlediği "İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni"nde bu yıl 30'uncu sıraya yükselen Karsan, "Altın Plaket"i de sahibi oldu.

Karsan'ın ABD'den Japonya'ya kadar çok geniş bir coğrafyada toplu ulaşımın altyapısını elektrikli ve otonom araçlarıyla yenilediğini dile getiren Karsan CEO'su Okan Baş, "Avrupa'da son 4 yıldır aralıksız olarak lider olan modellerimizle dünya çapındaki araç parkımız hızla genişlemeye devam

ediyor. Yeni teknolojiler ve kusursuz hizmet anlayışımızla hem üretim hem de ihracattaki gücümüzü artırmaya devam edeceğiz.

Bugün itibarıyla 23 ülkede 1100'ün üzerinde Karsan elektrikli aracımız hizmet veriyor. Son 5 yılın geneline bakıldığında Türkiye'den Avrupa'ya yapılan elektrikli otobüs ve minibus ihracatının yüzde 84'ünü tek başına Karsan gerçekleştiriyor. Bu aslında Karsan modellerine dünya çapında olan yoğun ilginin de bir göstergesi. Sadece elektrikli araç üreten bir marka olarak kalmayıp, otonom teknolojisini ve ardından da geleceğin trendi olarak görülen hidrojen teknolojisini araçlarımıza entegre ederek mobilite dünyasına öncülük ediyoruz. Araçlarımızın Avrupa'da yakaladığı başarıyı yeni pazarlarla sürdürmeye, 'Mobilitenin Geleceğinde Bir Adım Önde' olmaya devam edeceğiz" dedi.

TEMSA'ya 'Altın İhracatçı' ödülü

TEMSA, 2023 yılında ortaya koyduğu 182 milyon dolarlık tarihi ihracat performansıya, OİB tarafından 'Altın İhracatçı Ödülü'ne layık görüldü.

OTOMOTİV Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni" İstanbul'da gerçekleşti. Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar ve şampiyon firmaların katılımıyla, OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde düzenlenen gecede, 2023 yılında yaptığı ihracatla Türkiye ekonomisine katkı sunan firmalar farklı kategorilerde ödüllendirildi.

Geçen yılı ihracatta yeni rekorlarla tamamlayan ve yurt dışı satış gelirlerini 2023'te bir önceki yıla göre yüzde 92 artışla 182 milyon dolara taşıyan TEMSA, Altın İhracatçı Ödülü'nün sahibi oldu. Söz konusu ödül, TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp'e takdim edildi.

70 ülkeye 15 bin araç ihracatı

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "TEMSA bugüne kadar 15 binden fazla araç dünyanın 70'e yakın ülkesine ihraç etme başarısını göstermiş bir firma. İhracat alanında, otomotiv sektörüne yol



göstermekten büyük gurur duyuyoruz. Bu öncü rolümüzü, 2023 yılında ortaya koyduğumuz tarihi ihracat performansıya da pekiştirdik. 2023 sonu itibarıyla ciromuzun yaklaşık yüzde 61'ini uluslararası işlerimizden sağlarken, yüzde 39'unu ise Türkiye operasyonlarımızdan elde ettik. Bu dengeli dağılım sayesinde, bir yandan dünyadaki tüm finansal belirsizliklere rağmen sağlıklı büyümemizi devam

ettiren bir yandan da yüksek teknoloji araçlarımızla ülkemizin katma değerli ihracat seferberliğine katkıda bulunuyoruz" dedi. 2020 yılından bu yana Sabancı Holding - PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA, 2023 yılında, öncelikli pazarları arasında yer alan Kuzey Amerika'da yüzde 36, EMEA bölgesinde yüzde 31, Batı Avrupa'da ise yüzde 78'lik büyüme performansı gösterdi.



Hasoy'dan Has Aras'a 5'lik Travego teslimatı

'YILDIZ' tutkunlarının sezon yatırımları tüm hızıyla devam ediyor. Has Aras Turizm de ses getiren bir yatırımla, Hasoy Motorlu Vasıtalar üzerinden 5 adet Mercedes-Benz Travego aldı.

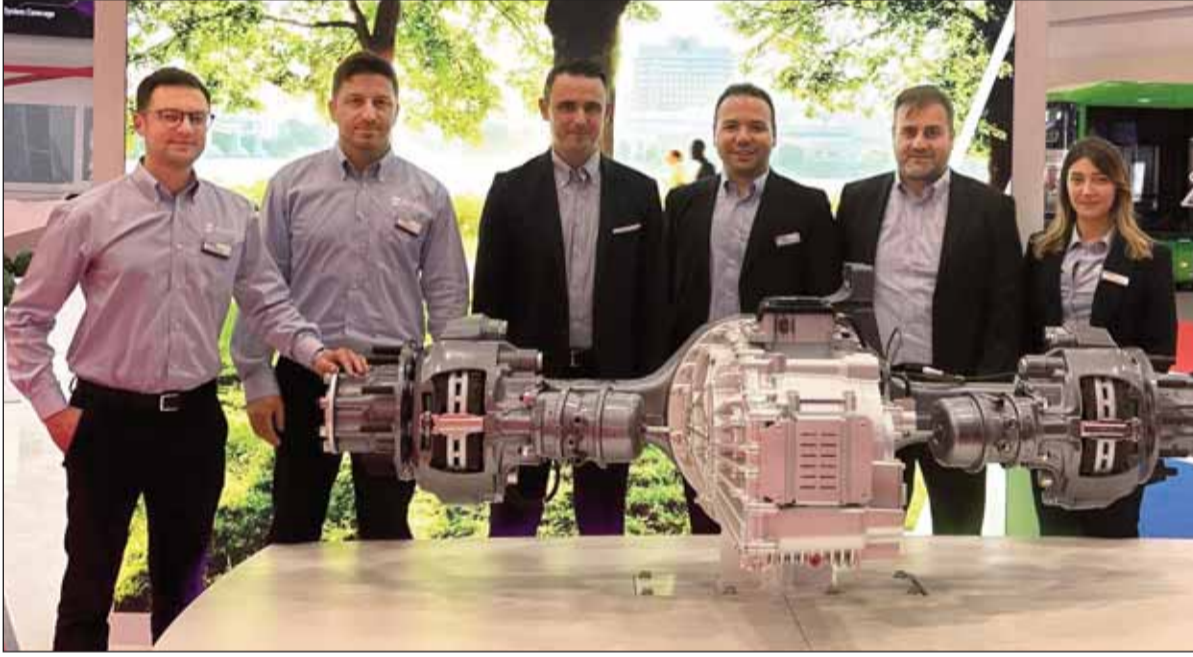
BEKLENTİSİ büyük bir sezona 'Merhaba' dedik. Bu sezondan umutlu olan firmalar, önemli oranda otobüs yatırımı yaptı. Yine en çok satılan marka Mercedes-Benz...

Yıldız otobüsleri tercih eden firmaların birisi de Has Aras Turizm oldu.

Firma, Mercedes-Benz Türk'ün başarılı bayisi, Ali Osman Ulusoy Şirketler İştiraki Hasoy Motorlu

Vasıtalar üzerinden 5 Adet Travego 16 2+1 otobüs aldı. Araçlar, düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi.

Araçların teslimatını gerçekleştiren Hasoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan, Mercedes-Benz markasını ve bayi olarak da Hasoy'u tercihlerinden dolayı Has Aras Turizm yetkililerine teşekkür ederek, araçların hayırlı uğurlu olmasını, bol kazanç getirmesini diledi.



Allison son teknoloji ürünleriyle Busworld'te adından söz ettirdi

KONVANSİYONEL, hibrit ve tam elektrikli araç tahrik çözümlerinin lider tasarımcısı ve üreticisi olan Allison Transmission, otobüs uygulamalarına yönelik en gelişmiş ürün yelpazesini bu yıl onuncusu düzenlenen Busworld Türkiye fuarında teşhir etti. Allison, sektörde iki önemli gelişme olan yeni 9-Vites tam otomatik şanzımanı ve Allison eGen Power®

tam elektrikli aks ailesi ile fuarda yerini aldı. Ayrıca, Allison T3375R xFETM tam otomatik şanzıman da fuarda sergilendi.

Türk otobüs üreticileri için elektrikli akslar da dahil olmak üzere geniş ürün gamı sunan Allison, hem iç pazarda kullanılan hem de ihraç edilen araçların verimliliğine katkıda bulunuyor. Allison 9-Vites, sık dur-kalk gerektiren zorlu görev

döngülerinde daha fazla çalışma verisi, iyileştirilmiş yakıt ekonomisi, yüksek performans ve düşük bakım maliyetleriyle 8 metrelik midibüs gibi ticari araçların taleplerini karşılamak üzere tasarlandı. 2023 yılında seri üretimine başlandığından bu yana Türk otobüs üreticileri de Allison 9-Vites tam otomatik şanzıman donanımını yeni araçlarında sunuyor. Bu özel şanzıman, 895 newtonmetre (N•m)'ye kadar tork değerlerine ve 15 tona kadar ağırlığa sahip, şehir içi ulaşım ve turizm taşımacılığı uygulamalarına yönelik otobüslerde kullanılıyor.

Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, açıklamasında; "Yeni Allison 9-Vites şanzıman, 1200 N•m'ye kadar olan uygulamalarda üstün performans ve motor torku sunuyor. Altı vitesli bir şanzımandan dokuz vitesli bir şanzımana geçişle, sekiz veya altı vitesli bir şanzımana göre elde edilen daha yüksek vites oranı kapsamı ve daha küçük vites geçiş adımları sayesinde %50'den fazla vites oranı iyileştirilmesi sağlanıyor. Böylece daha yüksek performans ve daha düşük yakıt tüketimi mümkün oluyor" dedi.



Dadaş Turizm, 3 yıl aradan sonra yollara yeniden 'MERHABA' dedi

Üç yıl önce seferlerine ara veren Erzurum'un efsane firması Dadaş Turizm, son model otobüsleriyle geçtiğimiz hafta yeniden normal seferlerine başladı...

KARAYOLUYLA şehirlerarası yolcu taşımacılığında 51 yıllık tecrübeye sahip Dadaş Turizm, 3 yıl aradan sonra yeni ortaklarıyla sektöre geri döndü. Yaklaşık 400 milyon TL'lik yatırım yapan firmanın ilk seferleri geçtiğimiz hafta itibarıyla yeniden başlamış oldu. Seferler öncesi Havuzbaşı Kent Meydanı'nda son model otobüslerinin tanıtımı yapıldı. Vatandaşların da yoğun ilgi gösterdiği açılış töreninde konuşan Dadaş Turizm'in ortaklarından Bünyamin Arslan ve Tolga Ünsalar, firmanın hedefleriyle ilgili açıklamalarda bulundu. İlk seferlerine başlıyor olmanın heyecan ve mutluluğunu yaşadıklarını dile getiren firma ortağı Bünyamin Arslan "İstanbul, İzmir, Ankara, Bursa ve Balıkesir seferleriyle

start veriyoruz. Yakın zamanda firmamız tüm bölgelere hizmet verecek. Yolcularımız, Karadeniz'den Akdeniz'e Ege'den Marmara'ya kadar Dadaş Turizm'le seyahat etmenin ayrıcalığını yaşayacaklar" dedi.

Hizmetin öncüsü olacağız

Tolga Ünsalar ise 51 yıllık tecrübeyle hizmete devam edeceklerini söyledi. Üç yıldır seferlerine ara veren Dadaş Turizm'in eksikliğinin sektörde hissedildiğinin de altını çizen Ünsalar, "Son model araçlarımız, tecrübeli kaptanlarımızla Erzurumluların hizmetine başlıyoruz. Yolcularımız en kısa sürede Dadaş Turizm farkını hissedecekler. Şimdiden tüm hemşehrilerimize hayırlı olsun" diye konuştu.



TOBB SEKTÖR MECLİSİ TURİZM KOMİSYONU BAŞKANI, TTDER GENEL SEKRETERİ MEHMET ÖKSÜZ:

Kaptanların maaşlarını iyileştirmek şart oldu!

GEÇTİĞİMİZ günlerde Mersin'de katliam gibi bir kaza yaşandı. 10 vatandaşımızın hayatını kaybettiği, onarcasının yaralandığı bu zincirleme kazaya sebep, bir şehirlerarası otobüs oldu. İçimiz kan açıldı ve bir kez daha kazaların nedenleri üzerine kafa yorduk, açıklamalarda bulunduk. Kaptanların yaşam koşullarına her fırsatta

dikkat çekip, durumlarının iyileştirilmesi gerektiğini söyleyen TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Turizm Komisyonu Başkanı, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz'den dikkat çeken bir açıklama geldi. Özellikle kaptanların maaşlarını gündeme getiren Mehmet Öksüz, iyileştirme yapmanın artık şart olduğunu vurguladı. İşte Öksüz'ün açıklaması:

ÖNCELİKLE Mersin de yaşanan elim kazada hayatını kaybedenlere Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyorum. Otobüs kazaları günden güne sektörümüzün en büyük sıkıntısı olmaya başladı. Tabii bu yaşanan kazaların belli nedenleri var. En büyük neden şoför maaşları...

Milyonluk arabanın içine asgari ücret+primle çalışan adam koyarsanız olacağı bu olur. Çünkü adamlar yorgun, hem maddi açıdan hem de manevi açıdan yorgun. Hayat şartları ortada, hiç birimiz hiç bir şeye yetişemiyoruz. Arabalar son model, son teknoloji, yollar desenez dört dörtlük. Ama gelin görün ki kazalar kaçınılmaz oluyor. Neden? Çünkü bu adamlar hak ettikleri ücreti almıyor. Hayat şartları nedeni ile kafaları dolu. Geçen bir tanıdığım bir firma ile seyahat etti. Şoförün İstanbul yerine Selimpaşa'ya gittiğini anlattı. Sen 15

milyonluk arabaya 17 bin lira verip çalıştırdığın kaptanı koyarsan, yolu da şaşırır, kaza da yapar.

Her zaman dile getirdiğim gibi kaptanlarımızın çalışma şartları iyileştirmeli. Milyonluk arabalarımızı, yolcularımızı emanet ediyoruz.

Onların hem bedenlerinin hem de kafalarının rahat olması gerekiyor.

Artık alttan yetişen kaptanlarımızda yok. Çünkü kimse artık kaptanlık mesleğine sıcak bakmıyor. Çünkü adam hak ettiği ücreti alamıyor. Durum böyle olunca da hepsi belediyelere gidiyor. Hatta fırsatını bulan Almanya'ya bile çalışmaya gidiyor. Kaptanlarımızın maaşlarının en az 50 bin TL olması gerekli. Öyle asgari ücret+primle bu iş olmaz. Hepsinin çoluk çocuğu var.

Adam net alacağını bilmeli. Bu hayat şartlarında kafası rahat olmalı.

Bak bakalım o zaman kaza olur mu.

Yani kısacası kaptanlarımızın çalışma şartlarını iyileştireceğiz, maaşlarını arttıracamız ki, bu tür olayları önleyelim.



MAN, otobüs müşterilerine renkli etkinliklerle teşekkür etti

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., son yıllarda üst üste imza attıkları başarı ve aldıkları ödüllerde katkısı bulunan 'yaşam boyu iş ortakları' olarak nitelendirdiği müşterileri ile 'MAN Sektör Buluşması'nda bir araya geldi. Renkli etkinliğe çok sayıda turizm ve şehirlerarası otobüsçü katıldı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., artık geleneksel hale getirdiği 'MAN Sektör Buluşması' etkinliğini İstanbul The Ritz Carlton'da düzenledi. Yaklaşık 150 kişinin katıldığı buluşmada, ünlü sanatçı Altay'ın 2 saatli sahne performansı ve zengin repertuarı ile konuklar lezzetli ve eğlenceli bir akşam geçirdi.

Ödüllerle, başarılarla dolu yıllar
Etkinlikte bir konuşma yapan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, MAN olarak son 2,5 yılda imza attıkları başarılarla ve aldıkları 6 farklı ödüle vurgu yaparak şöyle konuştu:

"2022, 2023 ve 2024 yılında MAN, özellikle ödüllü 'Lion's Coach' otobüsü ile seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti ve her sene pazar payını daha da yukarı taşıdı. Seyahat otobüsündeki başarılarımız, belediye ve şehir içi otobüs satışlarında da devam etti. Yurtiçi dizel ve CNG'li belediye otobüsü satışlarımızın yanı sıra Elektrikli şehir içi otobüsümüz MAN Lion's City E, Avrupa'da birçok ödül topladı ve 27 ülkeden oluşan ve 24'ten fazla markanın yer aldığı Avrupa pazarında kısa sürede yüzde 14 pay ile birinci sıraya

yükseldi. Lion's City 10 E, Pazar liderliğinin yanı sıra 'Bus of the Year 2023', '2020 iF International Forum Gold Award' ve 'Kentsel Araç' kategorisinde '2024 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü (Sby)' ödüllerine layık görüldü.

Lion's Coach seçkinlerin tercihi
MAN Lion's Coach'umuz ise ödül koleksiyonuna, 'Coach of the Year 2020', '2022 Yılı Sürdürülebilir Seyahat Otobüsü' ve 'Digital On-board Comfort 2023' ödüllerini de ekledi. Lion's Coach 2023 ve 2024'te seçkin firmaların öncelikli tercihi oldu. 2018 yılında tamamen yeni tasarımı ile pazara sunulan MAN Lion's Coach seyahat otobüsümüz, halen pazardaki en yeni tasarımı olmaya devam ediyor. Türkiye seyahat otobüsü pazarı, yaklaşık yüzde 75 büyüyerek, 2023'te 1.080 adedin üzerinde bir büyüklüğe ulaştı. Büyüyen bu pazarda MAN yüzde 22 Pazar payına ulaştı. 2024 yılında da bu adetlerde satış olması bekleniyor.

Başarılar katlanarak sürüyor
Firmalar yatırımlarına hız verirken, yaşam boyu ürün maliyeti ve stoklarda araç bulunması daha da önem kazandı. Uzun bakım aralıkları ve düşük yakıt tüketimi ile

MAN, bu yıl da firmalarının gözdesi olmaya devam etti ve önceki yıllarda ulaştığı başarısını 2023 ve 2024 de katlayarak sürdürdü. Tasarım, konfor, ekonomi ve güvenlik alanlarındaki 40'tan fazla özelliği ile 2018 yılından beri sektörde fark yaratan Lion's Coach, üstün nitelikleri ile 2024 yılında da yolcular ve yoldaki diğer kullanıcılar için standartları yeniden belirlemeye devam etti. Önümüzdeki aylarda üretilen otobüslerde (binek araçlarda olduğu gibi) Avrupa Birliği'nde 1 Temmuz 2024 tarihinde yürürlüğe girecek yeni 'Elektronik ve Güvenli Sürüş' paketi ile yeni güvenlik artırıcı özellikler geliyor.

Stoklarda otobüs bulunması önemli
MAN olarak pazarda bugüne kadar sürdürdüğümüz başarımızı, önümüzdeki yıllarda da devam ettirmeyi hedefliyoruz. 2024 ve 2025 yıllarında son yıllarda olduğu gibi, sadece fiyat ve kalite değil, teslimat terminlerine uyma ve stoklarda otobüs bulunmasının da önemli olmaya devam edeceği bilinci ile planlarımızı yapıyoruz. Dileğimiz; 2024 yılı yaz sezonunun otobüs firmalarına, 'yaşam boyu iş ortaklarımıza' bol kazanç ve bereket getirmesidir."



PAMUKKALE TURİZM SEZON ÖNCESİ YENİ HATLARA YELKEN AÇTI



Karabük, Safranbolu ve Bolu'ya seferler başladı

Pamukkale Turizm, hizmet ağını geliştirme stratejisi çerçevesinde, Karadeniz bölgesinin önemli durakları arasında yer alan Karabük, Safranbolu ve Bolu'yu ulaşım ağına dahil etti. İddialı bir başlangıç yapan Pamukkale Turizm, 'Karabük ve Bolu İçin Keyifli Yolculuk Zamanı' sloganıyla karşılıklı seferlerini başlattı.

HİZMET kalitesiyle yolcusunun gönlünde taht kurmuş olan Pamukkale Turizm, ulusal bir firma olmanın gereği her geçen gün hizmet ağına yeni rotalar katıyor. 2024 için iddialı hedefler koyan firmanın yeni durakları ise Karadeniz'in önemli merkezleri arasında yer alan Karabük, Safranbolu ve Bolu oldu. Görkemli açılışların ilk durağı Karabük oldu.

'Karabük İçin Keyifli Yolculuk Zamanı'

Karabük Otogarı'nda gerçekleşen açılış törenine tam kadro katılan Pamukkale Turizm kurmayları, Karabüklülere de yoğun ilgisi ile şehre "merhaba" dedi. 62 yıllık tecrübesi ile yolcularının konforu için tüm ayrıntıları hassasiyetle planlayan Pamukkale Turizm Karabük ve Safranbolu'ya yeni bir soluk getirme hedefiyle yola çıkarken, Karabük seferleri için Karabük Esnaf Odaları Birliği Başkanı Hüseyin Kılıç ile iş birliği gerçekleştirdi.

Yurt çapında geniş bir ulaşım ağı bulunan Pamukkale Turizm'in açılış törenine Törene Vali Yardımcısı Muhittin Gürel, Belediye Başkanı Özkan Çetinkaya, Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Bababalım, Sadık Bababalım, Tunca Başkan, Karabük Esnaf Odaları Birlik Başkanı ve Karabük acentesi işletmecisi Hüseyin Kılıç ve Pamukkale Turizm Bölge Müdürleri ve Acente Yetkilileri ile Karabük'lü vatandaşlar katıldı.

Karabük yeni bir firma kazandı

Programda konuşan Vali Yardımcısı Muhittin Gürel, yeni bir firmanın Karabük'e kazandırılmasının hayırlı olmasını diledi. Gürel, "3 yıl Denizli'de görev yapmış biri olarak onları orada da biliyordum. Saygı ve takdirle takip ediyordum. Burada da görmüş olmanın mutluluğu içerisindeyim. Karabük'ten özellikle turizm yörelerine direkt seferlerle ulaşım sağlanabilecek olmasını önemli buluyorum. Hayırlı uğurlu olsun diyorum." dedi.

Karabük Belediye Başkanı Özkan Çetinkaya da, otogardaki çalışmaların başladığını, bölgenin bir cazibe merkezi olacağını söyledi.

Karabüklü kalitenin tadını yaşayacak

Daha sonra kürsüye çıkan Pamukkale Turizm'in Yönetim Kurulu Üyesi Sadık Bababalım da, 'Ulaşım sektöründe standartları yükselten ve referans marka haline gelen Pamukkale Turizm olarak, Karabük ilimize başlattığımız yeni seferlerimizin mutluluğunu yaşıyoruz.

62 yıldır, 200'den fazla noktada tecrübeli kadromuz ve müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışımız ile yolcularımıza "keyifli yolculuklar" yaşıyoruz. Bugünden itibaren Karabüklülere de keyifli yolculuk deneyimleri sunmak için değerli bir aile ile iş birliği gerçekleştirdik ve Kılıç Ailesi ile Karabük'te seyahatlerin kalitesini ve keyfini arttırıyoruz. Karabük'e başlattığımız seferlerde 2+1 Pamukyol araçlarımıza ek olarak 'Jumbo' marka araçlarımız, 75cm diz mesafesi ile muadillerinden yüzde 25 fazla diz mesafesi sunarak Türkiye'nin en geniş koltuk aralığına sahip araç olma özelliğini taşıyor. Jumbo araçlarımız ile Karabüklülere daha önce deneyimlemedikleri konforlu ve rahat bir yolculuk imkânı sağlıyor. Yeni seferlerimiz Karabük'e hayırlı olmasını diler; Karabük halkının göstermiş olduğu ilgi ve destek için teşekkür ederiz." dedi.

Safranbolu bando ekibi ile otogari hareketlendiren Pamukkale Turizm, tüm yolcu ve otogar çalışanlarına yaz seferlerinin tamamında ikram menüsünde bulunan dondurmalarla ikram etti. Ayrıca otobüs maketi ve balon hediyeleriyle çocuk yolcularını da gülümsetti.



'HOŞBULDUK BOLU'

KARABÜK ve Safranbolu'nun ardından Bolu'da açılış töreni yapıldı. Pamukkale, Bolu seferleri için Bolu Sanayi ve Ticaret Odası Meclis Üyesi ve Otogar işletmecisi Erdal Bayrak ile iş birliği gerçekleştirdi. Açılış törenine Bolu Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Abdullah Alemdar ve Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Hakkı Fidan, Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Bababalım, Sadık Bababalım, Tunca Başkan ve Bolu

acentesi işletmecisi Erdal Bayrak, Pamukkale Turizm Bölge Müdürleri ve Acente Yetkilileri katıldı. Kurdele kesimi ile birlikte gerçekleştirilen yazıhane açılışı ile Bolu seferleri başladı. Bolu Sanayi ve Ticaret Odası Başkanı Abdullah Alemdar, "Terminalin bünyesine Pamukkale Turizm gelmesi ile çeşitlilik ve kalite artacaktır. Pamukkale Turizm Bolu'ya gelmesinden yana mutluluğumu ifade ederim. Meclis üyemiz Erdal Bayrak'a ise yeni iş yerinde

hayırlı, bol ve bereketli kazançlar dilerim" dedi. Pamukkale Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Bababalım "Deneyimli kaptanlarımız, güler yüzlü ve profesyonel araç içi ekibimiz ile yolcularımızın seyahatlerini en iyi şekilde geçirmeleri için en ince ayrıntıya kadar titizlikle çalışıyor ve yolcularımıza keyifli bir yolculuk deneyimi sunuyoruz. Yeni seferlerimizin Bolu'ya hayırlı olmasını dilerim." dedi

Ulaştırma Bakanlığı sektörün realitesini bilmiyor mu, bu emekli dayatması neden?

İLK ve orta dereceli okullar kapandı, eş zamanlı olarak 9 gün sürecek Kurban Bayramı tatili de başlamış oldu. Okulların kapanması ve bayram tatilinin çakışması sonucu yurt genelinde otogarların girişlerinde büyük yoğunluk yaşanıyor.

Otobüs firmalarımız, artan talepleri karşılamak üzere bu yoğunlukta da ek seferler düzenlemeye başladı.

Örneğin geçtiğimiz cuma günü itibarıyla Büyük İstanbul Otogarı'ndan çıkış yapan otobüs sayısı da 2 binlerin üzerine çıktı.

Bu yoğunluk devam edecek, sadece bayram olarak değil bunu yaz tatili olarak da değerlendirmek lazım.

Bu arada üniversitelerimiz de bir bir kapanmaya başladı ki, bu da hareketliliği olumlu yönde etkileyecektir.

Tabii bu arada yazılı ve görsel medyada, ilave seferler, fiyatlar çok gündeme geliyor. Her zamanki gibi realiteden uzak, suçlayıcı yayınlar yapılıyor.

Şu aktaracaklarım vatandaşlarımız tarafından çok iyi bilinsin ki domates niye pahalıysa, bilet de onun için pahalı!

Akaryakıt maliyetleri, ulaşım maliyetleri, personel maliyetleri hepsini üst üste koyduğunuzda uçaklar niye pahalıysa, otobüs de onun için pahalı.

Bir otobüs ortalama 30-35 kişi alıyor; toplam giderlerdeki akaryakıtın payı yüzde 50'nin üzerine çıktı. Personeli var, firma komisyonu var, sigortası var, daha daha birçok konu var...

Onun için vatandaşlarımızın şu 'Otobüs biletleri çok pahalılandı' algısını kırmamız lazım.

Neye göre?
Kime göre?
Hangi maliyetlere göre?

Bunların araştırılması lazım, vatandaşlarımız çok iyi bilsinler ki biz hiçbir zaman isteyerek zam yapmıyoruz.

Keşke daha ucuza taşısak da rekabette elimiz güçlense! Fiyatları yükselttiğimiz her zammın bizim aleyhimize geleceğini biliyoruz. Havayolu ile yarışıyoruz, demiryolu ile yarışıyoruz; yolcuya büyük bir daralma yaşandı.

Yıl boyunca yazın 2-3 ay iş olacak, - olur mu olmaz mı onu da göreceğiz- ama hiçbir zaman eski günleri yakalayamayacağız öyle görünüyor.

Sefer sayılarında bu bayram günleri ölçü değil, emsal değil, yaz boyu seyredeceğiz göreceğiz.

Ama şunu bilsinler akaryakıt ana belirleyici, tekrar söylüyorum yani domates niye pahalıysa bilet de onun için pahalı, uçak niye pahalıysa otobüste onun için pahalı.

Talebi karşılamak ve vatandaş mağdur etmemek adına otobüs firmalarımız ilave seferler düzenliyor. Bu ne demektir biliyor musunuz; ilave sefer demek, gidişi var dönüşü boş, yani gidiş-dönüşü karşılamıyor ki masraflar.

Hem ulaşım talebini karşılayacak hem de zarar edeceksin böyle bir imkân yok.

Onun için fiyatlara bu yoğun günlerde ek seferlerde zam yapılması doğal bayramdan sonra fiyatlar normale döner yüzde 30'a yakın indirimle devam eder, firmalar arasında rekabet olur, onun için bu algının değişmesini istiyoruz.

Bizim hiçbir otobüs firmamız isteyerek yolcuya zulüm yapmaz, zam yapmaz.

Biz yüzde 20 kazanmıyoruz ki emeklilerimize indirim yapalım!

TABİİ bu arada Ulaştırma Bakanlığı'nın yaptığı yüzde 20 emekli düzenlemesini anlamak

mümkün değil.

Yani bakanlığın şunu çok iyi biliyor olması lazım; bizim kâr marjımız yüzde 20 değil ki!

Neden bu dayatma!

Bakınız emekliye yüzde 20 indirim zorunluluğunun yasal düzenlemeyle yapılması, piyasa ekonomisine de aykırıdır; böyle bir şey olamaz, o zaman uçaklara da yapsınlar niye yapmıyorlar!

Uçaklarda emeklilere indirim var mı yok mu, demiryollarında emeklilere indirim var mı yok mu!

Ben buradan talep ediyorum; 'Ben de emekliyim havayollarında da demiryollarında da emeklilere yüzde 20 indirim düzenlemesi yapılınsı hemen!

Onun için bizim en büyük sorunumuz bugüne kadar artan maliyetler, bundan sonra daha da artacak maliyetler, akaryakıtın nerede duracağını bilmiyoruz, keza aynı şekilde personel ücretlerinin nerede duracağı da belirsiz.

Öyle görünüyor ki temmuz ayında mutlaka düzenlemeler yapılacak, maaşlar artırılabilecek.

Bunlar da ek maliyet olarak bizim karşımıza çıkıyor.

Onun için taşıma ücretlerindeki artışlarının nedeninin maliyetler olduğunun herkes tarafından bilinmesi lazım; bunu en iyi bilen de Ulaştırma Bakanlığı'dır.

Yüzde 30'un da altına kimse inemeyecek, inilmemesi de lazım; haksız rekabet olmaması lazım, yıkıcı rekabetin olmaması lazım.

Sektör şurada 2-3 ay para kazanacak, onun da önüne engel koymamamız lazım!

Bizim de artık bu saatten sonra aklımızı başımıza toplamamız lazım.



Mustafa YILDIRIM

Verimlilik adına kaynakların israf edilmemesi adına mümkün olduğu kadar boş sefer yapmamak lazım!

Ben bu arada bayramda yola çıkan yolcularımızın emniyet kemeri takmasını, sürücülerimizin yorgun ve uykusuz yola çıkmamasını, direksiyonda telefon kullanılmamasını özellikle rica ediyorum.

Bayram da yoğun zamanlarda yolları kan gölüne çevirmeyelim, hayırlı bir bayram geçirelim!

Bu vesile ile başta karayolu yolcu taşımacılarımız olmak üzere herkese iyi bayramlar diliyorum.

SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza
Siz keyfinize bakacaksınız...
444 66 63
www.astor.com.tr
ASTOR

40 yıldır
Uludağ
Türkiye'nin her yerinden
444 22 22
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

CSR
Kalite Hizmet - Güven
444 58 46
www.csrseyahat.com

SEC
444 44 27
Büyük İst. Otogarı no: 91-92
0212 658 02 60 - 64

Esadas
TURİZM & OTELCİLİK
Çağrı Merkezi
444 00 25

KAMILKOÇ
1926
444 0 562

istanbul seyahat
0850 222 59 59
www.istanbulseyahat.com.tr

inan
turizm
www.inanturizm.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 11 51 - 658 38 51

İZMİT SEYAHAT
0850 600 04 41
www.izmitseyahat.com.tr
Uzun Yolun Kıyası...

e fe tur
0850 600 00 10
info.efetur.com.tr
www.efetur.com.tr

Kütahyalılar
444 34 43
www.kutahyalilar.com.tr
Bayrampaşa Otogarı No: 46
0212 658 01 43 - 658 35 66

MARDİN SEYAHAT
www.mardinselihat.com.tr
Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 47
İstanbul Otogar No:167
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

Mersin Nur
www.mersinnurizm.com
444 33 80
İstanbul Otogarı Peron No: 23
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

ÖZEL SEYAHAT
www.ozelseyahat.com
İst. Otogarı Peron: 131
ERCIŞ MERKEZİ
Tel.: (0212) 658 17 63
658 17 65
Vip.: (0533) 204 15 46
Tel.: (0432) 351 97 99
351 68 86
Vip.: (0533) 204 15 22

adana
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN
444 94 06
www.ozlemadana.com

ÖZ SIVAS
0850 441 58 38 / 444 58 38
İSTANBUL BAYRAMPASA 0212 658 09 58
İSTANBUL ALIBEYKÖY 0212 627 00 25
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58
www.ozsivas.com.tr

PAMUKKALE
Seyahat Etmek Özgürdür
0850 333 35 35
www.pamukkale.com.tr
pamukkale
pamukkale
pamukkaleturizm

RH
ortak Rahatsız
Türkiye'nin Her Yerinden
RH
0850 888 38 74
www.rhturizm.com.tr
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

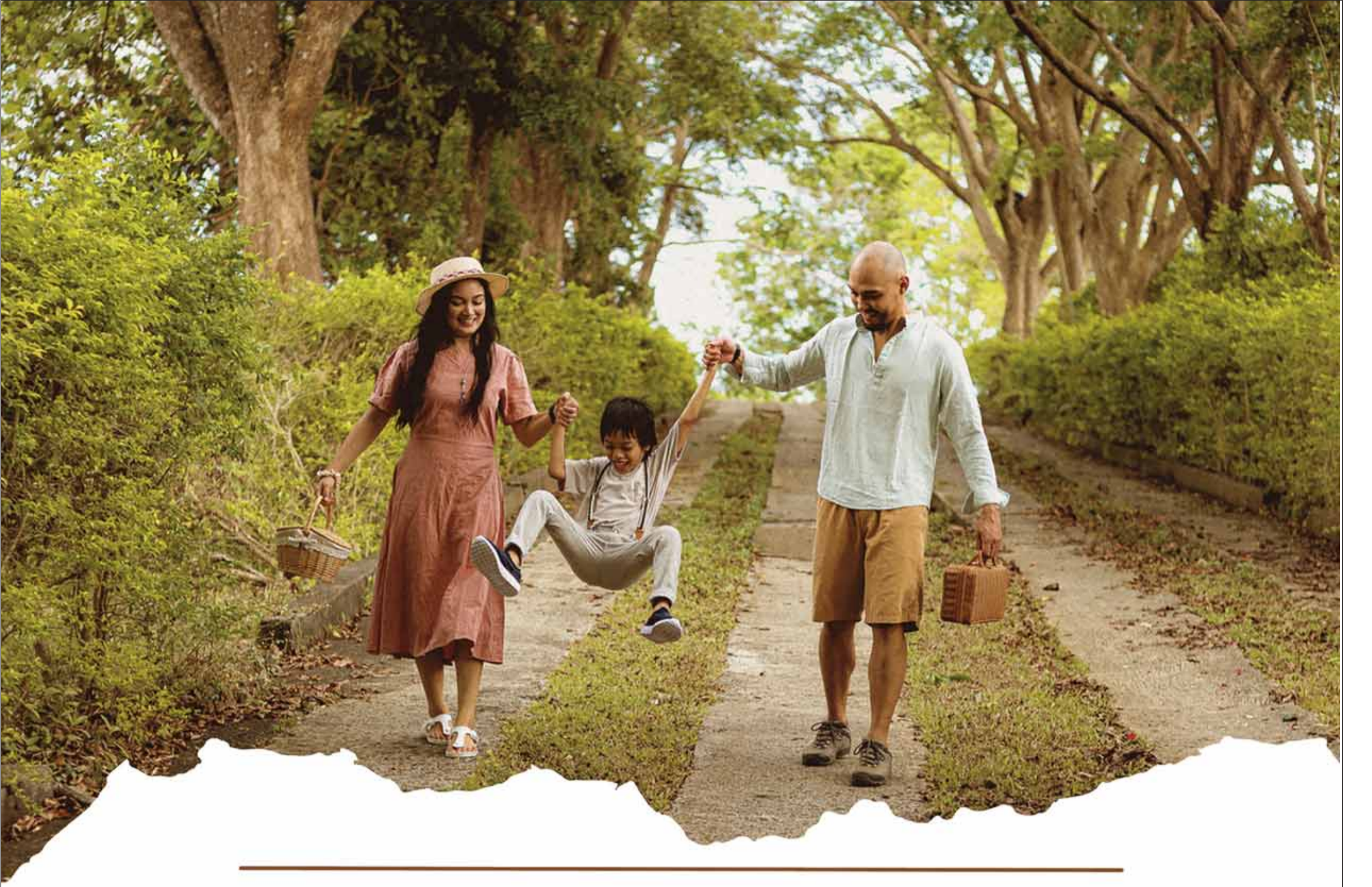
SAFRAN
www.safuran.com

Çayırağası
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27
Peron No: 83 - 84
www.cayiragasi.com.tr

SİHA TURİZM
0850 250 38 38

TOKAT seyahat
Keyif Süzünüz.
444 11 60
www.tokatseyahat.com.tr

TRUVA Turizm
www.truvatuzizm.com
444 00 17
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41



SEVGİ DOLU BİR BAYRAM
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...

KURBAN BAYRAMIMIZ

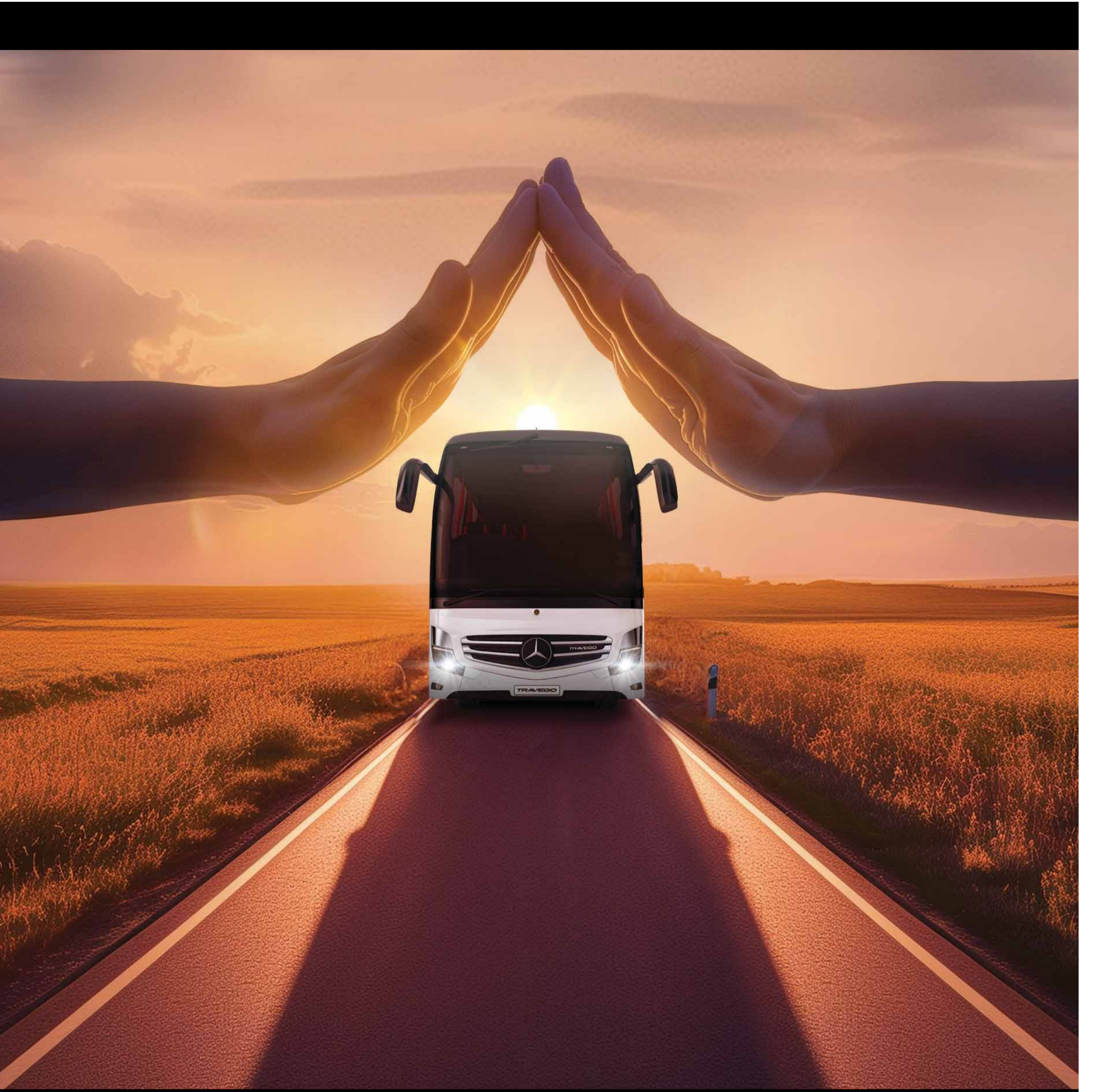
Mübarek Olsun!

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

*Kurban
Bayramınız
Kutlu Olsun*



obilet



EVE GİDEN YOLDA HER ZAMAN YANINIZDA.

Bayramlar buluşmalara vesiledir. Aileyle, dostlarla bir araya gelmek isteyenlerin dört gözle beklediği günlerdir. Her bayram olduğu gibi özlemleri dindirmek üzere yollardayız. Kurban Bayramınızı kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





KURBAN
BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun



Birlik ve beraberliğimizi, kardeşlik ve dostluğumuzu en sıcak şekilde hissedeceğimiz mübarek Kurban Bayramınızı tebrik eder, hayırlı bayramlar dileriz.



AV. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

Sevdiklerinize Giden Yolda
Her Zaman Sizinleyiz!

Kurban Bayramımız

Kutlu Olsun



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"

metroturizm.com.tr



/MetroTurizm



SAFİR PLUS



MUTLU BAYRAMLAR

Tüm dost ve müşterilerimizin Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar sağlık, mutluluk ve keyifli yolculuklar dileriz.



Kuzey mah. Çoşkuner sok. No:8 Körfez-Kocaeli

T : 0 262 527 45 39

temsa.com





KURBAN BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun

Aileleriniz ve sevdiklerinizle birlikte
geçirebildiğiniz nice mutlu bayramlar dileriz.

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Sevdiklerinizle sevgi dolu kavuşmalar ve mutlu anılar için her zaman olduğu gibi yine yollardayız. Nice Yollara, Nice Bayramlara...





MARATON



MUTLU BAYRAMLAR

Tüm dost ve müşterilerimizin Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar sağlık, mutluluk ve keyifli yolculuklar dileriz.

ŞEREF OTO

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı No.146/A Çankaya/Ankara

T : 0321 284 81 81

temsa.com



TEMSA

Bayramın tüm coşkusunu ve mutluluğunu
sevdiklerinizle birlikte geçirmeniz dileğiyle...

KURBAN BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



kaleseyahat.com.tr
0850 811 59 59



PRESTIJ SX



MUTLU BAYRAMLAR

Tüm dost ve müşterilerimizin Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar sağlık, mutluluk ve keyifli yolculuklar dileriz.

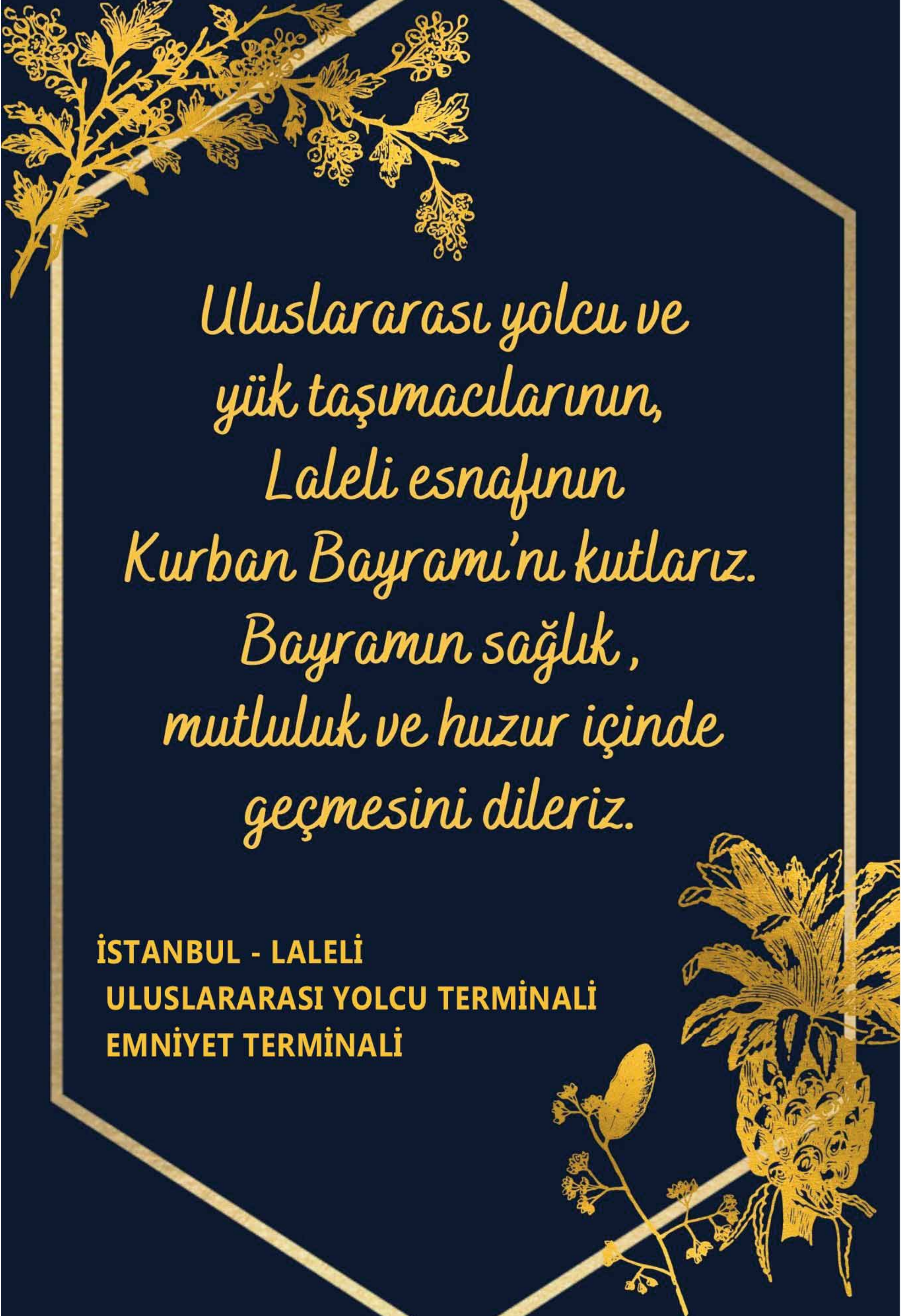
 **Yaşaroğlu**

Osmaniye Mah. Atatürk cad. Sanayi Sitesi Sok. No:19 Kınık / İZMİR

T : 0 232 687 10 34

temsa.com





*Uluslararası yolcu ve
yük taşımacılarının,
Laleli esnafının
Kurban Bayramı'nı kutlarız.
Bayramın sağlık,
mutluluk ve huzur içinde
geçmesini dileriz.*

**İSTANBUL - LALELİ
ULUSLARARASI YOLCU TERMİNALİ
EMNİYET TERMİNALİ**

*Sevdiklerinizle birlikte nice mutlu bayramlara
Kurban Bayramınız Kutlu Olsun*



 **MINI TUR**

 05319919719

 info@miniturizm.com

 www.miniturizm.com



Kurban Bayramınız Kutlu Olsun



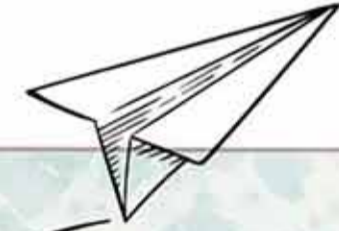
Sevdiklerinizle beraber mutlu bir
bayram geçirmeniz dileğiyle

KATIRCIÖĐLU

Seyahat Turizm

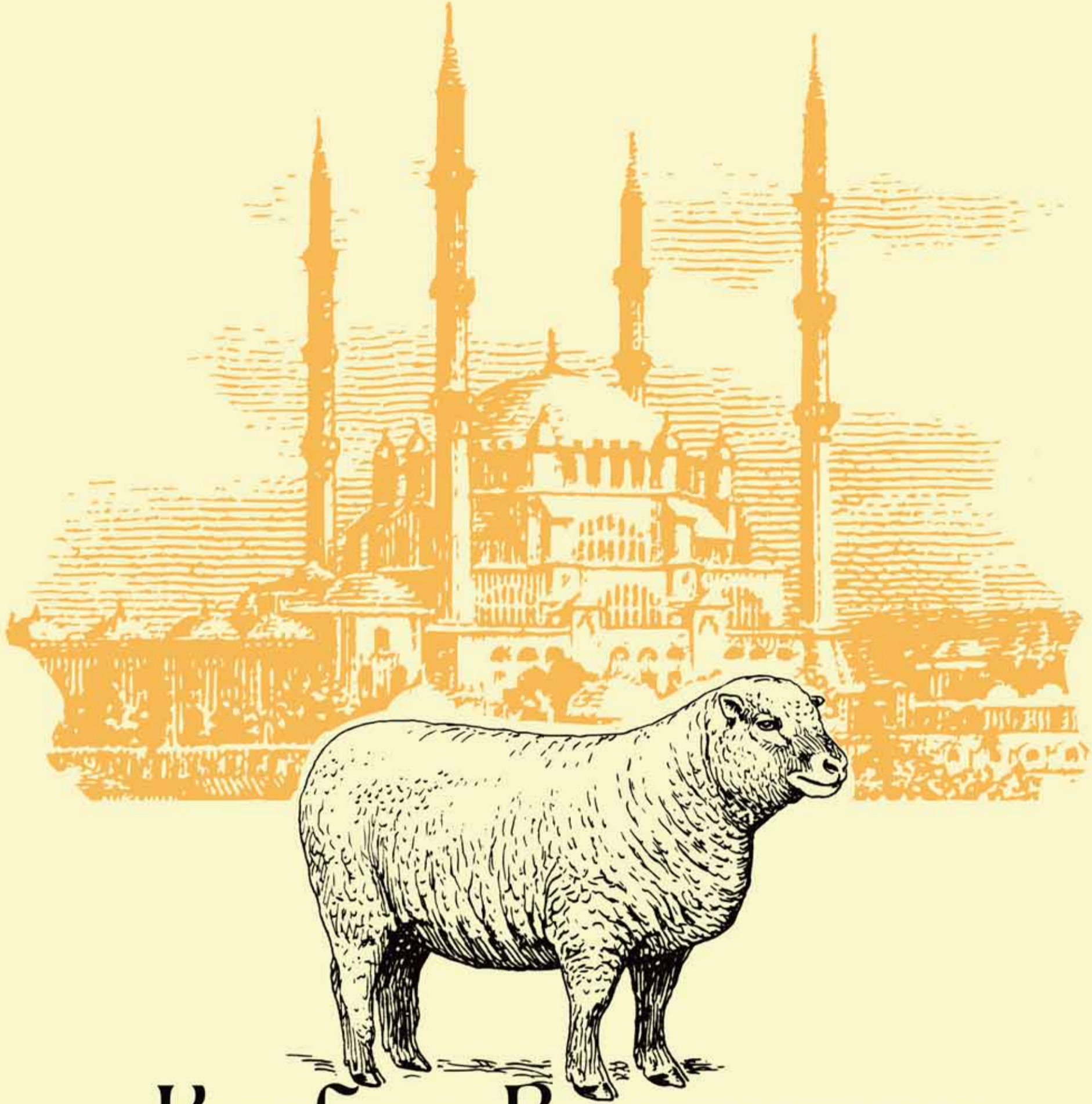
Kurban Bayramınız

KUTLU OLSUN



Sevdiklerinizle birlikte geçireceğiniz
nice mutlu bayramlara

PPERGE



Kurban Bayramınız
Mübarek Olsun



ERDEM YÜCEL

*Tüm karayolu yolcu taşımacılarının ve
turizm taşımacılarının Kurban Bayramı'nı kutlar,
Birlik, beraberlik ve kardeşlik bağlarının
güçlenmesi temennisi ile sağlık ve huzur dolu
nice bayramlar dileriz.*

Bayramınız Kutlu Olsun



Tüm sektörümüzün
KURBAN
BAYRAMI
KUTLU OLSUN



INTERGLASS OTO CAM

SİGORTALARLA ANLAŞMALI
OTO CAM SERVİSİ

OTO CAM
SERVİSİ



Şehirlerarası, turizm ve servis taşımacılığı sektörünün Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlarız.

INTERGLASS

Adres:
AcidereOSB Mah. Magarsus Cad.
No:2 Sarıçam/ ADANA

Çağrı Merkezi: 444 0 583
Telefon: [0322] 394 37 28 Pbx
Faks: [0322] 394 37 31

E-posta
info@interglass.com.tr



*Sevdiklerinizle birlikte
nice mutlu bayramlara*

*Kurban Bayramınız
kutlu olsun*



www.sec.com.tr

444 44 27



Sevgi, hoşgörü ve paylaşımın hakim olduğu nice bayramlar dileriz.

Kurban Bayramınız Mübarek Olsun!

GURSEL 30 YIL

gurseitur.com.tr



Sevdiklerinizle beraber mutlu bir bayram geçirmeniz dileğiyle

Kurban Bayramınız Mübarek Olsun

Düzce Güven



Dost ve müşterilerimizin
Kurban Bayramını en içten dileklerimizle kutlar;
sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon

Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Tel: 0332 248 23 81 - 82 - Fax: 0322 248 23 80



fsm Demirbaş

Kurban Bayramınızı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluklar dileriz.

Mustafa Demirbaş



BMC



TEMSA



KARSAN

www.fsmdemirbas.com

TÜM SEKTÖR
MENSUPLARIMIZIN
Kurban Bayramı

Kutlu Olsun

TOKATseyahat.



**KURBAN
BAYRAMIMIZ**
Mübarek Olsun!

SEVGİ DOLU BİR BAYRAM
GEÇİRMENİZ DİLEĞİYLE...

vib
"Biz Bir Aileyiz.."



KURBAN BAYRAMINIZ
kutlu olsun

SEVDİKLERİNİZLE BİRLİKTE SAĞLIKLI, MUTLU VE
HUZURLU BİR BAYRAM GEÇİRMENİZİ DİLERİZ

SETCOM

*Nice güzel bayramlarda
birlikte olmak dileğiyle*



*Bayramınız
kutlu olsun*

inova
Otomotiv

Kurban Bayramınız



Mübarek Olsun!

Bereket dolu kalabalık sofralarda, sağlık,
mutluluk ve huzur içinde geçireceğiniz
bir bayram diliyoruz.



Tüm Sektörümüzün

**Kurban
Bayramı**

MÜBAREK
OLSUN

Sağlıklı ve huzurlu bir bayram
geçirmenizi dileriz...





Kurban Bayramınız Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle birlikte
mutlu bir bayram geçirmeniz dileğiyle

ÖZ **ULUDAĞ**
TURİZM

| Öğrenci Taşımacılığı
| Personel Taşımacılığı
| Gezi ve Transfer Hizmetleri

www.ozuludagturizm.com.tr

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

derya tur
ULUDAĞ YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.

KURBAN BAYRAMINIZ



Mübarek
Olsun

Bayramlar birlik ve beraberliğin
en güzel anlarıdır.
Kurban Bayramı'nız mübarek olsun,
nice güzel bayramlara!



Kurban Bayramınız Mübarek Olsun!

Sağlığın sizinle olduğu,
sevdiklerinizle mutlu anları paylaştığınız
huzur dolu bir bayram geçirmenizi dileriz.



www.istab.org

BAYRAM BİR OLUNCA GÜZEL!

Tüm çalışanlarımızın, iş ortaklarımızın
yol arkadaşlarımızın ve
taşımacılık sektörünün
Kurban Bayramı'nı kutlarız.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK



KURBAN BAYRAMINIZ

Kutlu Olsun

Sevdiklerinizle birlikte geçireceğiniz
nice mutlu bayramlara...

Coşkun Altın Group



Bayram birlikte güzel...

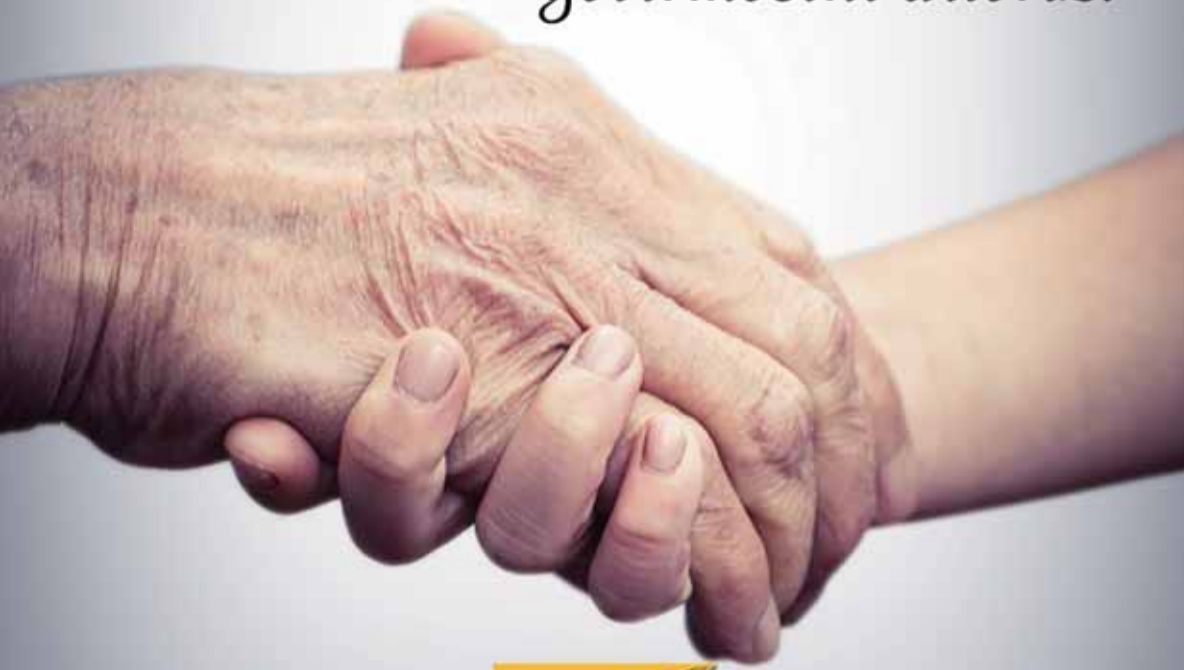
Kurban

Bayramınız Kutlu Olsun

SÜMER Rent-A-Bus
SEYAHAT

BAYRAM BİRLİKTE GÜZEL

*Sektörümüzün
Kurban Bayramı'nı kutlar,
sağlık, huzur ve mutluluk
getirmesini dileriz.*



*Tüm dost ve
müşterilerimizin
Kurban
Bayramı'nı
kutlar,
bol kazançlar
dileriz*

SIMROLL



2024 YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol kazanç
ve bereket getirmesini diliyorum

**TOFED, TOSEV, IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK**

2024 YAZ DÖNEMİ BAŞLADI!



YENİ YAZ DÖNEMİNİN CAMİAMIZA HAYIRLI OLMASINI,
BOL KAZANÇLAR GETİRMESİNİ DİLERİZ

obilet

2024

YILI YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol kazanç ve bereket getirmesini dileriz..

TOFED

TÜRKİYE OTOBUSÇÜLER FEDERASYONU
COACHER FEDERATION OF TURKEY

**AV. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN**

2024 YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol kazanç ve bereket getirmesini dileriz...



METRO

"Aklınızda Neresi Varsa, Oraya Metro Var"



2024

Yaz sezonunun tüm sektör mensuplarımıza bol bereket ve kazanç getirmesini dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

2024 Y I L I

YAZ SEZONUNUN

tüm yolcu taşımacılarına
bol kazanç ve
bereket getirmesini dileriz

TOF

TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU



Yaz sezonunun tüm sektörümüze bol kazanç ve bereket getirmesini dileriz...

**2024
YILI**



inova
otomotiv

2024

Yılı Yaz Sezonunun
Tüm Sektörümüze Bol Kazanç
Getirmesini Dileriz.

 **VANGÖLÜ**

**2024
YILI**

Yaz sezonunun
tüm sektörümüze
bol bereket ve kazanç
getirmesini dileriz...

 **SEÇ**

**2024
YILI
YAZ
SEZONUNUN**

*Tüm sektörümüze
bol kazanç
ve bereket
getirmesini
dileriz...*



vib
"Bir Bir Alayla..."

2024

YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN
YAZ SEZONUNUN



YAZ SEZONUNUN

tüm sektörümüze bol bereket ve kazanç getirmesini dileriz...



2024

Yaz sezonunun yolcu taşımacılığı hizmeti veren tüm firmalarımıza bol kazanç ve bereket getirmesini dileriz...

KHO
KAYAHAN OTOCAM

2024 YILI

YAZ SEZONUNUN
TÜM SEKTÖRÜMÜZE
BOL KAZANÇ VE BEREKET
GETİRMESİNİ DİLERİZ...



SETCOM

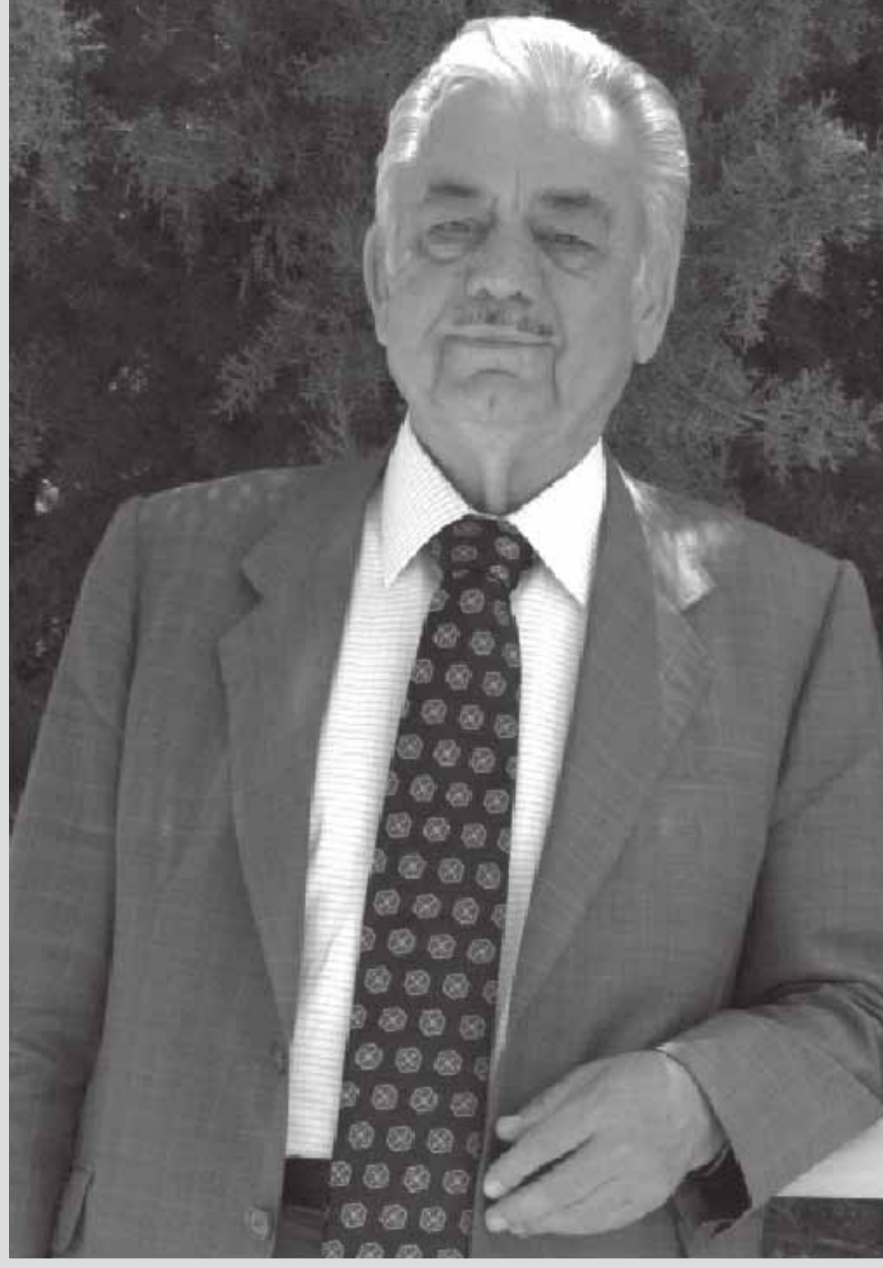
2024 YILI

YAZ SEZONUNUN

tüm yolcu taşımacılarına bol kazanç ve bereket getirmesini dileriz



Düzce Güven



ANMA

1937-2013

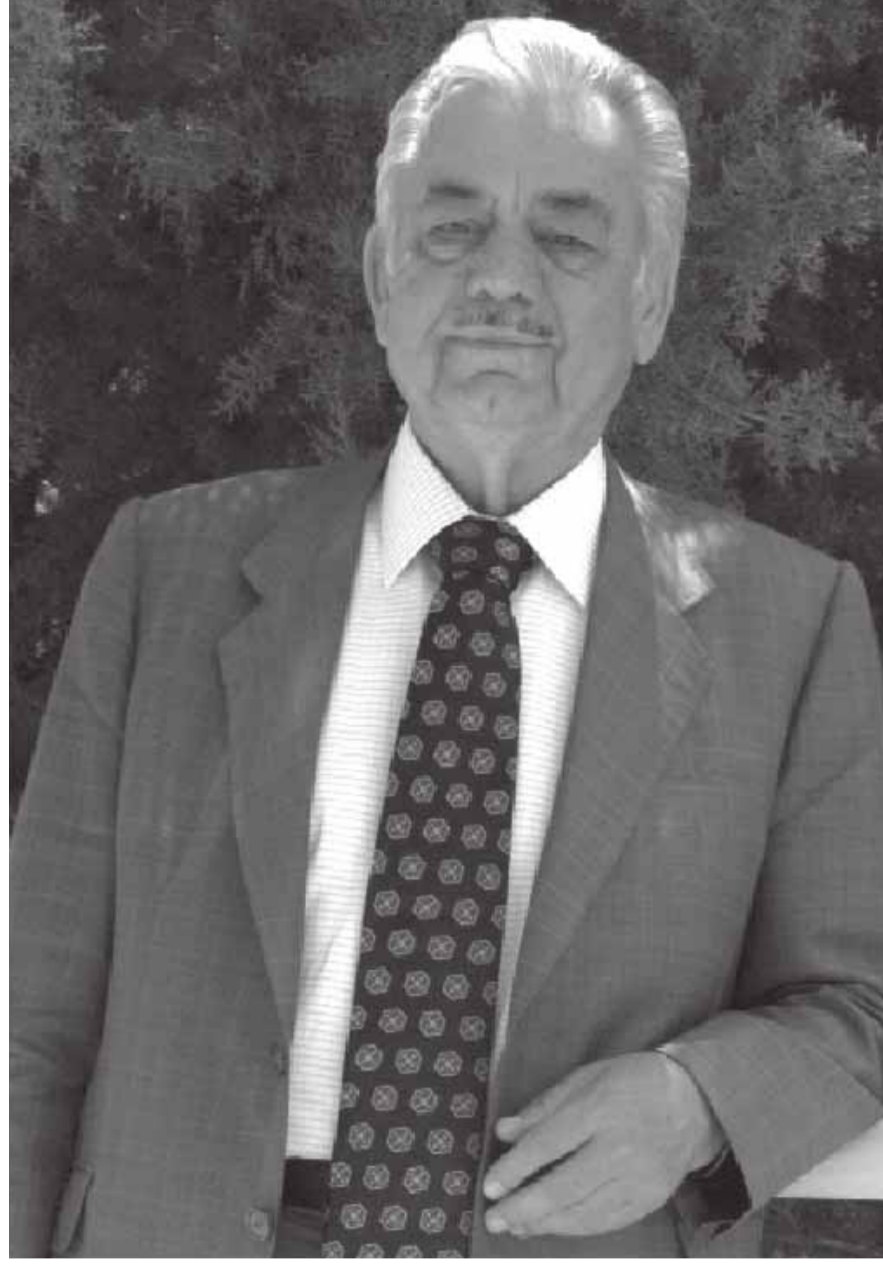
Seç Turizm'in Kurucusu,
Ailemizin değerli büyüğü,
sevgili babamız;

Saip
KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında
sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

KONUKOĞLU AİLESİ

ÖMER KONUKOĞLU - SETTAR KONUKOĞLU



ANMA

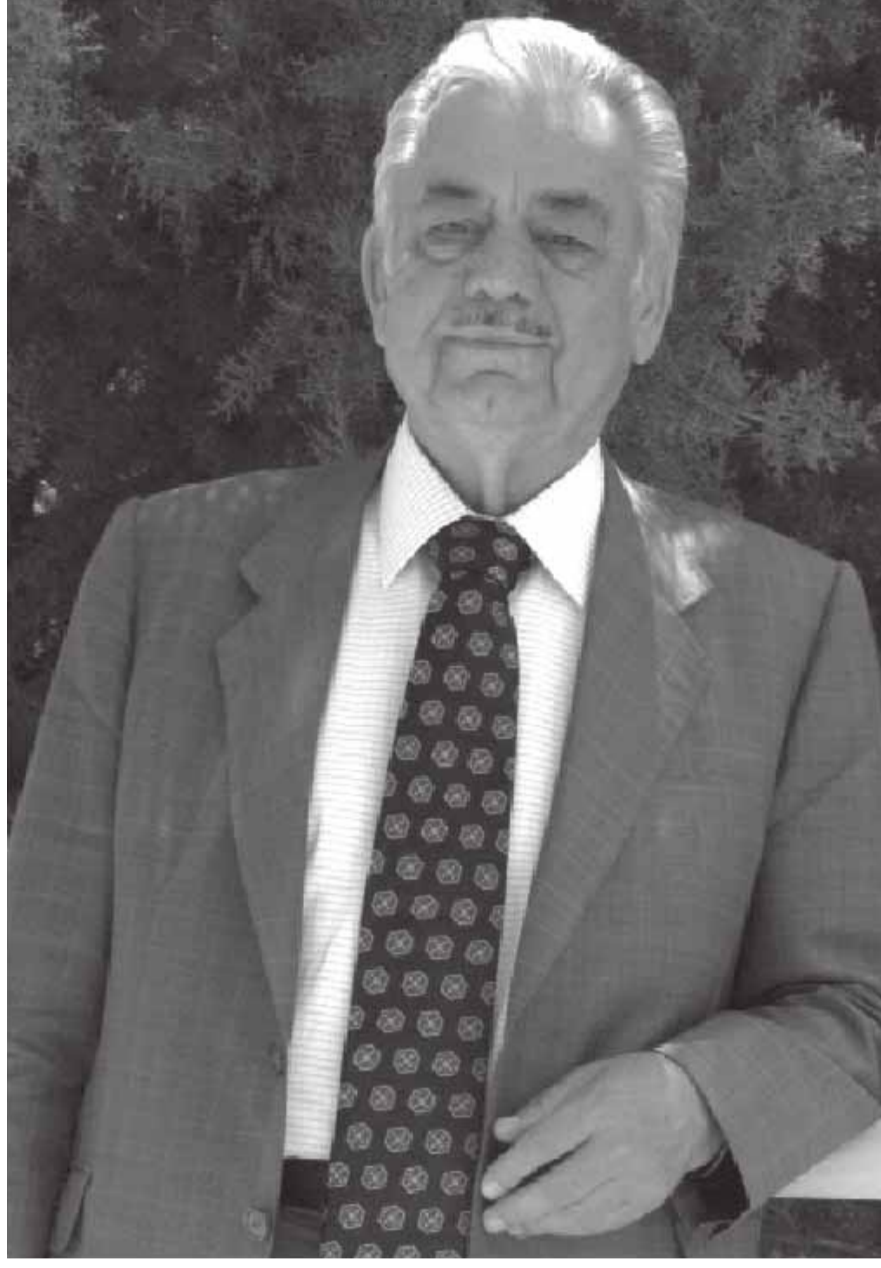
1937-2013

Sektörün örnek firmalarından
Seç Turizm'in Kurucusu,
otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;
çok değerli büyüğüm

Saip
KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyorum.

TOFED, TOSEV VE IPRU
KURUCU VE ONURSAL BAŞKANI
GALİP ÖZTÜRK



ANMA

1937-2013

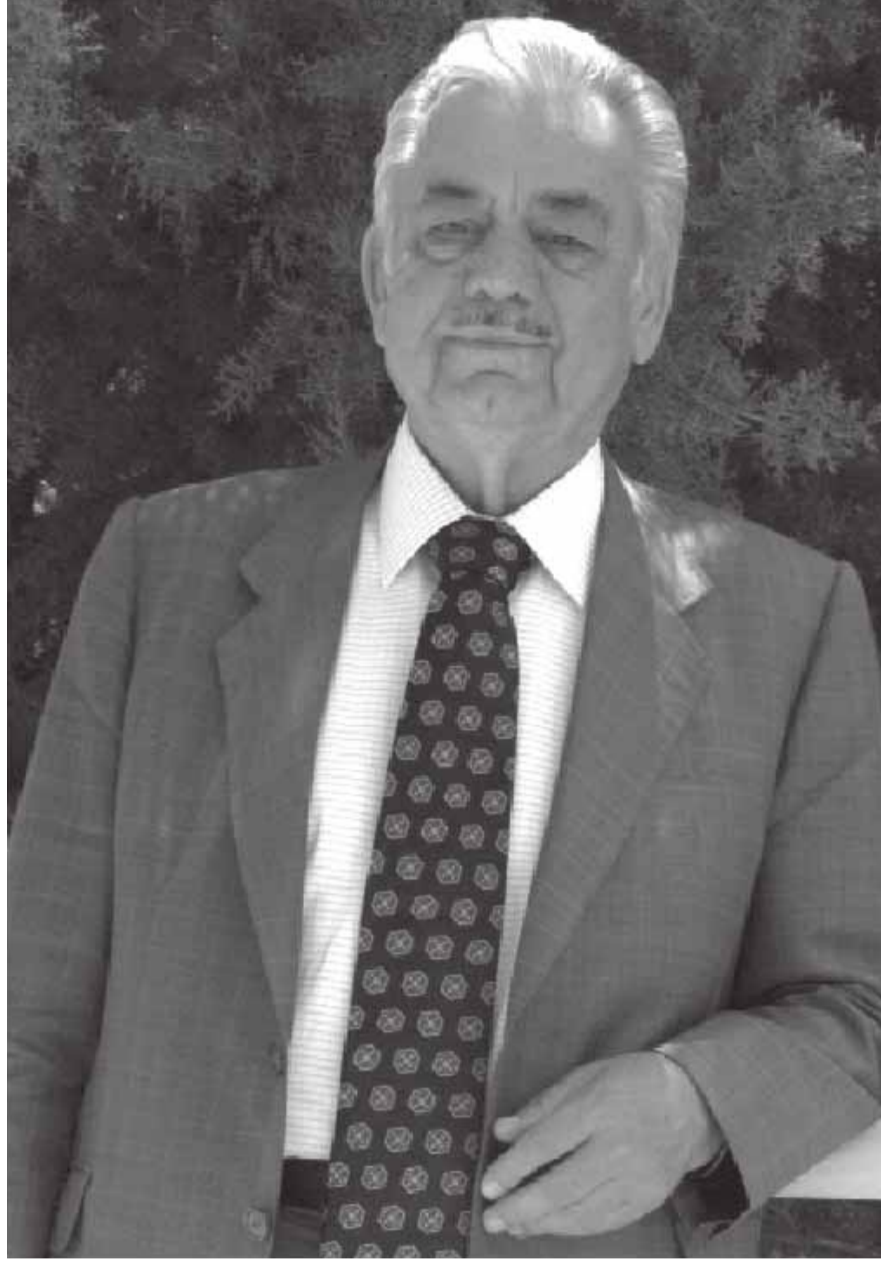
Seç Turizm'in Kurucusu,
otobüs sektörünün Duayeni;
kıymetli büyüğümüz

Saip
KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

obilet.com

biletall.com



ANMA

1937-2013

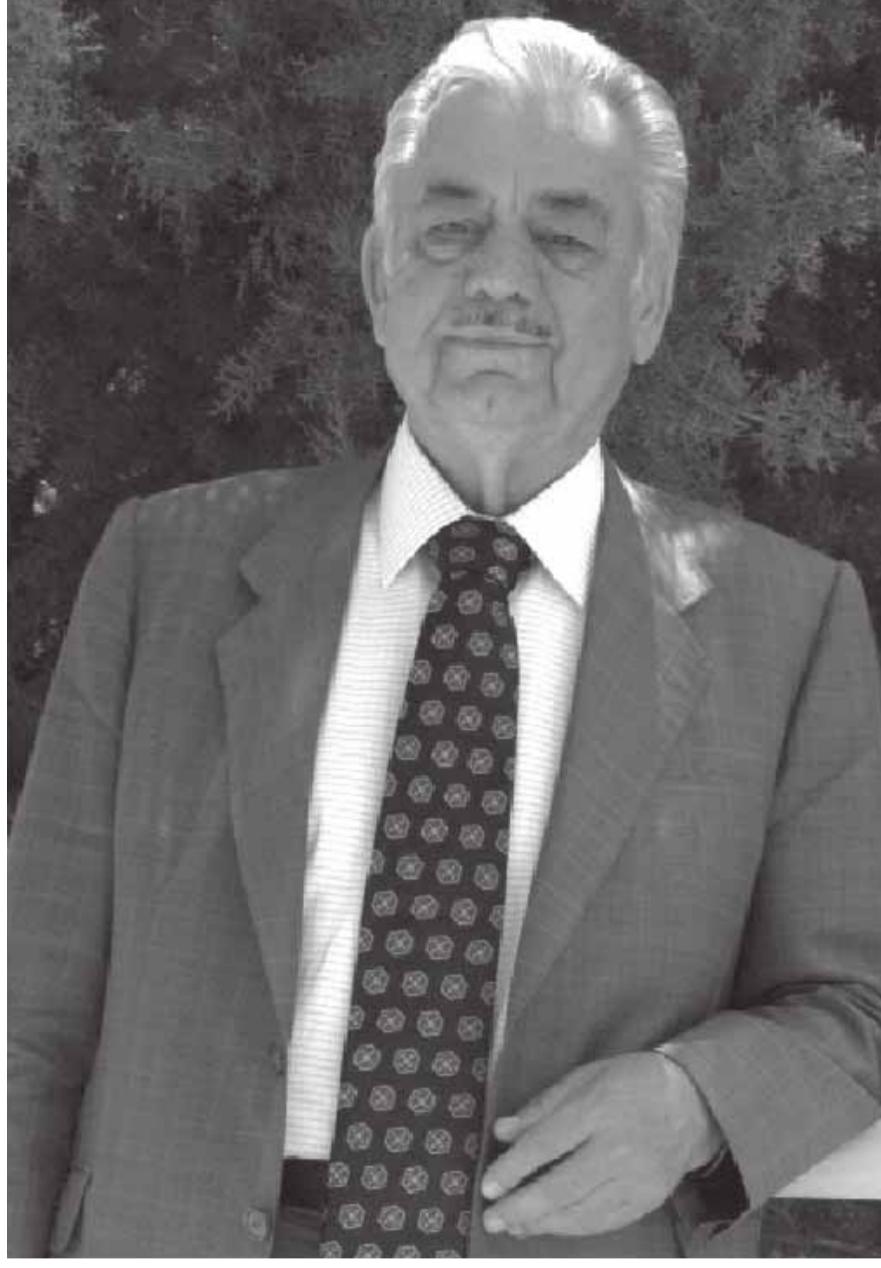
Federasyonumuzun kurucu üyesi,
Sektörün örnek firmalarından
Seç Turizm'in Kurucusu,
otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;
çok değerli büyüğümüz

Saip KONUKOĞLU^{'nu}

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN



ANMA

1937-2013

Sektörün örnek firmalarından
Seç Turizm'in Kurucusu,
otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;
çok değerli büyüğüm

Saip
KONUKOĞLU'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



ANMA

1937-2013

Seç Turizm'in Kurucusu, otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;
çok değerli büyüğümüz

Saip **KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

TOF
TÜM OTOBÜŞÇÜLER
FEDERASYONU



ANMA

1937-2013

Seç Turizm'in Kurucusu, otobüs sektörünün unutulmaz Duayeni;
çok değerli büyüğümüz

Saip **KONUKOĞLU**'nu

aramızdan ayrılışının onbirinci yılında sevgi, saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

 **METRO**



ANMA

1958-2018

Değerli Büyüğümüz

Halit BIÇAK'ın

aramızdan ayrılışının altıncı yılında sevgi,
saygı, özlem ve şükranla anıyoruz.

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA



Efe Tur Kurucusu, duayen

Halit BİÇAK'ın

aramızdan ayrılışının altıncı yılında sevgi, saygı,
özlem ve şükranla anıyoruz.

obilet.com

bileta11.com

TEBRİKLER

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Genel Başkanlık görevini başarı ile yürüten ve üyelerden güven oyu alarak yeniden başkanlığa seçilen

Birol Özcan'ı

tebrik ediyor.
Başarılarının devamını diliyoruz.

obilet.com

bileta11.com

Gökhan Çerioğlu'nun acı günü



MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Gökhan Çerioğlu'nun babası Hasan Basri Çerioğlu, geçen hafta yaşamını yitirdi. Merhum Hasan Basri Çerioğlu'nun cenazesi Tokat Alipaşa Camiinde kılınan cenaze namazının ardından Erenler Mezarlığına defnedildi. Gökhan Çerioğlu'nu bu acılı gününde; Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Arat, Lüks Artvin Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Arslan Aydemir, Tokat Yıldız Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Cihan Yakar, Pamukkale Turizm'den Ufuk Bababalım, AŞTİ Otobüsçüler Demek Başkanı Hacı Süleyman Barış, MAPAR Otomotiv Satış Uzmanı Aydın Çakmak, Pamukkale Turizm Ankara Otogar Müdürü Hakan Cimbiş'in yanı sıra sevenleri, dostları, aile yakınları ve sektör mensupları yalnız bırakmadı. Biz de GÜLEGÜLE Ailesi olarak Merhum Hasan Basri Çerioğlu'na Allah'tan rahmet, ailesine başsağlığı ve sabır diliyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



Av. BİROL ÖZCAN
GENEL BAŞKAN

BAŞSAĞLIĞI

Otobüs Satış Müdürümüz
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

TOF
TÜM OTOBÜSCÜLER
FEDERASYONU



MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

MAPAR Otomotiv Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

SETCOM

MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Lüks Artvin
Seyahat

MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

 Düzce Güven

MAPAR Otomotiv
Otobüs Satış Müdürü
Gökhan Çerioğlu'nun değerli babası

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayım.
Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dilerim.

HACI SÜLEYMAN BARIŞ
AŞTİ DERNEK BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Temsa Bayii Çavuşoğlu Otomotiv Kurucusu
Nuh Çavuşoğlu'nun değerli annesi,
Yönetim kurulu Başkanı Abdurrahman
Çavuşoğlu'nun babaannesi

Hacı İsmet ÇAVUŞOĞLU'nun

vefatını derin bir üzüntüyle öğrenmiş
bulunmaktayız.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.



YALÇIN ŞAHİN

YÖNETİM KURULU BAŞKANI

TEBRİKLER

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu
Genel Başkanlık görevini
başarı ile yürüten
ve üyelerden güven oyu alarak
yeniden genel başkanlığa seçilen

BİROL ÖZCAN ve

değerli yönetim kuruluna
yeni dönemde başarılar diliyorum.



YALÇIN ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

TEŞEKKÜR

Kıymetli babam

Hasan Basri ÇERİOĞLU'nun

vefatı dolayısıyla acımızı paylaşan başta
Mapar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı
Yalçın Şahin'e,
çalışma arkadaşlarıma ve
sektör mensubu dostlarıma,
ayrıca hayır kurumlarına bağışta bulunan,
çelenk gönderen, gazete ilânı veren,
elektronik posta ve telefon ile taziyelerini bildiren
cenaze törenine bizzat katılan;
tüm dost ve akrabalarım sonsuz
şükranlarımı sunarım.

GÖKHAN ÇERİOĞLU