



SAYFA 5'TE



SAYFA 5'TE

## Mercedes'ten Transay'a 131 Sprinter 'Her Daim İleri' her daim sizinle



Sektörde LİDER  
Yaygın SERVİS AĞI  
35 Ülkeye İHRACAT

NETA

www.neta.com.tr

Yıl: 26 Sayı: 1128 OCAK 2025 Fiyatı: 10 TL

# GÜLEGGÜLE

gulegule.gazetesi@gmail.com gülegüle gazetesi @gazetegulegule @gazetegulegule

# Çanlar otobüsçü için çalıyor

Gerek U-ETDS gerekse de kurumsal firmaların verileri, otobüsçünün 2024'te de eridiğini, pastasının küçüldüğünü gözler önüne seriyor. Modlar arasında yaşanan haksız rekabet, toplumun alım gücünün düşmesi ve artan maliyetler bunun en büyük göstergesi. Bu perspektiften bakıldığında, 2025'in daha zor geçeceği ortada



SAYFA 8'DE

## 20 bininci Prestij banttın indirildi



SAYFA 9'DA

## Kâmil Koç, 2024 verilerini açıkladı



SAYFA 11'DE

## Otokar'dan Denizli'ye 38'lik mega teslimat

## UTTS'de '31 Ocak' detayına dikkat!

HER yenilik, otobüsçü ve diğer taşımacılar için ek bir maliyet. Akaryakıtta vergi kaybının önüne geçmek için uygulamaya sokulan Ulusal Taşıt Tanıma Sistem (UTTS) de hem uğraştırıyor hem de ek bir maliyet getiriyor. Otobüsçü bu memleketini hep düşünmüştür, memleket kazanacaksa varın bir maliyet yüklesin. UTTS'ye başvuru için son tarih 31 Aralık 2024 olarak belirlenmişti. Bakanlık, talepler üzerine başvuruyu 31 Ocak 2025'e uzattı. Karar memnuniyetle karşılandı ama! Can acıtacak

ince bir detaylar var. 31 Aralık 2024 ve 31 Ocak 2025'e kadar başvuranlara 30 Nisan tarihine kadar sisteme geçme süresi tanınıyor. Ancak bir gün sonra yani 1 Şubat'ta bile başvuranlar, sisteme hemen adapte olmak zorunda, yani onlara 30 Nisan hakkı yok. Pekli başvurudan ama hemen sisteme geçmedin, o zaman aldığın mazotu gider olarak gösteremiyor, vergiden düşemiyorsun. Mağdur olmak istemeyen otobüsçünün 31 Ocak'a kadar başvurması gerekiyor. ELİNİZİ ÇABUK TUTUN!



## 2024 VERİLERİ '2025 KÖTÜ GEÇECEK' DİYOR

HER yeni yılla birlikte sadece takvim değişmiyor. Ekonomiye dair her şey tepeden tırnağa değişiyor. Hele de Türkiye gibi enflasyonun tavan yaptığı, ekonomide taşların yerine oturmadığı bir ülkede. Yeni bir yıla girdik, yine de umutla 'hoşgeldin' diyelim de, 2025 pek hoş geçmeyecek gibi. Vergiler, harçlar, cezalar yüzde 50'den fazla arttı. Sevinseniz mi, asgari ücretle sınırlı zam yapılırsa da yine de personel giderleri arttı. Bunun yanında su gibi tükettiğimiz mazot ve eklemek teknesi otobüslerin de fiyatları arttı. Öyle ki bir otobüsün fiyatı 20 milyona kadar çıktı ve aşanlar da var. Çok büyük oranda artan yazhane kiralari mı, otogar çıkışları mı, bize 'keşke uçabilsek' dedirten köprü ve otoyol ücretleri mi, matematik çıldırır! Bu tablo, 'otobüsçülük mesleği hızla sürdürülebilir olmaktan çıkıyor' diyor

## BATMANIZI DÖRT GÖZLE BEKLEYENLER VAR

GEÇEN yılın verilerine bakalım, üzerine de bu artışları koyalım... Bu, bizlere 2025'in nasıl geçeceğini gözler önüne serer. Ulaştırma Bakanlığı'nın 2024 U-ETDS verilerine göre otobüsle taşınan yolcu sayısında 2023'e göre önemli bir düşüş var. Yine mesela Kamil Koç'un verilerine de baktığımızda 2024'te tatil amaçlı seyahat edenlerin oranı hayli düşmüş. İstanbul-Bursa, İstanbul-Ankara, İstanbul-İzmir ve Eskişehir hatlarında yoğunluk var. Bu da gösteriyor ki ya öğrenciler ya da işçi ve memurlar iş icabı otobüslerle seyahat etmiş. O eriminin üzerine bir de 2025'in getirdiği yüksek maliyetleri koyduğunuzda, gerçekten de ürküten bir tablo ortaya çıkıyor. Oturup ortaklaşa bir şekilde maliyetleri azaltmaya çalışmak yerine biz hala bu durumda bile haksız rekabet yapıyoruz. Emin olunuz ki batmanıza sevinecek ve bunu fırsata çevirecek o kadar kişi ve kurum var ki!



## TTDER, 2025'te yoğun mesai harcayacak

TURİZM taşımanın yegane sivil kuruluşu Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), 2025 yılını sektör adına eylemlilik yılı ilan etti. Köklü dernek, acil sorunları belirlemek ve yol haritasını çizmek amacıyla toplantı üzerine toplantılar yapıyor. TTDER, geçen hafta yılın ikinci toplantısını dernek merkezinde gerçekleştirdi. Yönetimin tam kadro hazır bulunduğu toplantıda, turizm taşımanın genelden ve yerel yö-

netimden kaynaklanan sorunları ele alındı ve girişim konusunda öncelik sıralaması yapıldı. En önemli konulardan birisi, 8+1 araçların D2 belgesine kaydedilmesi oldu. Konunun sektörü derinden etkilediği vurgulanırken, çözüm için yakın zamanda Ulaştırma Bakanlığı nezdinde girişim başlatılması kararlaştırıldı. Yerel yönetimle yaşanan belge krizi de öncelikler arasına alındı. Toplantının verimli geçtiği ifade edildi.



SAYFA 11'DE

## TEMSA ve ISUZU'dan 35 otobüslük teslimat

## GÜVENİLİR İŞ ORTAĞINIZ

MAPAR BURSA  
MAPAR İZMİR  
MAPAR NERDEZSE OPTİ

2023'e sorunsuz bir yıl abbb  
Mustafa Yıldırım 12'de

Yazarımızın yazısı elimize ulaşmamıştır  
İbrahim Artırdı

Sosyal sigorta işlemleri...  
Sibel Yüce 6'da

Mustafa Yıldırım 12'de

İbrahim Artırdı

Sibel Yüce 6'da

Sümer Yiğci

## Taşımacı günah keçisi mi?

SÖZ konusu taşımacı sorunluca, nedense bu ülkede sorunlar çözüme kavuşmuyor. Şehirlerarası mi dersiniz, servis mi, turizm taşıma mı; yıllardır bu vefalı insanlar sorunlarla boğulup duruyor. Ekonomik sorunlar bir yana, mevzuatlar ve yerel yönetimlerin yanlış uygulamaları önümüzü kesip duruyor. Desteği geçtik, yahu bari önümüzü kesmeyin! Bırakın işimizi yapalım. Mesele başta İstanbul olmak üzere

WIMAXİ  
KABLOSUZ EĞLENCE SİSTEMİ

WIMAXİ, YOLCULARINIZIN KENDİ MOBİL CİHAZLARIYLA ERİŞEBİLECEĞİ BİR DİJİTAL OTOBÜS İÇİ EĞLENCE PLATFORMUDUR.

TELEVİZYON  
FİLM  
MÜZİK  
RADYO

SESLİ KİTAP  
E-KİTAP  
ARAÇ TAKİP  
REKLAM

UZAKTAN YÖNETİM

Mutlu Yolcular, Mutlu Yolculuklar!  
İletişim : 0532 214 94 63



# DUR DURAK BİLMİYOR, GÜVENLE TAŞIYOR, BİRLİKTE BÜYÜYORUZ.

Mercedes-Benz Otobüs olarak, bu yıl da yerli üretim Mercedes-Benz Conecto ve Conecto hybrid otobüslerimizle, şehrin her köşesine güvenlikten, konfordan ve verimlilikten ödün vermeden, dur durak bilmeden ulaşmanın gururunu yaşıyoruz.

Şehir içinde şehir için çalışmaya, güveni ve konforu yola taşımaya devam edeceğiz.

**Mercedes-Benz**  
The standard for buses.



## 2025 İTİBARIYLA HAYATIMIZA GİREN UYGULAMA: ULUSAL TAŞIT TANIMA SİSTEMİ:



# Nedir, nasıl uygulanacak? İşte bütün yönleriyle UTTS rehberi!

**YENİLİKLER** yenilikler! Son yıllarda hayatımıza o kadar çok yenilik girdi ki, sorsanız kimse sayamaz. Yenilik iyidir; ama diğer taraftan her yenilik, özellikle zor koşullar altında hizmet veren ticari araç sahipleri için de çok büyük maddi yükler getiriyor. 2025 yılı itibariyle yepyeni bir yenilikle tanıştık: Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi: Namı diğer UTTS... Sistem, araçların tükettiği yakıt konusunda vergi kaçaklarını engellemek. Araçların bir aparat vasıtasıyla ne zaman, nereden, ne kadar akaryakıt aldığı anında sisteme işleniyor ve böylelikle bir vergi kaçağı da söz konusu olmuyor. Sisteme başvuruların süresi 31 Aralık 2024 olarak belirlenmişti. Daha sonra yetişmez diye, tarih 31 Ocak 2025'e

### UTTS Hakkında Bilmeniz Gerekenler

5 Ekim 2023 tarihinde Resmî Gazete'de yayımlanan Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi Uygulama Genel Tebliği ile hayatımıza giren Ulusal Taşıt Tanıma Sistemi (UTTS), akaryakıt satışlarında plaka bilgilerinin otomatik olarak girilmesini sağlayacak. 2025'te hayata geçecek olan ve tüm ticari taşıtların dahil olması gereken sistemle ilgili bilinmesi gereken noktaları sizin için derledik.

### UTTS Nedir?

UTTS, akaryakıt istasyonları ve şirketlere ait ya da kiralama yoluyla işte kullanılan taşıtları ilgilendiren sistemin adıdır.

UTTS ile akaryakıt istasyonuna giden bir aracın yakıt dolum işlemi plaka bilgisi otomatik olarak sisteme giriliyor ve görevi elle plaka bilgisine müdahale edemiyor.

Bu işlem, ödeme kaydedici cihaz (ÖKC) ile pompa arasında kurulan entegrasyonla gerçekleşiyor.

Akaryakıt alımı ile ilgili tüm bilgiler, ilgili devlet kurumlarına iletiliyor. UTTS ile akaryakıt piyasasında rekabetin korunması ve kayıt dışı ekonominin önüne geçilmesi hedefleniyor.

Tahminlere göre Türkiye'de şirketlere ait veya kiralama yoluyla işte kullanılmak üzere edinilmiş 8 milyon araç bulunuyor. Bu araçların tamamının UTTS'ye 31 Ocak 2025 tarihine kadar geçmesi gerekiyor. Formunu doldurarak detaylı bilgi alabilirsiniz.

### Taşıt Tanıma Birimi ve Taşıt Tanıma Okuyucu Cihazı Nedir?

Taşıt Tanıma Birimi (TTB) ve Taşıt Tanıma Okuyucu Cihazı (TTO), UTTS ile hayatımıza giren kavramlardır.

Akaryakıt pompalarına monte edilen TTO ile araçların depo kapaklarına monte edilen TTB koordinasyonu ile pompa ile yükleme başladığında aracın bilgilerinin, manuel giriş olmaksızın kaydedilmesini sağlıyor. TTB montajı için Darphane ve Damga Matbaası Genel Müdürlüğü tarafından açılan utts.gov.tr sitesine başvuru yapılması gerekiyor.

### UTTS Ücreti Ne Kadar?

UTTS başvuru sürecinde şirketler sadece Taşıt Tanıma Birimi ve montaj için ücret ödüyor. 2024 yılı için Taşıt Tanıma Birimi ücreti 1.810 TL + KDV'dir.

2025 yılında ücret Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanacak Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) dikkate alınarak artırılması bekleniyor.

31 Aralık 2024 tarihine kadar Taşıt Tanıma Birimi siparişi veren şirketler, ödemelerini 2024 yılı ücretine göre yapıyor. 1-31 Ocak 2025 tarihleri arasında sipariş veren şirketler için ise 2025 yılı için belirlenecek ücret geçerli olacak.

TTB montajı işlemleri için son tarih ise 30 Nisan 2025'tir. Bu tarihe kadar UTTS üzerinden ödeme yapılmassa bile araçların yakıt alımları gider olarak gösterilebilecek.

### UTTS Başvuru Süreci Nasıl İlerliyor?

UTTS için başvurular Darphane tarafından kurulmuş olan utts.gov.tr adresinden yapılıyor. Başvuru süreci aşağıdaki sırayla ilerliyor.

Kayıt ve hesap onayı: UTTS sitesinden kayıt oluşturulduktan sonra şirket yetkilisi tarafından bilgiler giriliyor. Burada vergi levhası gibi bilgilerin girilmesi gerekiyor.

kadar uzatıldı. Bu tarihe kadar başvurular, 1.810 TL+KDV ödeyecek. Ayrıca bu tarihe kadar başvurulara, sistemi geçiş için 30 Nisan 2025 tarihine kadar süre tanınıyor. Bir gün geciktiniz, yani 1 Şubat'ta başvuru yaptınız; size 30 Nisan'a kadar süre tanınmıyor ve hemen başvurup sisteme dahil olmanız gerekiyor. Dahası, hemen sisteme kayıt yapmazsanız, alacağınız akaryakıtın fişini giderden düşemiyorsunuz. Düşünsenize, bir şehirlerarası otobüsün en büyük gider kalemi ne; motorin ve siz sisteme geçmediğiniz için bu mazotun fişini kullanamayacaksınız! Çok önemli bir husus bu! Tüm şehirlerarası otobüsçülerin mutlaka 31 Ocak tarihine kadar UTTS'ye başvurması gerekiyor. Aksi halde kayıp çok büyük. **BİZDEN UYARMASI!**

**Araç ekleme:** Şirkete ait veya kiralama yoluyla edinilmiş araçların ruhsat bilgilerinin "Taşıt Ekle" butonuna tıklanarak giriliyor.

**TTB siparişi:** Site üzerinden araçlar için TTB siparişi veriliyor.

**Ödeme işlemi:** Havale/EFT, kredi kartı veya banka kartı gibi ödeme yöntemleri ile araçların TTB montaj ücreti Darphane'ye ödeniyor. Montaj: TTB montaj noktaları arasından şirketler, kendilerine en uygun adresi seçip montaj işlemini gerçekleştiriyor.

### UTTS'ye Geçilmezse Cezası Ne Kadar Olacak?

31 Ocak 2025 tarihine kadar şirketlerin UTTS'ye geçişi zorunludur. Geçiş işlemini gerçekleştirilmeyen şirketler için Vergi Usul Kanunu'nun 355. maddesine göre ceza uygulanacak.

Taşıt Tanıma Birimi takırtırmayan şirketler için Vergi Usul Kanunu 355/1. maddesine göre usulsüzlük cezaları 7.000 TL ile 28.000 TL arasında değişmektedir.

UTTS geçiş süreci tamamlanmadığı takdirde yakıt harcamaları gider olarak gösterilemiyor, düzenlenen fiş ve faturalar ise hiç düzenlenmemiş sayılıyor. Bu nedenle de UTTS geçişi tamamlanmamış araçlar için düzenlenen faturalarda da usulsüzlük tespit edilmesi durumunda 20.000 TL ile 100.000 TL arasında ceza uygulanıyor. Ayrıca düzenlenen cezalar, her bir belge için ayrı ayrı hesaplanıyor.

### UTTS'ye Geçilmezse Yakıt Gider Olarak Gösterilemiyor mu?

UTTS'ye geçilmediği takdirde yakıt harcamalarının gider olarak gösterilebilmesi mümkün değil. Ancak geçiş süreci ile ilgili farklı tarihler bulunmaktadır. Tarihler ve

bilinmesi gereken detaylar şöyle sıralanır:

31 Ocak 2025 tarihine kadar UTTS'ye geçen araçlar, UTTS üzerinden oluşturulacak kayıtlar ile yakıt harcamalarını gider olarak gösterebiliyor.

TTB montajı için son gün 30 Nisan 2025. 31 Ocak 2025 tarihine kadar utts.gov.tr adresinden kaydı oluşturan ve TTB siparişi verilen şirket araçları, 31 Nisan 2025 tarihine kadar UTTS geçiş sürecini tamamlamamış olsa bile yakıt harcamalarını gider olarak gösterebiliyor.

1 Şubat 2025 ve sonrasında UTTS'ye başvurularını yapıp araçlarını kaydettiren şirketler, ancak başvuru incelenip kayıt süreci tamamlandıktan sonra UTTS üzerinden yaptıkları yakıt harcamalarını gider olarak gösterebiliyor.

Örneğin 1 Şubat 2025 tarihinde başvuru işlemlerini başlatan bir şirketin araçları için 1 Mart 2025 tarihi itibarıyla geçiş işlemini tamamlamış olsun. Bu durumda 1 Şubat ile 1 Mart tarihleri arasında yapılan yakıt harcamaları gider olarak gösterilemez.

Kısacası şirketlerin yakıt harcamalarını gider olarak gösterebilmesi için en geç 31 Ocak 2025 tarihine kadar başvurularını tamamlaması gerekiyor. Aksi takdirde araç yakıt harcamaları gider olarak gösterilemiyor.

### UTTS Kimler için Zorunlu?

UTTS hem şirketler hem de bireysel kullanıcılar için zorunludur. Şirketlere ait veya kiralama yoluyla edinilen ve işte kullanılan araçlar için son başvuru tarihi 31 Ocak 2025'tir.

Bireysel kullanıcılar için zorunluluk başlangıç tarihi 1 Temmuz 2025'tir. Bu tarihten itibaren bireysel kullanıcılar adına trafiğe kaydedilen araçlar, UTTS'ye başvurmak zorundadır.

# GÜCÜNÜZE GÜÇ KATIN



## MAPAR BURSA

**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil  
Servis: 0 533 931 99 00

## MAPAR İZMİR


**MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi**  
**MAN Kamyon & Otobüs Bayi**  
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil  
Servis: 0 530 373 93 93

## MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44

 **mapar**

 [www.mapar.com.tr](http://www.mapar.com.tr)

    /maparman





## MERCEDES-BENZ, 2025 YILINA MEGA BİR SATIŞ İLE HIZLI BAŞLANGIÇ YAPTI

# Transay'a 131'lik Sprinter teslimatı

Bütün araç gruplarında rekor bir yılı geride bırakan Mercedes-Benz, 2025 yılına da damga vuracak bir başlangıç yaptı. Otomotivin lider markası Mercedes, sektörünün dev şirketlerinden Transay Taşımacılık'a 131 adetlik Sprinter satışı gerçekleştirdi. Bu alımla birlikte Transay'ın filosunun yüzde 50'si Mercedes-Benz araçlardan oluşmuş oldu.

**P**ANDEMİDEN sonra her yıl yeni rekorlara imzasını atan Mercedes-Benz Türk, 2024 yılında da bütün araç gruplarında üstün bir performans sergilemişti. Şirket, 2025 yılına da çok hızlı bir başlangıç yaptı. Mercedes-Benz, geçen hafta hafif ticaride mega bir filo satışına imzasını attı.

830 araçlık filosuyla İstanbul merkezli olarak 57 ilde faaliyet gösteren Transay Taşımacılık, personel taşımacılığı ve turizm alanlarında sektördeki öncü konumunu güçlendirmek doğrultusunda yatırımlarına 'Yıldız' markasıyla devam ediyor. Transay Taşımacılık, filosunu 131 adet Mercedes-Benz Sprinter ile genişletti ve filosundaki Mercedes-Benz araçların sayısı 420'ye ulaştı.

**Sprinter alıcısına kazandırıyor** Mercedes-Benz Sprinter'in birçok sektöre yönelik geniş kapsamlı çözümleriyle hafif ticari araç segmentini baştan tanımlayarak yıllardır öncü konumunu sürdürdüğünü söyleyen Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Türkiye Satış Müdürü Serdar Yaprak "Ağırlıklı olarak servis aracı olarak kullanılan, Türkiye'de Türk mühendisliğiyle minibüs haline çevrilip Almanya'da sertifikalandırıldıktan sonra pazara çıkan Mercedes-Benz Sprinter'in premium algısı yüksek. Dolayısıyla yolcu taşımacılığında Sprinter, güvenlik ve konfor gibi unsurlarıyla tercih edilen bir araç olarak öne çıkıyor. Ayrıca

büyük hafif ticari segmentinde özellikle müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara da kolaylıkla uyum sağlıyor. Birçok farklı varyasyona ulaşabilen Sprinter, segmentinin çok yönlü modellerinden. Uzun süredir iş birliği yaptığımız Transay'ın 131 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filosunu genişletmesi de doğru ürünlerle doğru çözümler sunduğumuzu gösteriyor." dedi.

**Konfor ve güvenliği tercih ettik** Katıldığı teslimat töreninde araçları teslim alan Transay Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Halim Aydın, filolarını genişletmek için bir kez daha uzun yıllardır iş birliklerinin devam ettiği Mercedes-Benz'i tercih ettiklerini belirterek, "Filomuzu güçlendirirken Mercedes-Benz marka araçların doğru yatırım olduğuna inanıyoruz. 1989 yılından beri yer aldığımız ve öncülerinden biri olduğumuz sektörde insan taşımının önemi ve zorluğunun bilinciyle hareket ediyoruz. Bu doğrultuda da sürekli kendimizi geliştiriyor ve yeni yatırımlar yapıyoruz. Bu yatırımlarla da taşıdığımız insanların güvenli ve huzurlu bir şekilde ulaşmalarını sağlıyoruz. Bunun için güvenlik ve konforu önceliğimiz haline getirerek filomuzu sürekli yeniliyoruz. Mercedes-Benz de sunduğu en son teknolojiye sahip araçlar ve üst düzey güvenlik önlemleriyle müşterilerimizin bizden talep ettiklerini en iyi şekilde karşılıyor" dedi



**İstanbul'da gerçekleştirilen teslimat töreninde, Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Türkiye Satış Müdürü Serdar Yaprak, Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar 2. El Satış Müdürü Faruk Özer, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler Satış ve Pazarlama Direktörü Meltem Gürsoy, Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar Satış Filo Satış Koordinatörü Coşkun Civan, Transay Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Halim Aydın ve Gelecek Otomotiv Genel Müdürü Bekir Koman hazır bulundu.**

## Ukrayna'nın 85 otobüslük ihalesini ISUZU kazandı...

Anadolu Isuzu, Kiev Belediyesi bünyesinde hizmet veren toplu taşıma şirketi Kyivpastrans ile 18,6 milyon Euro değerinde 85 adet Citiport 12, alçak tabanlı otobüs tedariki anlaşması imzaladı. Otobüslerin teslimatlarına bu yılın ikinci yarısında başlanacak.

**T**ÜRKİYE otomotivinin güçlü markası Anadolu Isuzu, Ukrayna'nın başkenti Kiev'in yer üstü toplu taşıma hizmetlerini yöneten belediye şirketi Kyivpastrans ile 85 adet Citiport 12 otobüs için 18,6 milyon Euro değerinde bir ihracat anlaşması imzaladı. Bu anlaşma, Anadolu Isuzu'nun uluslararası pazarlardaki gücünü ve toplu taşıma sektörüne sunduğu modern çözümleri bir kez daha gözler önüne seriyor.

**Citiport 12 ile modern toplu taşıma** Günde 1.5 milyondan fazla yolcuya hizmet veren ve Ukrayna'nın en büyük belediye otobüsü filosuna sahip şirketi olan Kyivpastrans, Avrupa Yatırım Bankası (EIB) tarafından sağlanan fon ile açtığı kamu ihalesi neticesinde, filosuna Isuzu Citiport otobüslerle güçlendirmeye karar verdi.

Yüksek yolcu kapasitesi, enerji verimliliği ve düşük emisyon değerleriyle dikkat çeken Isuzu Citiport 12 model otobüsler, son yıllarda oldukça yıpranan Kiev'in toplu taşıma sistemine önemli bir katkı sağlayacak.

Ergonomik tasarımı ve üstün konfor özellikleriyle hem yolcu deneyimini iyileştirecek hem de çevreye duyarlı bir ulaşım alternatifi



sunacak. Araçların teslimatının, bu yılın ikinci yarısında başlaması planlanıyor. İhale kapsamında Kyivpastrans'a verilecek tüm servis ve diğer satış sonrası hizmetler, Anadolu Isuzu'nun Ukrayna yetkili distribütörü ve servisi, Soycan Şirketler Grubu iştiraki olan Zeynela Motorlu Taşıtlar A.Ş. tarafından sağlanacak.

**Uluslararası pazardaki gücünü perçinliyor** Şehrin ulaşım altyapısının en önemli otoritelerinden biri olan Kyivpastrans

ile yapılan bu anlaşma, Anadolu Isuzu'nun uluslararası pazarlarda sağladığı güven ve müşteri memnuniyetini bir kez daha gözler önüne sererken, şirketin önümüzdeki dönemde Ukrayna toplu taşıma hizmetlerinin yeniden inşası alanında yetkili otoritelerin en yakın çözüm ortaklarından biri olacağını da göstermiştir.

Anadolu Isuzu, sürdürülebilir ve çevreci ulaşım teknolojileri ile yurt içi ve yurt dışında şehirlerin toplu taşıma ihtiyaçlarına en iyi şekilde yanıt vermeye devam edecek.



## Isuzu, BAE ile 37.8 milyon dolarlık anlaşma imzaladı

Anadolu Isuzu, Roads & Transport Authority (RTA) ile, Dubai toplu taşıma sisteminde kullanılmak üzere 70 adet Citiport 18 Class 2 otobüsler için, 37.8 milyon dolarlık bir ihracat anlaşması imzaladı.

**K**ÜÇÜK otobüsün ihracat lideri Anadolu Isuzu, çok önemli ve stratejik bir uluslararası anlaşmaya imza attı. Anadolu Isuzu, uluslararası pazardaki başarısını bir kez daha kanıtlayarak Birleşik Arap Emirlikleri'nin önemli ulaşım otoritesi Roads & Transport Authority (RTA) ile 70 adet toplu taşıma otobüsü için 37,8 milyon dolarlık bir anlaşma imzaladı. Anadolu Isuzu'nun tek seferde kazandığı en yüksek bedelli ihracat ihalesi ve en yüksek adetli 18 metre Citiport satışı olma özelliği taşıyan anlaşma kapsamında, araçların 2026 yılında teslim edilmesi hedefleniyor.

**Modern toplu taşıma çözümleri** Modern teknolojilerle donatılmış,

yüksek yolcu kapasitesi, enerji verimliliği ve düşük emisyon değerleriyle öne çıkan Citiport 18 Class 2 model otobüsler; Birleşik Arap Emirlikleri'nin toplu taşıma sisteminde yer alacak. Ergonomik tasarımı ve üstün konfor özellikleriyle yolcu deneyimini geliştiren bu araçlar, Dubai'de hizmet verecek.

Bu anlaşma, Anadolu Isuzu'nun küresel başarısını ve sektöre sağladığı yenilikçi katkıları bir adım öteye taşımayı hedefliyor.

Birleşik Arap Emirlikleri gibi stratejik bir pazarda modern ve çevreci ulaşım çözümleri sunan Anadolu Isuzu, sürdürülebilir toplu taşımacılıkta öncü konumunu güçlendirmeye devam ediyor.



# Mercedes, 'DAİMA İLERİ' ile satış sonrasında fark yaratıyor

Üstün teknoloji araçları kadar, müşterisinin hayatını kolaylaştıran satış sonrası hizmetleriyle de fark yaratan Mercedes-Benz Türk, yep yeni bir uygulamayı daha hayata geçirdi. Şirket, Satış Sonrası Hizmetlerin uçtan uca dijital dönüşümü çalışmalarını kapsamında 'Daima İleri' mobil uygulamasını başlattı. Ücretsiz ve tüm işletim sistemleri ile uyumlu olan 'Daima İleri', kamyon ve otobüs müşterilerine kapsamlı bir dijital deneyim sunuyor.

**H**ER alanda üstün performans ve kaliteyi garanti eden ürünleri ve servis hizmetleriyle, müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutan Mercedes-Benz Türk, hayata geçirdiği yeniliklerle Satış Sonrası Hizmetlerde de fark yaratmaya devam ediyor. Kamyon ve otobüs endüstrisindeki öncülüğünü teknoloji alanına da yansıtmayı hedefleyen Mercedes-Benz Türk; müşterilerinin araçlarının yetkili servislerdeki son durumu hakkında anlık bilgi sahibi olmasına imkân tanıyor. Mercedes-Benz Türk'ün geliştirdiği yeni 'Daima İleri' mobil uygulaması, kamyon ve otobüs firması sahiplerinin, satış sonrası hizmetlerden sorumlu olan yöneticilerin ve şoförlerin satış sonrası hizmet deneyimlerini bir üst seviyeye taşıyor.

#### Servis Takibi Artık Elinizde

Türkiye kamyon ve otobüs sektöründe müşterinin servis tarihçesini sunan uygulamalar arasında öne çıkan 'Daima İleri', kullanıcıların araç filolarını ve servis geçmişlerini görmelerine, güncel kampanyalar hakkında bilgi sahibi olmalarına, servis sözleşmeleri ve uzatılmış garanti paketleri gibi avantajlardan faydalanmalarına olanak



tanıyor. 100 binden fazla kişiye ulaşma potansiyeline sahip mobil uygulama hizmet kalitesini artıran diğer özellikleriyle de kullanıcılara operasyonel süreçlerde takip kolaylığı ve verimlilik sağlıyor. Ücretsiz olarak hem kamyon hem de otobüs müşterileri tarafından kullanılacak ve tüm işletim sistemleri ile uyumlu şekilde tasarlanan uygulama, Mercedes-Benz

Türk'ün çatı şirketi Daimler Truck bünyesinde hem firma sahiplerine hem de sürücülere aynı çatı altından veri sunan ilk mobil uygulama olma özelliğini taşıyor. 'Daima İleri' mobil uygulaması şasi bazlı veri göstererek, müşterilerin araçlarının yetkili servislerdeki son durumuna ilişkin anlık bilgi sahibi olmasına imkân tanıyacak.

## Sosyal sigorta işlemleri yönetmeliğinin ek-7'nci maddesi uygulaması

Sayın Okurlar;

06.12.2024 tarihinde çıkan Sosyal Sigorta İşlemleri Yönetmeliğinin Ek-7'nci Maddesi Uygulamasını anlatan yönetmelik ile ilgili detayları bu yazımızda paylaşacağız.

Kanuna göre "Kuruma verilmesi gereken belge, bildirge ve beyannamelerin, daha az prim ödemek, yararlanamayacağı sigorta prim teşvik, destek veya indirimlerinden yararlanmak veya daha fazla yararlanmak, özel nitelikteki inşaat işleri ve ihale konusu işlerde asgari işçilik tutarını tamamlamak, iş kazası ve meslek hastalığı, hastalık, analık, genel sağlık, malullük, yaşlılık ve ölüm sigortalarından haksız menfaat sağlamak gibi amaçlarla kasten gerçeğe aykırı olarak düzenlendiğine ilişkin hususların Kurumun denetim ve kontrol ile görevlendirilmiş memurlarınca fiilen yapılan denetimler sonucunda veya işyeri kayıtlarından yapılan incelemeler sonucu ya da bankalar, kamu kurum ve kuruluş-

ları ile diğer gerçek ve tüzel kişilerden elde edilen belge, bilgi ve bulgulardan tespit edilerek raporda açık ve net olarak belirtilmesi durumunda Sosyal Sigorta İşlemleri Yönetmeliğinin Ek-7'nci maddesine ilişkin işlemler ; 5237 sayılı Türk Ceza Kanunu'nun 204'üncü, 206'nci ve 207'nci maddeleri kapsamında Cumhuriyet Savcılıklarına suç duyurusunda bulunulur" hükmü yerine getirilecektir. Denmektedir.

SGK iş ve işlemlerimizde gerekli özen ve intizamı göstermeniz menfaatiniz olacaktır.

Yeni yılınız kutlu olsun



Sibel YÜCE

sibel.yuce@hotmail.com.tr

**inova**  
otomotiv  
Innovation for comfort

AGILE 4525L



AGILE 5030



inovaotomotiv.com



AGILE 4525P

**TOFED Shell  
kart ile akaryakıt  
alımında anında  
indirim**

**%3,5**



**Arayın kartınızı hemen teslim edelim**





# Temsa 20 bininci Prestiji

## üretim bandından indirdi

Sağlamlığı, konforu ve güvenliği ile segmendinin lider markaları arasında yer alan Temsa Prestij, 20 bininci rakama ulaştı. Bu özel araç, Temsa tarafından büyük gururla üretim bandından indirildi. 33 yılda 20 bin rakamına ulaşmak, Temsa için bir tarihi başarı...

**S**on yıllardaki yatırımlarıyla dünyanın önde gelen teknoloji şirketleri arasına giren TEMSA, özellikle elektrikli otobüsteki başarısıyla bütün dikkatleri üzerine çekiyor. Şirket, 33 yıllık geçmişi olan Prestij modeliyle küçük otobüste de söz sahibi...

Prestij, üstün özellikleriyle pazarın en çok tutulan araçları arasında yer alıyor. TEMSA, 20 bininci Prestij aracını banttan indirerek tarihi bir başarıya daha imza attı. 1992 yılında ilk üretimi gerçekleşen Prestij serisi otobüsler, bugüne kadar dayanıklılık, yakıt ekonomisi ve çevreci teknolojileriyle midibüs segmentinde birçok sektörün önde gelen tercihlerinden biri oldu. Prestij modelinin üretimine 1992 yılında başlayan TEMSA, 20 bininci Prestij'i 13 Ocak tarihinde gerçekleştirdiği törenle banttan indirdi. TEMSA'nın Adana'daki üretim tesisinde düzenlenen etkinlikte, TEMSA CEO'su Evren Güzel ve TEMSA çalışanları bir araya gelerek markanın tarihi başarısına tanıklık etti.

**Yenilik ve sağlamlığın sembolü**  
Etkinlikte Prestij'in TEMSA için önemine vurgu yapan TEMSA CEO'su Evren Güzel, "2025 yılına böylesine kayda değer bir başarıyla giriş yapmak, bizim için özel bir anlam ifade ediyor. Prestij, sadece bir aracın ötesinde, aynı zamanda 30 yılı aşkın süredir devam eden azmin, yenilikçiliğin ve dayanıklılığın bir sembolü. Bu süre zarfında kalite, güvenilirlik ve çevreci

teknolojisiyle sektördeki yerini günden güne sağlamlaştırdı. Sektörü dönüştüren ve simge araçlardan olan Prestij, midibüs segmentinde pazarda yıllardır en çok tercih edilen modeller arasında yer alıyor. Bu güçlü konum, TEMSA'nın müşterilerine en iyi ürün ve hizmeti sunma konusundaki kararlılığını bir kez daha ortaya koyuyor. 20 bin Prestij, bu yolda kat ettiğimiz her kilometreyi ve üzerinde emeği olan tüm TEMSA çalışanlarını simgeliyor. DNA'mızdaki yaratıcı ve yenilikçi bakış açımızla, önümüzdeki dönemde çok daha büyük başarılar elde edeceğimize inanıyorum. Bu vesileyle tüm çalışanlarımıza özverileri için teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

**33 yıllık Prestij'li yolculuk**  
Prestij, yenilikçi özellikleri ve müşteri beklentilerine uygun çözümleriyle 33 yıldır geniş bir kullanıcı kitlesine ulaşmayı sürdürüyor. Turizm, havalimanı aktarmaları, personel ve okul taşımacılığı gibi birçok farklı alanda aktif olarak kullanılan Prestij, yolcu taşımacılığında standartları yeniden tanımlıyor. Yıllar içerisinde sürekli yenilenen Prestij'in 2016 yılında Türkiye'nin beğenisine sunulan Prestij SX modeli, yakıt ekonomisi, dayanıklı yapısı ve dar sokaklarda yüksek manevra kabiliyeti gibi özellikleriyle dikkat çekiyor. 20 bininci Prestij aracının üretimi, TEMSA'nın kalite ve dayanıklılık konusundaki taahhüdünün bir göstergesi olarak öne çıkıyor.



## Kartar Grup'a 25 Fuso teslimatı

TEMSA, farklı ürün gruplarındaki teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Şirket, yılın ilk Fuso Canter teslimatını 25 adet ile Kartar Grup'a gerçekleştirdi. Kartar Grup, 2025 yılı içerisinde 75 adet daha Fuso Canter alımı planlıyor.



**T**EMSA, bir yandan otobüs teslimatlarını sürdürürken, diğer taraftan hafif kamyon sınıfındaki Fuso Canter ile de önemli işlere imzasını atıyor. Temsa, son olarak Kartar Grup'a 25 adet Fuso teslimatı gerçekleştirdi. Araçlar, Gencer Kasa'nın Tuzla'daki merkezinde düzenlenen törenle firmaya teslim edildi. Törene, TEMSA Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ, Bölge Satış Yöneticisi Ruhi Pehlivan, Kartar Grup Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Haliloğlu ve Gencer Kasa Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Gencer katıldı.

Teslimat töreni sonrasında açıklamalarda bulunan Kartar Grup Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Haliloğlu, ilk etapta 25 adetlik bir Fuso Canter alımı yaptıklarını belirterek, "2025 yılı içerisinde 75 adet daha Fuso Canter ile yatırımımız 100 adete tamamlanacak" dedi. Haliloğlu ayrıca: "Fuso Canter artık yerli bir ürün gibi oldu. Hem yaygın servis ağı hem de

kolay erişilen yedek parçası ile önde gelen markadan biri. Araçların hareket kabiliyeti oldukça iyi. Ayrıca TEMSA ile de ilişkilerimiz çok eski ve çok iyi bir diyalog sürecimiz var" şeklinde konuştu.

### Yılın ilk anlamlı teslimatı

Törene konuşan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp: "İlk kez 1998 yılında Kartur ile çalışmaya başladık. 2014 yılında otobüs teslimatlarımız da oldu. Kartur sektöründe uzman ve işinin ehli. Yılın ilk günlerinde böyle anlamlı bir teslimatı yapmak bizi çok mutlu ediyor. Kartur ile iş birliğimizin artacağına ve yatırımların 2025 yılında da devam edeceğine inanıyorum" dedi.

TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ ise, Kartur ile 27 yıldır devam eden iş birliklerine dikkat çekerek, "Hem ürettiğimiz Prestij otobüsleri hem de Fuso Canter ürünlerimizi kullanan bir şirket. İş birliğimizin uzun yıllar devam etmesini diliyorum" dedi

## Romanya'da 3 belediyeye elektrikli otobüs ihracatı

**T**ÜRKİYE'de yerli elektrikli otobüs pazarının lideri konumunda bulunan TEMSA, bu alandaki tecrübesini Avrupa'ya taşımaya devam ediyor. İsveç, Fransa, İspanya, ABD gibi ülkelerde elektrikli otobüslerini yollara çıkarmanın

yanı sıra, Doğu Avrupa'da mobilitenin yeşil dönüşümüne öncülük eden ülkeler arasında yer alan Romanya'ya da elektrikli araç sevkiyatlarını sürdürüyor. TEMSA, 2024 yılı içerisinde gerçekleşen 3 farklı sevkiyatla, Romanya'daki Caransebes,

Slanic, Ineu Belediyelerine toplam 8 adet elektrikli MD9 electricITY ihracatı gerçekleştirdi.

### Romanya'ya ihracat yüzde 79 arttı

Türk ticari araç üreticilerinin en önemli ihracat pazarlarından biri haline gelen Romanya'da en dikkat çekici büyümelerden biri de midibüs segmentinde gerçekleşti. TEMSA'nın çevreci midibüs modellerinden Prestij SX, Romanya'da son 2 yılda 120'den fazla satış rakamına ulaşırken, 2023 ve 2024 yıllarında adet bazındaki toplam ihracat, önceki 2 yıla göre yüzde 79 arttı.

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Evren Güzel, Romanya'nın Avrupa'nın en hızlı büyüyen pazarlarından biri olduğunu vurgulayarak, "Romanya, Türk ticari araç üreticilerinin yurt dışında yazdığı en büyük başarı hikayelerinden birine ev sahipliği yapıyor. TEMSA olarak biz de bu başarı hikayesine öncülük etmekten büyük gurur duyuyoruz. Bu performans, güçlü ürün portföyümüz ve yenilikçi mühendislik yetkinliklerimizin yanı sıra müşteri ihtiyaçlarına

özel geliştirdiğimiz çözümlerle de mümkün oldu. Son 10 yılda Romanya'ya gerçekleştirilen toplam ihracatın yaklaşık yarısını son 2 yılda teslim ettik. Bu, TEMSA'nın küresel büyüme stratejisinin çok önemli bir yansıması.

Aynı zamanda Romanya pazarının sunduğu fırsatları doğru analiz ederek attığımız adımların ne kadar isabetli olduğunu da gösteriyor. TEMSA olarak sadece araç ihracat eden bir şirket değil, aynı zamanda müşterilerimize uzun vadeli değer sağlayan ve sürdürülebilir iş ortaklıklarını kurmayı hedefleyen bir vizyonla ilerliyoruz.

Doğu Avrupa bölgesi de küresel büyüme stratejimiz çerçevesinde önemli bir rol oynuyor. Bizim Romanya'daki başarımız ve kardeş şirketimiz Skoda Transportation'ın Doğu Avrupa pazarındaki tecrübesi sayesinde, 2025 yılı itibarıyla bölgede çok daha etkin bir TEMSA göreceğiz.

Bu kapsamda müşteri memnuniyetini arttırmaya yönelik satış sonrası hizmetlerimiz daha da güçlendirecek, inovatif ürünlerimizle pazar payımızı arttırmaya odaklanacağız" dedi.





**MİLYONLARCA YOLCUYA BAŞARIYLA HİZMET VEREN KÂMİL KOÇ, 2024 VERİLERİNİ AÇIKLADI**

# Tatil amaçlı seyahatlerde bir daralma söz konusu...

**T**ÜRKİYE'nin 7 bölgesine hizmet veren Kâmil Koç'un verileri, geneli yansıtmaya açısından önemli. Peki 2024 otobüs sektörü açısından nasıl bir yıl oldu. Şirket, geçen yılın verilerini paylaştı. Veriler, seyahatlerin çoğunlukla iş ve eğitim amaçlı olduğunu söylüyor. 2024'e ilişkin otobüsle seyahat rakamlarını açıklayan Kâmil Koç göre, geçen yılın en çok tercih edilen rotası Bursa-İstanbul oldu.

**E**KONOMİK koşullar nedeniyle tatil yapmak, artık lüks oldu. Bunun yanı sıra özel araç kullanımının artması ve devlet destekli diğer taşıma modlarının ucuzlaşması da, şehirlerarası otobüsünün pastasını küçültüyor. Otobüsle seyahat, daha ziyade iş ve eğitim amaçlı yapılıyor. Yani gelir düzeyi daha düşük olanların tercihi oldu. 2024, otobüschü açısından beklentilerin gerisinde bir yıl oldu.

Peki nasıl bir yıl geçirdik? Türkiye'nin neredeyse tamamına yönelik yolcu taşıma hizmeti veren Kâmil Koç'un verileri, sektörün verilerini de yansıtır mahiyette. Veriler de, yolcuların otobüsü iş ve eğitim amaçlı tercih ettiğini ortaya koyuyor. Yoğunluk haritasında, sahil kentleri hayli geride kalıyor.

**Sahil kentleri sıralamaya giremedi** Türkiye'nin en çok tercih edilen lider seyahat markası Kâmil Koç, 2024 yılına ilişkin verileri açıkladı. 99 yıldır seyahat sektöründe modern araç filosu, profesyonel ekipleri ve güçlü organizasyon yapısı ile yol arkadaşlarına kesintisiz en iyi hizmeti sunan firma, 2024 yılının yanı sıra Ramazan ve Kurban bayramları ile Sömestir tatilinde yolcuların en çok tercih ettiği rotaları derledi. Şirketin şehirlerarası sefer ve yolcu sayılarına göre yaptığı derlemede 2024 yılı içerisinde İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir ve Eskişehir en fazla gidilen iller olarak öne çıktı.

**Bursa-İstanbul ilk sırada yer aldı** Kâmil Koç'un 1 Ocak-31 Aralık 2024 dönemini kapsayan yıllık verilerine göre, yıl genelinde yolcuların en çok kullandığı rota Bursa-İstanbul oldu. Burayı Ankara-İstanbul ve İstanbul-Ankara güzergahları izledi. Megakent İstanbul'un yılın on çok tercih edilen üç rotasında da yer aldığı listenin geri kalanı ise şöyle oluştu: İstanbul-Bursa, Bursa-Ankara, İstanbul-İzmir, İzmir-İstanbul, Ankara-Bursa, Ankara-İzmir ve Kayseri-Ankara.

**Bayram tatilleri nefes aldırdı** 2024 yılının en çok yolcu taşıyan favori rotası Ramazan ve Kurban Bayramlarında değişmedi. Bursa-İstanbul arası her iki

bayramda da yolcular tarafından en çok kullanılan rota oldu.

9-12 Nisan tarihlerini kapsayan Ramazan Bayramı'nda en çok tercih edilen ilk 10 rota da şöyle oldu: İlk sırada yer alan Bursa-İstanbul'u sırasıyla İstanbul-Ankara, Ankara-İstanbul, İstanbul-Bursa, İstanbul-İzmir, Bursa-Ankara, Ankara-Bursa, İzmir-Ankara, Ankara-İzmir ve İzmir-İstanbul izledi.

15- 19 Haziran tarihlerini kapsayan Kurban Bayramı tatilinde de ilk sırada yine yılın favori rotası Bursa-İstanbul yer aldı. Burayı sırasıyla şu güzergahlar izledi: İstanbul-Bursa, İstanbul-Ankara, Ankara-İstanbul, İstanbul-İzmir, Bursa-Ankara, Ankara-İzmir, Ankara-Bursa, İzmir-Ankara ve Bursa-Eskişehir.

Sömestir Tatilinin favori rotası Ankara-İstanbul oldu

Bayramlarla birlikte yolcu hareketliliğinin en fazla olduğu dönemlerden biri olan Sömestir Tatilinde ise en çok Ankara-İstanbul güzergahı tercih edildi.

22 Ocak-2 Şubat 2024 arası kapsayan tatil döneminde en fazla yolcu da başkent Ankara ile megakent İstanbul arasında taşındı.

Burayı sırasıyla şu güzergahlar izledi: Bursa-İstanbul, İstanbul-Ankara, İstanbul-Bursa, Karabük-Ankara, Ankara-Adana, Bursa-Ankara, İstanbul-İzmir, Ankara-Bursa ve Eskişehir-Ankara.

**100. yıl hedeflerimize ilerliyoruz**

Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, yıl genelindeki performanslarına ilişkin şunları söyledi:

"2024 yılı ekonomik olarak hedeflerimize ulaştığımız, yeni yatırımlarla araç ve seyahat ağıımızı daha da büyüttüğümüz bir yıl oldu. Ödüller, yurtdışı bağlantılar ve müşteri memnuniyetini daha ileri seviyeye çıkardığımız 2024 yılında, başarılarımızı da 'The ONE Awards', 'Brandverse Awards' ve 'Outdoor Awards 2024' gibi prestijli ödüllerle taçlandırdık.

Bugün ise Cumhuriyetin ilk seyahat markası olarak 100. yılımıza adım adım ilerlemenin heyecanını yaşıyoruz. 1926 yılından bu yana kesintisiz bir şekilde devam eden yolculuğumuzda artık '100. Yıla 1 Kaldı' diyoruz.

Kâmil Koç olarak geride bıraktığımız 99 yıla şimdiye kadar pek çok ilki ve yeniliği sığdırdık.

Sektörde yeniliklerin öncülüğünü yapmanın yanında, hizmet kalitesini sürekli yukarı taşıyarak, konforlu seyahati herkes için ulaşılabılır hale getirdik.

Bu yolculukta boyunca yol arkadaşlarımızın memnuniyetini odak alarak, nesilden nesile, 7' den 77' ye hizmet verdiğimiz her yolcumuz için 'Güvenilir Marka' olduk. Bizi, Türkiye'nin en çok tercih edilen firması yapan halkımızın oylarıyla son üç yılda üstü sektörün en itibarlı markası seçildik.

Sınırlarımızı da aşan başarılarımızla bugün ise Avrupa'nın en büyük şehirlerarası otobüs ağına kuran iş ortağımız FlixBus ile birlikte hedeflerimize daha sağlam ve güçlü adımlarla ilerliyoruz. Özellikle ailemize katılan yeni iş ortaklarımızla hizmet kalitemizi ülkemizin dört bir yanına taşımanın yanında, Avrupa'da da yeni duraklarla bayrağı hep daha ileriye taşımaya gayret ediyoruz.

Ülkemizin en çok tercih edilen markası olarak 2025 yılı için de dijitalleşme başta olmak üzere 100 yılımıza yaraşır projeler hedefliyoruz.

Geniş seyahat ağıımız, güçlü araç filomuz, bir asra yaklaşan köklü tecrübemiz ve profesyonel kadromuz ile yeni yılda yine müşteri memnuniyetinden dijitalleşmeye, verimlilikten hizmet kalitesine farklı alanlarda sektöre öncü projelerimizle yol almaya devam edeceğiz."



## Karsan'dan İtalya'ya 250. elektrikli araç ihracatı...

**T**ÜRKİYE otomotiv sektörünün köklü markası Karsan, ana hedef pazarlarından olan İtalya'daki varlığını hızla büyütüyor. İtalya'da kısa bir süre önce kazandığı ihale kapsamında Karsan, Floransa Büyükşehir Belediyesi'ne 12 adet e-JEST'in teslimatını gerçekleştirdi. 8 Ocak 2025 tarihinde, Piazzale Michelangelo meydanında gerçekleşen, aralarında Floransa Belediye Başkanı Sara Funaro'nun ve ilgili belediye meclis üyelerinin de bulunduğu törene şehir sakinleri ve medyanın ilgisi yoğun oldu. Yüzde 100 elektrikli Karsan e-JEST'ler, şehir surları içerisinde, tarihi merkezde hizmet verecek.

Karsan'ın, Avrupa'nın toplu taşımasının elektrikli dönüşümünde en fazla tercih edilen markalardan biri olduğunu söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "2018 yılından bu yana hizmet verdiğimiz ve ana hedef pazarlarımızdan İtalya, Karsan konforunu seviyor. İtalya'nın kuzeyinden güneyine tam 27 şehrinde e-JEST, e-ATAK ve e-ATA araçlarımızla hizmet veriyoruz.

Floransa'daki ihale performans testlerinde e-JEST çok beğenildi ve tam not aldı. Zorlu tırmanma testlerini büyük bir başarıyla tamamlayan aracımız, çevreci yapısı, dar sokaklardaki manevra kabiliyeti ve sessizliğiyle şehrin tarihi yapısına tam olarak uyum sağlıyor. Karsan olarak İtalya'daki varlığımızı güçlendirerek büyümeyi sürdüreceğiz. 2025 yılında da yatırımlarımız hız kesmeden devam edecek" dedi.

Karsan e-JEST'in Avrupa'da üst üste 4 yıldır elektrikli minibus pazarında lider olduğunu hatırlatan Okan Baş, şöyle devam etti: "İtalya'daki toplam elektrikli araç parkımız bugün itibarıyla 250 adede ulaştı. Ülkenin ilk 18 metre pantograf elektrikli araçları da Tper Bologna'ya teslim ettiğimiz Karsan e-ATA modelimiz olmuştur. Araçlarımızın çevreci yapısı ve sağladığı ekonomik avantajlar sahada kendini kanıtladıkça Karsan'a olan talep de hızla artıyor. İtalya'daki varlığımızı güçlendirmeye ve büyümeye kararlıyız. 2025 yılında da yatırımlarımıza hız kesmeden devam edeceğiz" dedi.





TÜM OTOBÜŞÇÜLER FEDERASYONU

FEDERATION OF ALL BUS OPERATIONS

## TİCARİ ARAÇLARA ÖZEL

# AKARYAKIT İNDİRİMİ

## BİLGİ ALMAK İÇİN



0501 370 1034

0212 658 32 10 | [www.tof.org.tr](http://www.tof.org.tr)

Yavuz Sultan Selim Mahallesi, Yavuz Selim Cd No:18, 34220 Esenler/İstanbul



Otobüsler için düzenlenen teslimat törenine; Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Aras, Muğla Yörük Obaları Derneği Başkanı Orhan Akcan, Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Arif Özer, Anadolu Isuzu Türkiye Satış Direktörü Yusuf Teoman, Temsa Yurtiçi Satış Müdürü İrfan Özsevim bölge milletvekilleri, siyasilere, toplu taşıma esnafı temsilcileri ve çok sayıda vatandaş katıldı.

# Temsa ve Anadolu Isuzu'dan Muğla'ya 35'lik dev teslimat

Muğla Büyükşehir belediyesi, ulaşımda dönüşüm projesi kapsamında devasa bir otobüs yatırımı yaptı. Büyükşehir, Temsa'dan 15 adet Maraton ve Safir, Anadolu Isuzu'dan ise 20 adet Citiport 12 otobüs aldı. Toplam 35 otobüs, düzenlenen görkemli törenle toplu ulaşım hizmetine başladı.

**M**UĞLA Büyükşehir Belediyesi, mevcut toplu ulaşım filosunu yenilemek ve büyütmek amacıyla 'Ulaşım Dönüşüm Projesi'ni yürürlüğe soktu.

Büyükşehir, proje kapsamında TEMSA ve Anadolu Isuzu'dan toplam 35 adet büyük otobüs aldı. Temsa'dan alınan 15 adet Safir ve Maraton, Anadolu Isuzu'dan ise alınan 20 adet Citiport 12, Muğla'da düzenlenen görkemli törenle büyükşehir yetkililerine teslim edildi.

**Vatandaşın mutluluğu önde gelir**  
Teslimat töreninde konuşan Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Aras, "Tek hedefimiz vatandaşlarımızın mutluluğudur. Biz Muğla'yı mutlu bir kent haline getirmek için çalışıyoruz.

Muğla Büyükşehir Belediyesi olarak yeni aldığımız 35 otobüsle araç filosunu genişleterek 13 ilçede vatandaşlara daha kaliteli hizmet sunmayı hedefliyoruz. Büyükşehir Belediyesi olarak, il genelinde; 313 güzergâhta, belediyeye ait 370 araç ve bin 439 Özel Toplu Taşıma Aracı olmak üzere, toplam bin 809 araç ile şehir içi ve havalimanı taşımacılığı hizmeti veriyoruz. Yeni alınan 20 adet 12 metrelik, 103 yolcu kapasiteli otobüs şehir içi toplu taşıma güzergâhlarında kullanılacak. 15 yeni otobüs de Dalaman ve Milas/Bodrum havaalanlarında vatandaşlara hizmet verecek şekilde konuşlu.

**Teslimattan gurur duyuyoruz**  
Teslimat töreninde konuşan Anadolu Isuzu Satış Direktörü Yusuf Teoman da, bu iş birliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek şunları söyledi: "Muğla Büyükşehir Belediyesi, 20 adet Citiport 12 m dizel otobüs alımı gerçekleştirdi. Bu, bizim için büyük bir gurur kaynağıdır.

Bu modelimiz, ergonomik tasarımı, geniş iç hacmi, yolcu konforunu artıran özellikleriyle ve düşük işletme maliyetleriyle öne çıkan ödüllü bir modeldir.

Anadolu Isuzu fabrikasında üretilen, dünya genelinde ve Türkiye'nin pek çok ilinde tercih edilen bu otobüslerin, Muğla halkına güvenli, konforlu ve çevre dostu bir toplu taşıma deneyimi sunacaktır."

Başkan Ahmet Aras'a plaket takdim eden Temsa Yurtiçi Satış Müdürü İrfan Özsevim de, "Muğla gibi turizmde marka bir şehire otobüslerimizle çözüm ortağı olmak, bizler için gurur verici. Konforu, kalitesi ve güvenliği ile rüştünü ispat etmiş Temsa Maraton ve Safir otobüslerimizin, Muğla halkına en iyi hizmeti sunacaktır. Bu vesile ile markamızı tercih eden Muğla Büyükşehir Belediyesi'ni teşekkür ediyor, araçların hayırlı uğurlu olmasını diliyorum" şeklinde konuştu.



## Otokar'dan Denizli'ye 200 milyonluk mega teslimat

**2**024 yılında da gösterdiği yüksek performans ile toplam otobüs pazarının zirvesinde yer alan Koç Topluluğu'nun otomotivdeki global markası Otokar, 2025 yılına da damga vurmaya hazırlanıyor. Otokar, yılın ilk günlerinde Denizli'ye yüksek çapta bir satış gerçekleştirdi. Denizli Büyükşehir Belediyesi 10 adedi Kent ve 20 adedi de Centro olmak üzere Otokar'dan 200 milyon lira değerinde 38 adet otobüs aldı. Otobüsler, Denizli kent meydanında düzenlenen

görkemli törenle büyükşehir teslim edildi. Otokar adına Özfidan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Özfidan ve Atalay Otomotiv'in hazır bulunduğu törende konuşan Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Bülent Nuri Çavuşoğlu, göreve geldikleri günden bu yana ulaşımda yaşadıkları sorunların farkında olduklarını ifade ederek, ekip arkadaşları ile birlikte bu sorunun çözülmesi için gece gündüz demeden gayret ettiklerini söyledi. Şehir içi ulaşımda

toplam 250 araca sahip olduklarını, 150 aracın 10 yaş ve üzerinde, 70 aracın ise 7 yaş ve üzerinde olduğunu, geçmişten gelen özellikle bakım sorunları nedeniyle ulaşımda aksamlar yaşadıklarını belirten Başkan Çavuşoğlu, "An itibarıyla 40'tan fazla aracımız da sefere çıkamayacak durumda. Bizler bir çaba içerisindeyiz. Her gün şehrimizin insanların en sağlıklı ve en konforlu şekilde ulaşımını sağlaması noktasında mücadelemizi sürdürüyoruz" şeklinde konuştu.



# Firma sahipleri kendi kaderlerini belirleyecek

**S**ON senelerde olduğu gibi 2025 yılına da büyük sorunlarla beraber girdik. Çözüm için mutlaka ilgili kurumların, bakanlıkların ve sektör temsilcilerinin mutlaka yılın ilk yarısında bir araya gelmesi gerekiyor. Tekrar uyarıyoruz; sektör iyiye gitmiyor. Yolcu sayıları azalıyor, hareketlilik azalıyor. Otoyollardan çıkmış araç sayılarına baktığımız zaman geçmiş yıllardan yüzde 50 aşağıda. Tabii yolcu az olunca rekabet de artıyor, firmalar yarı fiyatına bilettiriyorlar. Denetimler yetersiz. Hep söylediğimiz bir şey var uçak aldı, tren aldı, korsan aldı otobüsçüye bir şey kalmadı. Bu konuları ele almak üzere ocak ayı içinde bir toplantı yapacaktık; olmayacak gibi görünüyor. Ulaştırma Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile bir araya gelip mutlaka çalıştay yapmamız lazım. Ocak ayı içinde bunu yapmak için Odalar Birliği üzerinden talepte bulduk. Mutlaka bir çalıştay yapılması lazım. Bu çalıştay öyle yarım günde bitecek bir çalıştay olmamalı. Yetki tartışması var, hâla belediyelerle yaşadığımız 4925 sayılı kanunla 5216 sayılı yasanın çelişmesinden kaynaklanan sorunlar var ve bunların ortadan kaldırılması lazım. Polislerin, denetim yapan elemanların mutlaka 4925 sayılı kanunu öğrenmeleri lazım. Denetimlerde ulusal belgeye sahip olan bir firmanın bir aracını yoktan sebeplerle çevrilip bağlanması hakikatten büyük bir haksızlık. Şu anda ulaştırmanın yönetimi Ulaştırma Bakanlığı'nda, ama nedense bu tür problemlerin çözümünde ağırlığını koymuyor. Çağırarak bakanlıkları, '4925 ile 5216'nın şu noktalarda çelişiyor bunları giderelim' diyecek. Nasıl giderelim bu konuda da önerimiz şu: Herkes kendi alanı ile ilgili yetki ile sınırlı işler yapması lazım. Ulusal alanda Ulaştırma Bakanlığı sorumlu. Yerel anlamda 5216'ya göre büyükşehir sorumlu ama birinin yaptığını diğersinin bozması için düzenleme yapılmalı, yetkilerine bir şey demiyoruz, saygımız var bizim. Ama 4925 sayılı kanunla verilen hakları 5216 ile yok sayıp, içinde turistlerin yerli yabancı olduğuna bakarak arabayı bağlayıp cezalandırmak hakaniyetli bir şey değil. Onun için buradan Ulaştırma Bakanlığımıza, İçişleri Bakanlığımıza, Çevre ve Şehircilik Bakanlığımıza, Turizm Bakanlığımıza ve Ticaret Bakanlığımıza defaetle sesleniyoruz; bu beş bakanlık bir araya gelip, yetki karmaşasına mahal bırakmayacak düzenlemeler yapmalı.

## Ortak biletle satış portalı oluşturulmalı!

**T**ABİİ bir başka konu da F1, yani acente ile ilgili bir yönetmelik düzenlenmesi konusu var ve defalarcadır gündeme getiriyoruz.

"Tamam tamam" deniyor bir türlü düzenleme yapılmadı. F1 acenteliği sıradan acenteler gibi tekelleşecek şekilde yapılandı, sıradan acenteler gibi davranış sergiliyor.

Onun için mutlaka ve mutlaka F1 acentesi ile ilgili yasal düzenleme yapılması lazım, yönetmeliğin düzenlenmesi lazım. Bu konuda Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Sayın Murat Baştor ve bakanlık yetkilileri ile görüşüp, talebimizi iletтик. Keza bizzat Ticaret Bakanımıza anlattık. Şu anda online biletle satışı bir tek firmanın tekelinde, istediği şekilde yönlendiriyor ve maalesef benim en çok karşı olduğum şey de bu satış portalının yabancıların elinde olması. Bu kanal üzerinden Türkiye ekonomisine yılda en az 6-7 milyar lira zarar veriliyor, bu paralar yurt dışına transfer ediliyor. Hiçbir emek sarf etmeden, yatırım yapmadan sadece bir yazılım şirketini satın alarak uzaktan yönetilmeyi sektör hak etmiyor. Ama burada firma sahiplerimizi de suçluyorum, zira konuya çok duyarızlar. Çağırıldığımız zaman gelmiyorlar, geldikleri zaman konuşuyorlar ve kendilerini mahkûm hissediyorlar.

Onun için yeni bir çalışma yapıyoruz, sektörün bütün otobüs firmalarının hissedar olacağı bir şirket kurmayı planlıyoruz. Artık durum, kaçınılmaz olarak buraya doğru gidiyor, bu iş için kooperatif gibi bir şirket kurulması lazım ve firmaların artık ortak hareket etmesi lazım. Bu turizmde de böyle şehirlerarasında da böyle olmalı. Otobüsler kalkıyor 15-20 kişiyle maliyet karşılıyor. Zaten yüzde 30'üne komisyon veriyor online biletle satana. Acenteye ver, firmaya ver; geride bir şey kalmıyor. Onun için mutlaka ve mutlaka bizim bu giderleri azaltacak düzenlemeleri yapmamız lazım.

## Giderlerin paylaşılacağı ortak yapı şart!

**B**İR başka konu da servis konusu... Hep konuşuyoruz, yıllardır herkes rahatsız ama bir türlü firmaları bir araya getirip servis sorununu çözmeye imkânına kavuşamıyoruz. Belki toptan yapamıyoruz da ondan, ama en azından gönüllü firmaların ortak servis düzeninin kurulması konusunda bir araya gelip çözüm üretmesi gerekiyor. Bu da pek hayata geçirilemedi.

Ben, servisler konusunda toptan çözüm taraftarıyım. Bu hizmeti verelim, ama bunun maddi yükünü yolcumuzla paylaşalım. Servisi kullanan yolcudan, havaalanında olduğu gibi hizmet bedeli alınması lazım, alırım kardeşim ücretsiz servis yok. Ben seni otogara kadar götürüyorum, otogardan sonra otobüse seni gideceğin yere götürüyor, oradan da ücretsiz olarak

adresine teslim ediyorum; böyle bir şey olmaz! Eskiden para vardı, kazanç vardı bol bol hovardalık yapıyorduk, İstanbul'un her noktasına servis yapıyorduk şimdi öyle bir imkân yok ki!

Şehirçi acente sayısı azaldı, onun için servisi çözümlenmenin tam zamanıdır. Bizim, en büyük kâmburlarımızdan birisi haline gelen servis hizmetlerini birleştirecek düzenlemeyi oturup firma sahipleriyle konuşmamız lazım. Ama burada birkaç firma kendi menfaatlerini dikkate alarak direniyor. Bu sistemle büyükler küçükleri eziyor, onun için küçüklerin aklını başına toplayıp bir araya gelmesi ve ortak birtakım yapılar kurması lazım.

Herkes yazıhane kirası vermesin, herkes personel parası vermesin, güvenlikçi parası vermesin, ortak yapalım tüm bu yer hizmetlerini. Artık buraya doğru evrilmemiz lazım. Gün, güçlerini birleştirip güçlü olma günüdür. Biz bilenler olarak, sektörün sivil kuruluşları olarak fikirleri söylüyoruz, üretiyoruz, yaşadıklarımızdan yola çıkarak çözüm üretmeye çalışıyoruz ama 'gel' dediğimizde de kimse gelmiyor. Sektörde büyük bir bölünmüşlük var. Firma sahiplerimiz Ankara'da bir dernek kurdular, bu dernekle bir noktaya gelmek istediler, ama o yapı da başlamadan bitti. Kendi aralarında anlaşamıyorlar.

Onun için firma sahiplerimizin aklını başına toplaması lazım. Bu maliyetler ile bu iş sürdürülemez, iflaslar kaçınılmazdır.

2025 yılı iyi gelmedi; akaryakıt fiyatları, otobüs fiyatları, personel fiyatları çok büyük oranda arttı. Maliyetler, hiç olmadığı kadar giderek artıyor. Ama buna karşın gelirler ise azalıyor, çünkü yolcu sayıları azalıyor; özetle bu bir iflasa sürüklenmedir. Şimdi vergi muafiyetleri için yatırım yapan otobüsçüler var, ama çalışarak para kazanma yok. Nereye kadar gider bu iş, gitmez. Onun için bizim 2025 yılını çok iyi değerlendirip, otobüs işletmeciliğinin mevcut yolcu potansiyeli ile beraber nasıl yönetilmesi gerektiğiyle alakalı ciddi planlar yapmamız lazım. Geliri artırmamız imkânı yoksa, çözüm giderleri kısmada. Bunun için de servis, acente komisyonları ve personel giderleri başta olmak üzere pek çok alanda ortak yapılar oluşturmak zorundayız. Hep söylüyoruz bütün firmaların öz mal otobüsü kadar hisse aldığı bir ortak yapı oluşturmak lazım. Servisi ortak yapacağız, terminaleri ortak yapacağız, yer hizmetlerini ortak yapacağız. Bu tür önlemler, giderleri a-zaltıp, kârlılığı arttıracak unsurlardır. Başka türlü otobüs işletmeciliğinin yaşaması mümkün değil. Hep söylüyorduk 2025 yılı 2024 yılından daha kötü bir yıl olacak; sömestir tatili bile bunun göstergesi oldu. Yani kimse mucize beklemesin, kim-



Mustafa YILDIRIM

se gökten yolcu yağacak diye beklemesin, böyle bir yolcu yok yolculuk yok; onun için herkes yatırımlarını kontrol etsin... Akıllı olup, bir araya gelip ortak çözüm üretilmesi lazım. "Ben kendi seferlerimi yaparım", yapabiliyorsan yap. Olmuyor olması da mümkün değil. Onun için 2025 yılında bizim sektörü, yolcu sayısına göre planlamamız lazım. Ortak hareketler, yatırımlar yapmamız lazım. Bunun için de firmaları bir araya getirmemiz lazım. Deneceğiz!

Biz çağırıyoruz gelen gelir gelmeyen kendisi bilir. 2025 yılında seferleri yolcu sayılarına göre planlamak gerek; başka çare yok! Giderleri kısıtlayacak planlar yapmamız lazım. Planlama için de ortak hareket etmemiz lazım, ortak hareket etmedikten sonra hiçbir planı yapamazsınız. Yapsanız da uygulayamazsınız. Onun için buradan da sizin aracılığınızda çağrı yapıyorum:

Gelin birlik olalım, firma sahipleri olarak bir araya gelip kendi geleceğinizi kendiniz tayin edin. Sivil toplum örgütlerinin yapacağı katkı çok sınırlıdır, esas olan firma sahiplerini oluşturacağı güçlü yapıdır. Yatırımcı olan, isdihtam yapan, eli taşın altında, kafası taşın altına olan insanların bir araya gelmesi lazım diyorum. Herkese iyi seneler.

## SEYAHAT REHBERİ

Biz yolunuza  
Siz keyfinize bakacaksınız...  
444 66 63  
www.astorturizm.com.tr  
**ASTOR**

**40 uludağ**  
Türkiye'nin her yerinden  
444 22 22  
İST. Otogar: (0212) 658 10 20

**CSR**  
Kalite Hizmet - Güven  
444 58 46  
www.csrseyahat.com

**SEC**  
444 44 27  
Büyük İst. Otogarı no: 91-92  
0212 658 02 60 - 64

**Esadas**  
TURİZM & OTELÇİLİK  
Çağrı Merkezi  
444 00 25

**KAMILKOÇ**  
1926  
444 0 802  
444 0562

**istanbul seyahat**  
0850 222 59 59  
www.istanbulseyahat.com.tr

**inan**  
turizm  
www.inanturizm.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 11 51 - 658 38 51

**İZMİT** SEYAHAT  
0850 600 04 41  
www.izmitseyahat.com.tr  
Uzun Yolun Kıyası...

**e fe tur**  
0850 600 00 10  
info.efetur.com.tr  
www.efetur.com.tr

**Kütahyalılar**  
444 34 43  
www.kutahyalilar.com.tr  
Bayrampaşa Otogarı No: 46  
0212 658 01 43 - 658 35 66

**MARDİN SEYAHAT**  
www.mardinseyahat.com.tr  
Türkiye'nin Her Yerinden  
444 44 47  
İstanbul Otogar No:167  
Tel: 0212 658 02 02 - 0212 658 02 03  
GSM: 0533 304 84 95 - 0533 304 84 96

**Mersin Nur**  
444 33 80  
www.mersinnurizm.com  
İstanbul Otogarı Peron No: 23  
0212 658 23 33 - 0212 658 00 26

**ÖZEL SEYAHAT**  
www.ozelseyahat.com  
İst. Otogarı Peron: 131  
Tel.: (0212) 658 17 63  
Vip.: (0533) 204 15 46  
ERCIŞ MERKEZ  
Tel.: (0432) 351 97 99  
Vip.: (0533) 204 15 22

**adana**  
KOZAN - CEYHAN - KADIRLI  
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDEN  
444 94 06  
www.ozlemadana.com

**ÖZ SIVAS**  
0850 441 58 38 / 444 58 38  
İSTANBUL BAYRAMPAŞA 0212 658 09 58  
İSTANBUL ALİBEYNÖY 0212 627 00 25  
İSTANBUL DUDULLU 0216 314 24 58  
www.ozsivas.com.tr

**PAMUKKALE**  
Seyahat Etmek Özgürdür  
0850 333 35 35  
www.pamukkale.com.tr  
pamukkale  
pamukkale  
pamukkaleturizm

**RH**  
ortak Rahatsız  
Türkiye'nin Her Yerinden RH  
0850 888 38 74  
www.rhturizm.com.tr  
İSTANBUL: 0212 658 01 38 - 0535 465 05 06  
Büyük İst. Otogarı No:59 Bayrampaşa/İST.

**SAFRAN**  
www.safuran.com

**Çayırağası**  
İstanbul Otogarı 0212 658 27 27  
Peron No: 83 - 84  
www.cayiragasi.com.tr

**SİHA** TURİZM  
0850 250 38 38

**TOKAT** seyahat  
Keyif Süzünüz.  
444 11 60  
www.tokatseyahat.com.tr

**TRUVA** Turizm  
www.truvaturizm.com  
444 00 17  
Tel: (0212) 658 33 86 - 658 33 87  
İST. OTOGAR 658 36 40 - 658 36 41

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralı vatandaşlarımıza acil şifalar dileriz.

Başımız sağ olsun.

obilet

GEÇMİŞ OLSUN



Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.

BAŞIMIZ SAĞ OLSUN

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.



# BAŞIMIZ SAĞ OLSUN



Bolu Kartalkaya'da  
çıkan yangında hayatını  
kaybeden vatandaşlarımıza  
Allah'tan rahmet,  
yaralılarına acil şifalar diliyoruz.

 **mapar**

YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
Yalçın ŞAHİN



## BAŞIMIZ SAĞ OLSUN

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.



## GEÇMİŞ OLSUN

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.



## BAŞIMIZ SAĞ OLSUN



Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.





## BAŞIMIZ SAĞ OLSUN

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.



Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.

## BAŞIMIZ SAĞ OLSUN



## GEÇMİŞ OLSUN

Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.



Bolu Kartalkaya'da çıkan yangında hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifalar diliyoruz.

## BAŞIMIZ SAĞ OLSUN





**Çocuklarınızla**  
**Mutlu Tatiller Dileriz**  
**obilet**

